60 VUOTTA
OULAISTEN YRITTÄJÄ YHDISTYS

PANOS

Oulaisten Yrittäjien jäsenlehti • Nro 2/2025 • www.oulaistenyrittajat.fi

Yrittäjät
OULAINEN

Sari Heikkilä juhlii 30 vuoden uraansa
SIVU 3
Auli Eskola on hieronut menestyksekkäästi 34 vuotta
SIVU 6



TERVETULOA MEHILÄISEEN!

- Laajennetut ja nykyaikaset vastaanottotilat
- Työterveyshuollon palvelut
  Työterveyshoitajan, työfysioterapeutin työpsykologin ja työterveyslääkärin palvelut.
- Laboratoriopalvelut
- Yleislääkärivastaanotot
- Erikoislääkäripalvelut
  Gynekologi Heli Koski-Rahikkalan vastaanotot 30.10.2025 alkaen.

VARAA AIKA
www.mehilainen.fi
puh. 01041400

MEHILÄINEN
Oulainen, Keskuskatu 7,
86300 Oulainen

RAKENNUSLIIKE
SORVOJA OY

Rakentamisen laatua jo 60 vuotta

CERTIFIED ISO 9001 ISO 14001 BUREAU VERITAS
luotettava kumppani®
RALA PÄTEVYYS

Teollisuus- ja energiarakentaminen
Julkinen rakentaminen
Toimitilarakentaminen
Asuinrakentaminen
KVR-rakentaminen
Vesilaitosrakentaminen
Infrarakentaminen
Korjausrakentaminen

Oulaistenkatu 23 L5, 86300 Oulainen • Puh. (08) 473 810 • www.sorvojaoy.com



Pääkirjoitus

Muutos ei lopu koskaan – eikä yrittäjä pysähdy

Tämän päivän yrittäjät elävät ehkä historian nopeinta muutoksen aikaa. Tekoäly, automaatio ja digitalisaatio muuttavat tapaa tehdä työtä ja palvella asiakkaita – mutta yksi asia ei muutu: yrittäjän kyky sopeutua, kokeilla ja mennä eteenpäin.

Yrittäjyys on aina ollut rohkeutta katsoa tulevaisuuteen silloinkin, kun kukaan ei tiedä, mitä seuraava käänne tuo tullessaan. Niin se oli kuusikymmentä vuotta sitten, kun Oulaisten Yrittäjät perustettiin, ja niin se on edelleen. Meillä on muuttunut maailma ympärillä, mutta yrittäjyyden ydin on pysynyt samana – tahto tehdä, ei vain puhua.

Digitalisaatio ja tekoäly eivät vie meiltä työtä, jos opimme käyttämään niitä oikein. Päinvastoin, ne voivat vapauttaa aikaa siihen, mikä on yrittäjyydessä arvokkainta: asiakkaiden kohtaamiseen, luovuuteen ja uusiin ideoihin. Muutos haastaa meitä, mutta se myös tarjoaa mahdollisuuden nousta uuteen kasvuun – pienestä kaupungista käsin, isosti ajatellen.

Oulaisten Yrittäjien 60-vuotisjuhlavuosi muistuttaa meitä siitä, että elinvoima ei synny itsestään. Se syntyy niistä ihmisistä, jotka uskaltavat kokeilla, investoida ja ottaa vastuuta. Se syntyy yhteistyöstä, jossa jokaisella on oma roolinsa – kaupungilla, yrityksillä, yhteisöillä ja yksittäisillä tekijöillä.

Kiitos kaikille jäsenille, yhteistyökumppaneille ja kaupunkilaisille, jotka ovat olleet osa tätä tarinaa.

Muutos ei lopu koskaan – mutta niin kauan kuin meillä on yrittäjiä, ei lopu tekeminenkään.



Antti Kämäräinen
Puheenjohtaja
Oulaisten Yrittäjät ry



Vuoden 2025 yrittäjät ja tunnusten saajat

Vuoden Yrittäjä 2025 on Koskelan Taimitarha
Vuoden Yksinyrittäjä 2025 on
Rakennusinsinööritoimisto Antti Mäkelä
Vuoden Nuori Yrittäjä 2025 on TMI S. Palosaari

Yrittäjäristin timanttiristi 40 vuoden yrittäjätoiminta:
- Heikki Kivijärvi, Saumaset Oy
- Kyösti Terentjeff, Sähkösuunnittelu Kyösti Terentjeff
- Ritva Raetsaari, Tilitoimisto Raetsaari Oy

Yrittäjäristin timanttiristi 30 vuoden yrittäjätoiminta:
- Sari Heikkilä, Sari Heikkilä Tmi
- Juha Kortesoja, Tmi Paavo Kortesoja
- Maria Loginov, Hovihius Maria Loginov
- Petri Raetsaari, Tilitoimisto Raetsaari

Kultainen yrittäjäristi 20 vuoden yrittäjätoiminta
- Jaakko Kortesoja, Tmi Paavo Kortesoja
- Jaakko Tornberg, Maatila Jaakko Tornberg

Oulaisten Yrittäjien hallitus onnittelee palkittuja ja toivottaa menestystä tuleviin haasteisiin!

Yrittäminen ja yrittäjyys

Yrittämiseen ja yrittäjyyteen liittyy aina onnistumisen mahdollisuus ja epäonnistumisen riski. Liiketoiminnassa onnistumiselle ei ole olemassa mitään kaavaa tai yhtä menetelmää, vaan jokainen onnistuminen ja epäonnistuminen ovat aina omia tarinoitaan. Onnistuminen edellyttää ensisijaisesti riittäviä henkisiä ja taloudellisia resursseja sekä oikeaan osunutta ajoitusta ja rohkeaa riskinottoa. Osaava ja tavoitteisiin sitoutunut johtotiimi ja henkilöstö ovat myös ehdottomia edellytyksiä. Onnistuminen edellyttää toki vielä paljon muutakin.

Seuraavat esimerkit yrittämisestä ajoittuvat tarkoituksella 1980-luvulle, jolloin ei ollut töitä helpottamassa internettiä eikä tehokkaita henkilökohtaisia tietokoneita. Kännykätkin tekivät vasta tuloaan. Näissä esimerkeissä kerrotaan asioiden kulku hyvin pintapuolisesti ja todellinen työmäärä sekä erehdykset ja yritykset jäävät olemattomalle huomiolle. Myöhemmiltä vuosikymmeniltä olisi luonnollisesti myös hyviä esimerkkejä.



Jorma Terentjeff.

Mielenkiintoinen hanke oli eräälle pankille kehitetty elektroninen pankkikirjan leimauslaite. Tuolloin tilinomistajan tärkein dokumentti oli pankkikirja.

Lähes mahdoton tehtävä

Toimin 80-luvun alussa televisioita valmistavan Salora Oy:n tytäryhtiön Salcomp Oy:n Kemijärven tehtaan johtajana. Tehtaan ainoa asiakas oli emoyhtiö. Toimittuani tehtävässäni vajaan vuoden, minulle ilmoitettiin japanilaisten ja eteläkorealaisten televisiovalmistajien tunkeuduttua Euroopan markkinoille, mm. Saloran televisioiden kysyntä oli nopeasti romahtanut. Sen seurauksena Kemijärven tehdas oli päätetty lopettaa ja tuotanto siirtää päätehtaalle Saloon. Ymmärsin tilanteen, mutta koska tehdas ja tuotannon koneisto oli uudehko ja tuotannon automaatioaste korkea, pyysin konsernin johdolta tehtaalle jatkoaikaa uusien asiakkaiden hankkimiseksi. Näin tämän mahdollisena, koska tuolloin suomalaisen elektroniikkateollisuuden tuotanto oli hyvin käsityövaltaista. Toiveeni toteutui ja lähdin pikavauhtia kiertämään suomalaisia elektroniikkaa tuotteissaan käyttäviä yrityksiä. On huomattava, että sopimusvalmistuskulttuuria ei tuolloin ollut, vaan kaikki pyrittiin tekemään itse. Saimme uusia asiakkaita aika nopeasti, mutta aluksi volyymit olivat aika pieniä. Saaduilla alihankintatöillä oli kassavirran lisäksi suuri merkitys osaamisen kartuttamisessa eri henkilöstöryhmille. Eräs alihankintatyö loi pohjaa myöhemmälle valtavan suurelle menestystuotteille, kännykän latureille.

Mielenkiintoinen hanke oli eräälle pankille kehitetty elektroninen pankkikirjan leimauslaite. Tuolloin tilinomistajan tärkein dokumentti oli pankkikirja. Tarve elektroniselle tai sähköavusteiselle leimauslaitteelle oli syntynyt siitä, että tilitapahtumat vahvistettiin pankkikirjaan käsileimasimella. Käsileimasin oli painava ja käyttö epäergonomista ja näistä syistä johtuen pankkivirkailijoilla oli käsissä jännetuppitulehduksia huolestuttavan paljon. Emme olleet mukana uuden tuotteen tarjouspyyntökierroksella, mutta sattumalta kuulimme, että vaadittavaa elektronista tuotetta ei ollut löytynyt markkinoilta. Projekti oltiin sulkemassa seuraavana aamuna, mutta oltuamme projektin johtajaan yhteydessä, hän lupasi meille tilaisuuden esitellä ratkaisuamme, seuraavana aamuna heidän projektiryhmälle. Lähdimme puhtaalta pöydältä ja ilman mitään kokemusta vaativista elektroniikkatuotteista. ”Suunnitteluaikaa” uudelle tuotekonseptille oli siis yksi yö. Käärimme parin kaverin kanssa hihamme ja teimme suunnittelutyötä läpi koko yön. Ratkaisumme piti olla uskottava asiakkaalle ja erityisesti meille itsellemme. Seuraavana aamuna menimme aamulennolla Rovaniemen kautta Helsinkiin esittelemään tulevaisuuden tuotettamme. Hämmästyksemme oli suuri, kun saimme ehdollisen tilauksen. Ehtona oli, että toimiva tuote olisi oltava tuotantovalmis vuoden kuluttua. Useat tuntemamme asiantuntijat pitivät tehtävääm me täysin hulluna. Jälkeenpäin ajateltuna niinhän se olikin.

Ongelma toisensa jälkeen nousi esiin. Esimerkiksi tuotteeseen vaadittujen mikropiirien valmistus oli vasta aloitettu Yhdysvalloissa ja Suomeen piirien toimitukset oli tarkoitus aloittaa vasta kuukausien päästä. Tuotteessa tarvittava tulostinta eli matriisikirjoitinta ei ollut markkinoilla. Kaikesta huolimatta tuotteen toiminnallinen määrittely aloitettiin välittömästi asiakkaan kanssa. Asiakkaan kunnianhimo määrittelytyön aikana kasvoi niin, että lopuksi puhuttiin leimauslaitteen sijasta jo alkeellisesta pankkipäätteestä. Määrittelytyön lopulta valmistuttua, havaitsimme meiltä puuttuvan osaavan ohjelmoijan. Sellainen löytyi, kun eräs opiskelukaveri ”suostui” pelastajaksemme.

Määrittelytyön rinnalla ratkoimme lukuisia, ylitsepääsemättömiltä vaikuttaneita mekaniikan ongelmia. Erinomaisen verkoston oman sinnikkyytemme ansiosta ongelmat toisensa jälkeen ratkesivat. Meistä muutamat tekivät pitkiä työpäiviä, jopa seitsemänä päivänä viikossa koko seuraavan vuoden ajan. Mahdottomasta tuli mahdollinen; uuden laitteen proto luovutettiin asiakkaalle päivälleen vuoden kuluttua. Toimiva proto valmistui Kemijärvellä aamuyöstä noin klo 4 ja esittely asiakkaalle tapahtui Helsingissä klo 9 aikoihin!

Onnistuminen edellytti suurta riskinottoa, asiakkaan tarpeiden syvällistä selvittämistä, avainhenkilöiden käsittämättömän suurta sitoutumista, innovatiivisuutta, periksiantamattomuutta ja paineen sietokykyä.

Logistinen ylivoimasuus

Aspocomp Oy valmisti hybridipiirejä. Hybridipiirit ovat teknologisesti mikropiirien ja piirilevyjen välimaastossa. Merkittävimmät kilpailijat olivat aasialaisia yrityksiä. Asiakkaiden kannalta ongelmana oli hybridipiirien pitkät toimitusajat, tyypillisesti toimitusajat olivat kolme-neljä kuukautta. Koska tuotteisiin tuli jatkuvasti muutoksia, osa tuotteista oli jo tehtaalle saapuessaan ”käyttökelvottomia”. Saatavuusongelmia paikkasi yleensä suomalainen toimija Aspocomp. Tällainen toiminta ei ollut Aspocompille kannattavaa, koska tuotteen pienten sarjojen hinta oli sama suuria sarjoja tekeville aasialaisille yrityksille.

Pakon edessä löysimme periaatteessa yksinkertaisen ratkaisun. Lähdimme liikkeelle laskelmissamme, siitä että hybridipiirien läpimenoaika tuotannossa oli parhaimmillaan yksi vuorokausi. Kun saisimme asiakkaamme sitoutumaan siihen, että jos heistä riippuvista syistä vain heidän käyttämän materiaalia he ostaisivat ennen muutoksen voimaanastumista. Näin tuotteisiin tulevat muutokset voitaisiin ajoittaa niin, että siitä ei tulisi Aspocompille tappiota. Voisimme ”vastalahjana” tarjota asiakkaillemme periaatteessa viikon toimitusajan, mutta tietysti korkeammalla hinnalla. Uskomattomalta tuntunut tarjous johti suuriin tilauksiin ja kannattavaan toimintaan. Molemmat voittivat, koska aika oli rahaa asiakkaille. Aasialaiset kilpailijat oli lyöty. Toteutus vaati merkittäviä muutoksia tehtaamme tietojärjestelmiin, sisäisen toimintamalleihin ja logistiikan kehittämiseen sekä joustavia toimitussopimuksia materiaalitoimittajien kanssa. Kehitystyö ja käyttöönotto vaati noin vuoden ajan, mutta lopputulos oli hämmästyttävä. Konsernin murheenkryynistä tuli suhteellisesti konsernin kannattavin tehdas.

Onnistuminen vaati kuuluisaa talonpoikaisjärkeä, hyviä asiakassuhteita, erinomaisia yhteistyökumppaneita sekä innostunutta ja muutosvalmista henkilöstöä.

Kirjoittaja on oululainen teollisuusneuvos ja Oulun yliopiston kunniatohtori
Jorma Terentjeff

60 VUOTTA OULAISTEN YRITTÄJÄ YHDISTYS

PANOS OULAISTEN YRITTÄJIEN JÄSENLEHTI • **JULKAISIJA** OULAISTEN YRITTÄJÄT RY
VASTAAVA TOIMITTAJA ANTTI KÄMÄRÄINEN, OULAISTEN YRITTÄJÄT RY
SIVUNVALMISTUS POHJANMAAN VIITOSMEDIA OY • **PAINOPAIKKA** KALEVA MEDIA

Yrittäjän Uratarina Oulaisista:

Sari Heikkilä juhlii 30 vuotta palvelun ja yhteisön ytimessä

Oulaisten yrittäjäkentän pitkäaikainen toimija, Sari Heikkilä, viettää tänä vuonna mittavaa 30-vuotisjuhlavuotta yrittäjänä. Pitopalveluyrittäjän ura sai alkunsa Osuuspankin henkilöstöruokalasta vuonna 1995 ja jatkuu tällä hetkellä seurakuntatalon keittiössä, tiiviissä yhteistyössä paikallisen yhteisön kanssa. Heikkilä korostaa yrittäjyyden antamaa vapautta, vaikka se tarkoittaisikin pitkää työpäivää.



Sari Heikkilä.

Osuuspankista Seurakuntatalolle - 30 vuotta palvelua

Sari Heikkilän yrittäjätarina ei alkanut perinteisestä yrityshaaveesta, vaan suoraan tarpeesta ja ammatillisesta kokemuksesta. Taustalla oli työskentely sairaalapuolen keittiöllä työnjohtotehtävissä, mistä hän tiesi, että halusi tehdä jotakin muuta.

”Työtilanne oli sellainen, että ei ollut oikein muita vaihtoehtoja, mietin, mitähän sitä isona rupiaisi tekemään. Ehkä se on kuitenkin se yritys,” Heikkilä muistelee 1990-luvun alkua.

Käännekohta tuli vuonna 1995, kun Oulaisten Osuuspankkiin haettiin henkilöstöruokalan yrittäjää. Heikkilä haki paikkaa, pääsi ja siitä se lähti. Yrittäjyys alkoi opettaa itsenäisyyttä ja toi haaveen itsenäisestä työstä toteen.

Heikkilä ehti pyörittää pankin ruokalaa noin 25 vuotta, kunnes siirtyi toimimaan Seurakuntatalolle. Uusi alku koki kuitenkin heti kovan kasteen: ”Maaliskuussa 2020 ehdin toimia viikon, sitten se korona iski. Kaikki meni sulkuun.”

Korona olikin yrittäjän uran suurin haaste, mutta ”siitäki selevittiin”, muistelee Heikkilä. Haasteena Heikkilä kokee, yrittäjyys vie kaiken ajan ja vapaa-aikaa jää vähän. Nykyisin Heikkilän palvelut keskittyvät pääsääntöisesti seurakuntatalon tila- ja tapahtumaruokailuihin, mm. kuukausittainen lämminpata-päivä seurakuntatalolla joka kuukauden viimeinen tiistai. Lähetystyön tukemiseksi järjestetään mm. laskiaisena hernekeittomyyjäiset, Oulaisten markkinoilla leivotaan munkkeja sekä syksyisin lihakeittomyyjäiset. Työn kuvaan kuuluvat myös muistotilaisuudet ja lokakuun kutsunnat.

”Ei tunnu pakkopullalta, ei. Joka ikinen aamu on aina mukava lähteä. Ei oo käyny mielessä, että mä lopettasin,” Heikkilä sanoo.

Suurimpana tapahtumana Heikkilä muistelee Vauvasta Vaariin joulupuuro ja torttukahvit tapahtuma vuonna 2023. Riisipuurot loppuivat ja paikalliset kaupat jouduttiin tyhjentämään riisistä, koska tuli yllätysbuumi kävijöitä n. 750. Seuraavana vuonna osasimme varautua.

Työ on nykyisin luonteeltaan vapaampaa kuin pankilla. ”Tuossa ei oo sillä lailla jatkuvasti ruuanlaittoa viikolla. Tuossa ei oo semmoista, että joka päivä pitää olla justiinsa samalla ajalla se ruoka,” hän kuvailee.

Heikkilän pitopalvelussa arvostetaan perinteitä, sillä hän leipoo ja valmistaa gluteenittomatkin tuotteet itse, mikä on harvinaista nykypäivänä.

Timanttiristi ja yhteisön tuki

Kolmenkymmenen yrittäjävuoden kunniaksi Heikkilälle on myönnetty Suomen Yrittäjien Timanttiristi. Vaikka Heikkilä ei risteillä ja juhlilla pröystäile, kun ”työtä vaan painaa ja menee”, hän myöntää sen olevan ”jonkunlainen saavutus”.

Hän kuvailee työtään palkitsevaksi ja monipuoliseksi: ”Siinä kohtaa uusia ihmisiä vauvasta vaariin. Toki samojakin, mutta joka tilaisuuteen tulee kuitenkin aina joku jota en oo ikinä nähäny.” Hän arvostaa myös sitä, että kaikki raaka-aineet voi hankkia paikkakunnalta.

Yrittäjänä toimimisen suurin haaste yksinyrittäjälle on se, että ”kaikki aika tahtoo menenä siihen työhön.” Tärkeintä on kuitenkin yhä, tekemisen ilo.

”Ei tunnu pakkopullalta, ei. Joka ikinen aamu on aina mukava lähteä. Ei oo käyny mielessä, että mä lopettasin,” Heikkilä sanoo.

Heikkilän mieleen on jäänyt erityisesti Osuuspankin 80-vuotisjuhla 1990-luvulla, joka oli iso kansantapahtuma pankin pihalla, imitaattoreineen ja suurine ruokailuineen koululla. Tuolloin jopa ne, jotka jäivät ilman lohikeittoa, saivat vielä pitkään juhlan jälkeenkin keittoa suoraan pankinjohtajan luvalla. ”Ei halunnut aiheuttaa kellekään pahaa mieltä,” Heikkilä muistelee lämmöllä vanhaa aikakautta.

Tulevaisuuden tavoitteet ja rohkea neuvo

Tulevaisuudessa Heikkilällä ei ole tavoitteita laajentamiselle. Hän täyttää ensi vuonna 60 vuotta ja toivoo saavansa tehdä työtä vielä muutaman vuoden. Asiakassuhteet ovat vakiintuneet, asiakkaiden uskollisuus pitää yrittäjän kiireisenä.

”Se on semmoinen, kun oppii sen jonkun tietyn yrittäjän, kenen kanssa toimii ja saa palvelua, niin se on hirveän vaikea lähteä hakemaan jostakin muualta sitä.”

Heikkilä painottaa, että yrittäjäksi ryhtyessä tärkeintä on palon löytyminen ja itseluottamus. ”Pitää luottaa itseen ja niihin omiin ajatuksiin,” hän aloittaa. Tämän lisäksi työ vaatii valtavaa panostusta: ”Työssä on oltava hirveän aktiivinen ja ahkera. Pitää olla palo siihen alaan, mihin ryhtyy.”

Konkarina hän kannustaa kokeilemaan pelotta, mutta muistuttaa realiteeteista: ”Rohkeasti yrittämään. Et korkealta putoa, jos et onnistu.” Yrittäjän ei pidä myöskään tavoitella nopeaa rikastumista, sillä ”euronkuvien kiilto silmissä ei yrittäminen onnistu.” Lopuksi hän muistuttaa yrittäjyyden ainutlaatuisesta luonteesta: ”Yrittäjänä olet aina töissä, mutta myös vapaus valita.”

Hän muistuttaa, että yrittäjyys on tänä päivänä monella alalla ainoa tapa tarjota palveluita, sillä työntekijöitä ei enää palkata samalla tavalla kuin ennen. Heikkilän oma yrittäjyyden polku todistaa, että intohimolla ja ahkeruudella sekä tinkimättömällä asenteella voi rakentaa pitkän ja merkityksellisen uran paikallisen yhteisön sydämessä.

Kelataksi Keski- ja Pohjois-Pohjanmaan alueella Pohjois-Suomen Taksi Oy
KELATAKSI OTAXI
Tilaa taksi Kelataksi-matkallesi alla olevasta numerosta.
0800 93377
Maksuton numero
Muut taksitilaukset 0100 3020
(1,42€/puh + 1,00€/min + pvm)
Palvelemme 24h / vrk vuoden jokaisena päivänä. Toteutamme palvelua ammattiylpeydellä ja asiakkaan tarpeet huomioiden.
Halutessasi voit toivoa tiettyä kuljettajaa / autoa. Sovi matkasta etukäteen kuljettajan kanssa.
OULAISTEN TAKSIPALVELUT OY
Taksiasema: Rautatienkatu 7, Oulainen

Veikon Kone
OULAINEN
Keskuskatu 11, Oulainen
ma-pe 9-18, la 10-14
puh. 08 473740
SarinKaluste
Kellari Kirppis
Keskuskatu 11, Oulainen | Arkisin 10-18, la 10-14
P. 0440 658 300

Nauti maittava arkilounas!
Ma-la klo 10-14.30
NOUTOPÖYTÄ-LOUNAS 12,30
LEIKELOUNAS JA LAUANTAILOUNAS 13,50
KEITTOLOUNAS TORSTAISIN 10,70
LOUNAS SISÄLTÄÄ:
Ruoka-annoksen • salaattiannoksen • leivät ja levitteet • juoman ja kahvit
Tervetuloa herkuttelemaan!
NESTE OULAINEN
Neste Oulainen, Ylivieskantie 87
Puh. (08) 470 421
Ark. 6–21, la 7–21, su 9–21

Yhteisöllisyys ja allasjumpat – Haastattelussa pitkäaikainen yrittäjä Veikko Ahonen

Oulaisten Yrittäjät ry:n 60-vuotisjuhlavuoden kunniaksi haastateltiin muutaman vuoden hallituksessa toiminutta Veikko Ahosta. Hän muistelee lämmöllä myös senioritoiminnan aikaa, kaamosmatkoja ja sitä, miten yrittäjyys oli Oulaisissa ennen nykyistä kiirettä paljon yhteisöllisempää.

Pitkän linjan yrittäjä, hammaslääkäri **Veikko Ahonen** tuli Oulaisten Yrittäjien toimintaan 1980- 1990 lukujen taitteessa, kun silloinen puheenjohtaja **Timo Rekilä** houkutteli hänet mukaan. Hän toimi muutaman vuoden hallituksen rivijäsenenä ja yhden kauden varapuheenjohtajana.

”Tulin Timo Rekilän nostamana ehdolle ja siitä vaan äänestettiin hallitukseen. Olen ollut yksityisyrittäjä 1974 vuoden alusta, joten oli luonnollista kiinnostua yhdistyksen toiminnasta,” hän kertoo.

Edunvalvontaa ja suuria saavutuksia

Hallituksen työskentely oli haastateltavan mukaan pitkälti sujuvaa rutiinia, jota puheenjohtajat, kuten Timo Rekilä, Martti Sorvoja ja myöhemmin Eero Simunaniemi ynnä muut johtivat vahvasti.

Erityisen merkityksellisinä saavutuksina Veikko Ahonen muistaa sen, miten Oulaisista saatiin edustajia aina Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjiin ja jopa Suomen Yrittäjiin asti. ”Se, että saimme oman edustajan sinne, oli suuri saavutus.”

Yhteistyö Oulaisten kaupungin kanssa oli pääosin kitkatonta. ”Pienempiä esityksiä tehtiin silloin tällöin ja yleensä ne menivät läpi. Kaupungin kanssa pärjättiin hyvin, eikä kitkaa ollut.”



Oulaisten Yrittäjien leipä.

Vapaa-aikaa ja kuntoa

Omista henkilökohtaisista muistoistaan hän nostaa esiin neljä asiaa:

1. Helmikuiset kaamosmatkat: ”Bussi oli yleensä aina täynnä. Siellä tutustuttiin lähemmin toisiinsa vapaa-ajalla. Siellä opin tuntemaan, että kyllä minä tähän joukkoon kuulun.”

Retkillä kierrettiin yleensä eri hiihtokeskuksissa, mutta muuallakin jopa Oulaisten ystävyyskaupungissa Viron Karksissa ja Rovaniemen hovioikeudessa. Näihin retkiin liittyi yleensä joku yritysvierailu, mutta myös omakohtaista talviurheilua, liikuntaa, kilpailuja ynnä karaokelaulua.

2. Yrittäjien yhteiset jumpat: ”Kyllä siitä omasta kunnostakin pitää huolehtia. Olen pitänyt sen tärkeänä.” Tapsan kuntosalivuorot aloitettiin. Allasjumpan pitkät perinteet ovat jatkuneet tähän päivään asti, vaikka Coronarian omistusvaihdoksen jälkeen allasjumppa siirtyikin kaupungin uimahalli Lähteelle.

3. Jouluvalot: Yrittäjät vastasivat pitkään jouluvalojen hankinnasta ja ylläpidosta Oulaisissa.

4. Oulaisten Yrittäjien -leipä: **Paavo Erkkilän** ideoima perinne, Törmänhovilla leivottu pyöreä leipä, jossa oli letittämällä tehty Y-kirjain, oli tärkeä ele. ”Uusille jäsenille tai tulokkaille vietiin heti ensimmäisenä yrittäjien leipä saatesanoilla: Tässä on nyt tämän päivän leipä, tulevien päivien leivät pitää hankkia itse.”



Veikko Ahonen.

Senioritoiminta avasi silmät

Suomen Yrittäjien aloittama Senioritoiminta tutor-opastusmielessa oli Oulaisissa vähäistä, mutta paikallisesti senioritoiminnan vetäjinä aloittivat Paavo Erkkilä ja Veikko Ahonen. ”Siitä jäi paljon semmoista, joka avarsi näkemään muiden yrittäjien ammatteja sekä ymmärtämään niiden toimintaa. Se oli silloin aika hyvin virііliä toimintaa, käytiin Yritysten ja yrittäjien merkkipäivien Onnittelukäynneillä hallituksen valtuuttamina luovuttamassa Oulaisten Yrittäjien standaareja, avustettiin Lukion yrityskoulutuspäivinä hallitusta sekä lukiolaisten yritysvierailupäivinä linjaautokuljetuksissa ryhmäjohtajina.”

> **Erityisen merkityksellisinä saavutuksina Veikko Ahonen muistaa sen, miten Oulaisista saatiin edustajia aina Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjiin ja jopa Suomen Yrittäjiin asti.**

Kehitys: Yhteisöllisyys ja uudet jäsenet

Yhdistyksen toimintaympäristö on muuttunut vuosien varrella. ”Meidän aikanamme se oli kovin yhteisöllistä, ehkä enemmän kuin nyt.” Haastateltava toteaa, että nykypäivän hektisyys vähentää yhteistä aikaa.

Uusia jäseniä saatiin aikoinaan aktiivisella jalkatyöllä. ”Mentiin käymään henkilökohtaisesti paikan päällä ja vietiin se leipä.”

Tulevaisuuteen hän toivoo, että yrittäjät ymmärtäisivät, että yhdistyksen kautta vaikuttaminen on helpompaa ja vaikuttavampaa.

Haaveesta yritystoiminnaksi:

Villa Honkarannan yrittäjät luottavat visioonsa ja yhteisöllisyyteen

Oulaisiin Maaliskuussa 2024 perustettu Villa Honkaranta syntyi vanhojen ystävien yhteisestä haaveesta, joka kietoutuu Oulaisten Honkarannan vanhan kansakoulun ostamiseen ja kunnostamiseen. Sivutoimisen yrityksen omistajat, **Elviira Kopola** ja **Tuulia Pelkonen** aloittivat yrittäjyyden epäsuorasti, mutta intohimolla.

”Kaikkihan alkoi siitä, kun me ostettiin Honkarannan vanha kansakoulu kaksi vuotta sitten. Vielä ei paljasteta mitä kaikkea suunnitelmia kouluun liittyy,” Elviira kertoo.

Kunnostushaave tarvitsi rahoitusta, vanhan koulun kunnostamisesta nousi esiin ajatus pitopalvelusta. Tuulia Pelkosella oli jo ennestään yhdeksän vuotta toiminut kotileipomoyritys Vihannissa. ”Oikeastaan tämä pitopalveluhomma tuli vähän niinku sattumalta siihen, kun ajateltiin yhdistää leivonnaisten rinnalle ruokapuoli,” Tuulia selittää. Tällä hetkellä pitopalvelutoiminta onkin sivutoimisen yrityksen pääasiallinen tehtävä, jolla rahoitetaan Honkarannan koulun mittavaa remonttia. Aiemmin toiminta sijoittui paljon Pelkosen perheen omistamalle Haikopirtille, jota yrittäjät vuokrasivat. Nyt kuitenkin Haikopirtti on enää perheen omassa käytössä.

Esteettisyys ja luottamus itseen

Villa Honkarannan toiminnan ydin on panostus esteettisyyteen ja tunnelman luomiseen. Yrittäjät haluavatkin tarjota asiakkaille kokonaisuuden, joka on tarkkaan mietitty yksityiskohtia myöten. Olemme saaneet toteuttaa tähän mennessä paljon erilaisia tapahtumia, syntymäpäiviä, häitä, kokouksia, kahviloita jne. Tällä hetkellä toimimme vaihtelevissa vuokratiloissa. Pitopalvelun voi tilata myös omiin tiloihin tai tapahtumiin.

”Me halutaan myös toteuttaa tapahtuma niin että se on kaunis ja tyylikäs. Meillä on yleensä takkatuli ja aitoja kynttilöitä. Myös luonto toimii inspiraationa ja käytämme paljon luonnonmateriaaleja somistuksissa ja kattauksissa. Kakkuihin koristeena käytetään usein itse kasvattamia kukkia ja marjoja” Tuulia kuvailee.

Yritys luottaa aitoihin elementteihin ja kotimaisiin arvoihin. Pöydissä nähdään Arabian vanhoja astioita mm. ruusukuppeja, raaka-aineissa suositaan kotimaisuutta ”Käytämme kotimaisia tuotteita ja arvostamme kotimaisia viljelijöitä,” Elviira toteaa.

> **Villa Honkaranta näkee itsensä tärkeänä osana paikallista yhteisöä, erityisesti koulun kunnostuksen myötä.**

Asiakassuhteita ylläpidetään hyvällä asiakaspalvelulla: ”Palvellaan loppuun asti. Kyllähän joitain jatkokeikkojakin on tullut kun järjestämämme tapahtuma/juhla on onnistunut,” Tuulia sanoo. Yrittäjät toivottavat tervetulleeksi kaikki. Tällä hetkellä valmistaudumme jouluruokailuihin loppuvuodelle. Suunnitelmia ensi vuodellekin on jo. Uudet yrittäjät toteavat, että suurin työllistäjäryhmä tällä hetkellä on ollut yrittäjät.

Ilman hulluja unelmia ei synny viisaita päätöksiä

Yrityksen suurin tulevaisuuden tavoite on kirkas: ”Honkarannan koulu. Se on meidän tavoite. Että se saadaan joskus valmiiksi, aika näyttää miten käy ” Elviira tiivistää. Pitopalvelutoiminnan kasvattamisella ei ole tällä hetkellä kiire, vaan yritys keskittyy rahoittamaan remppaa ja kehittämään toimintaa rauhassa. Iso kiitos kuuluukin meidän asiakkaillemme, joiden avulla olemme askel askeleelta päässeet lähemmäs tavoitetta. Inspiraatiota ja tukea yrittäjät saavat toisistaan, perheistään ja luovista hetkistä.

Yhteisöllisyys pääosassa

Villa Honkarannan näkee itsensä tärkeänä osana paikallista yhteisöä, erityisesti koulun kunnostuksen myötä.

”Kyllä näkisin sen hyvinkin vahvasti, kun koulu on keskellä kylää. Se on ollut semmoinen kylän kokoontumispaikka aikoinaan. Jospa se heräisi taas eloon uudella tavalla,” Elviira sanoo. Naapureiden tuki ja yhteisöllisyys ovat yrittäjille jo nyt tärkeitä.

Yhteistyötä on tehty jo muiden yritysten, kuten Kotileipomo Kinuskin, kanssa. Pitopalvelu pyrkii palvelemaan laajasti Oulaisten ja Vihannin alueella, hyödyntäen Tuulia Pelkosen aiempaa leipomoyritystä. Lisäksi heillä on tarvittaessa mahdollisuus saada käyttöön kylmäkuljetusauto.

Vinkkejä yrittäjyyttä harkitseville

Aloittaville yrittäjille Villa Honkarannan omistajat antavat kaksi pääneuvoa: luota itseesi ja aloita varovasti mutta rohkeasti.

Tärkein oppi, jonka he haluavat jakaa on itseluottamus: ”Luottakaa itseenne ja omiin visioihin,” Tuulia tiivistää. Yrittäjät myös muistuttavat, että nykyaikana sosiaalinen media mahdollistaa edullisen markkinoinnin. Yrittäjät ovat jakaneet kuvia ja kuulumisia kansakoulun kunnostuksesta sosiaalisessa mediassa.



Tuulia Pelkonen ja Elviira Kopola.

JOKILAAKSOJEN VALMISKODIT
Tuomas | 040 0282351
tuomas@valmiskodit.com
Juho | 044 5792223
juho@valmiskodit.com
Honkarannantie 611, 86300 Oulainen

EASY AUTOMATION
· Kone- ja prosessisuunnittelua
Oulainen

Ammatti-isännöitsijä Oulaisissa
ISÄNNÖITSIJÄTOIMISTO ALARAATIKKA
Asemakatu 1 L 5
86300 Oulainen
Puh. 473 900 tai 473 901

Nuohous & Huoltopalvelut
Tmi Ville Vatjus-Anttila
• Nuohous (myös tehonuohous ja hormien ja tulisijojen kuvaukset)
• Väestönsuojatarkastukset ja tiiveyskokeet
• Piipunhatut ja kattoturvatuotteet
• Kiinteistönhuolto
• Metsänhoito
• Teollisuuden huoltopalvelut
www.nuohousjahuoltopalvelut.fi puh. 0400-506175

Kiinteistöhuolto KIVIKAARI
• Tekniset kiinteistöpalvelut
• Ulkoalueiden kunnossapito
• Piharakentaminen (ja kunnossapito)
• Puhtaanapito- ja siivouspalvelut
Kiinteistösi etumies
www.kivikaari.fi

ILMASTOINTIURAKOINTI -RAKENNUSPELTITYÖT -PELTISEPÄN PALVELUT
• Piipunpellitykset ja piipunhatut • Uunin-ja takaneduspellit
• Ikkunapellit • Tippapellit • Kynnykset • Kuvut
OULAPELTI
ILMASTOINTIURAKOINTI JA RAKENNUSPELTITYÖT
Yrittäjäntie 2 - 86300 Oulainen
Puh. (08) 472 470 - info@oulapelti.fi - www.oulapelti.fi

TOJAPAK
Take away -kassit omalla logolla, helposti!
Laadukkaat pakkaustarvikkeet, myös pienet erät!
WWW.TOJAPAK.COM

LIVE KUVAUKSET.fi

Kiinteistökeidas
TEHOKASTA KIINTEISTÖNVÄLITYSTÄ
P. 040 5630 337/ 044-3398125 | Oulaistenkatu 24 L 1, Oulainen
www.kiinteistokeidas.fi

Botnia Oil
Oulainen
044 568 1672

Joka toiselle kuoppaa kaivaa...
Kaivinkonetyöt
• Tela- ja pyöräalusteisilla
• Traktorityöt
• Lumiurakointi
MIKA LEPSU
0400 131 027

- Uudisrakennukset
- Saneeraus
- Koneurakointi
- Asennukset
TIVITEK
Pyykölänkatu 6
86300 Oulainen
p. 040 177 1770
www.tivitek.fi

Oulaistelaisen yrittäjän sisu ja neljä tassua:

Auli Eskola on hieronut menestyksekkäästi jo 34 vuotta

Oulaistelainen Auli Eskola toimii urheiluhierojana, jonka pitkä taival ja monipuolinen arki ovat malliesimerkki yrittäjän sitkeydestä ja intohimosta omaan työhön. Eskolan yritys, Hierontapalvelu Hyvä Olo, on palvellut asiakkaita jo huikeat 34 vuotta, mikä on osoitus vankasta ammattitaidosta ja asiakkaiden luottamuksesta.

Yrittäjyys siskon ideasta menestykseen

Auli Eskolan yrittäjätaipaleen alkuun vaikutti merkittävästi hänen isosiskonsa, joka ehdotti: "sinusta tulisi hyvä hieroja". Eskola täytti tiukan vaatimuksen, sillä Joensuun urheiluhierojakoulu edellytti hakijoilta kilpaurheilutaustaa, hänellä itsellään oli ratsastuskokemusta maajoukkueesta: 400 hakijasta sisään otettiin vain 20. Valmistuttuaan Eskolalle oli itsestään selvää ryhtyä yrittäjäksi. Hän perusti yrityksen 10.6.1991 ja juhli tänä kesänä 34. yrittäjävuottaan. Muutama vuosi sitten hän sai ansaitusti yrittäjyydestä 30-vuoden timanttiristin

Alkuaikojen suurin haaste oli asiakaskunnan luominen, mutta Eskola on onnistunut siinä erinomaisesti. Hänellä on yhä asiakkaita, jotka ovat olleet mukana yrityksen alkumetreiltä asti.

"Kyllähän se on aina onnistuminen kun asiakas on tyytyväinen ja saanut apua siihen mitä on tullut hakemaan," Eskola toteaa.

Asiakassuhteita on rakennettu muun muassa luovalla tavalla. Eskolan yrittäjyyden alkuaikoina hän mainosti tilaamalla munkkeja, joita hän jakoi eri työpaikkoihin mainoksensa kera, epäilemättä mieleenpainuva ja tehokas tapa tavoittaa ensimmäiset asiakkaat. Nykyisin asiakaskunta tavoittaa hänet pääasiassa puskaradion ja maineen kautta, eikä ylimääräistä markkinointia tarvita, sillä käsiä on syytä säästellä.

Urheiluhierontaa ja koirien kasvattamista saman katon alla

Eskolan liikeidean ytimessä on urheiluhieronta, joka eroaa tavallisesta hieronnasta erikoistumalla eri urheilulajien harrastajiin. Urheiluhieronnassa otetaan huomioon harjoittelu- tai kilpailukauden vaihe ja käytetään usein hieman enemmän voimaa. Hierontapalveluissa käyvät myös leikkauksia nivelvaihdot läpikäyneet sekä ennaltaehkäisyä tarvitsevat asiakkaat.

Työskentely kotoa käsin Oulaisissa mahdollistaa Eskolalle myös hänen toisen suuren intohimonsa: berninpaimenkoirien kasvattamisen, kennelnimellä Alpweiden. Hierontatila on erillään asuintiloista, mutta pentuhuone sijaitsee hierontatilan läheisyydessä.

"Sen takia se onkin helppo kun tekee kotona töitä," Eskola selittää, miksi aika riittää sekä hierontaan että koirille. "Muutenhan se ei koirankasvattaminen onnistuis, koska se on ihan koko päivän hommaa, varsinkin se pentuaika."

Eskola kasvattaa useamman pentueen vuodessa käyttäen sijoituskoiria, jotka asuvat muissa perheissä, mutta pentueet hoidetaan Eskolalla. Pennuilla on erittäin hyvä menekki, ne on usein varattu etukäteen.

Koirat vievät Eskolan vapaa-ajan. Hän tykkää kulkea paljon metsässä koiriensa kanssa ja harrastaa myös näyttelytoimintaa, vaikkakaan ei enää niin aktiivisesti kuin aiemmin.

Tulevaisuus ja tuki yrittäjille

Tulevaisuuden tavoitteet ovat yksinkertaiset: "terveyttä riittäisi, jotta hän voisi jatkaa työssään mahdollisimman pitkään".

Eskola antaa aloittelevalle yrittäjille selkeän neuvon: "pitää jaksaa olla sitkeä ja tehdä töitä, ei muuta mahdollisuutta ole kuin yrittää. Yrittäjä yrittää". Hän varoittaa liian aikaisesta luovuttamisesta ja muistuttaa yrittäjyyden talousdellisesta puolesta, jossa kulut juoksevat, vaikka työnteko loppuisi.

"Älä luovuta liian aikaisin, jos aattelee esim. vaikka uusi hieroja aloittaa yrityksen, niin se kestää kuitenkin aikansa saada se asiakaskunta," Eskola summaa tärkeimmän opin yrittäjyyteen.

Eskola nostaa esille myös koirankasvattajien epäoikeudenmukaisen aseman verotuksessa: vaikka koirankasvattajien on maksettava 25,5 % arvonlisäveroa pennun hinnasta, he eivät saa vähentää kuluista (kuten emon ruoat, vakuutusmaksut, vesi- ja sähkökulut) samalla tavalla kuin kissan ja muiden lemmikkien kasvattajat.

Eskola näkee yrityksensä osana paikallista yhteisöä sen pitkän historian vuoksi. Asiakkaat Oulaisista ja lähikunnista, kuten Haapavedeltä, Merijärveltä ja Ylivieskasta, käyvät säännöllisesti, ja osa entisistä oulaistelaisista varaa ajan aina tullessaan kotiseudulleen. Myös paikalliset työnantajat, kuten esim. K-Supermarket, ovat käyttäneet hänen palveluitaan työntekijöidensä hierontoihin.

> Eskola näkee yrityksensä osana paikallista yhteisöä sen pitkän historian vuoksi.



Auli Eskola ja kasvattikoira 8. sukupolvessa Alpweiden Forever Full Jackpot eli Nipsi 8 v.







Makeita unelmia ja kakkutaidetta Oulaisten sydämessä - Kaisan Kakkupuoti hurmaa laadullaan

Oulaisten idyllisessä maisemassa, tarkemmin sanottuna Merijärven kupeessa, sijaitsee pieni, mutta maineeltaan suuri leipomoyritys: Kaisan Kakkupuoti. Sen sydän ja sielu on **Kaisa Mottisenkangas,** yrittäjä, jonka intohimo leivontaan on kantanut jo lähes 17 vuoden ajan. Haastattelussa Kaisa avaa oven yrityksensä maailmaan, sen syntyyn, haasteisiin ja makeisiin tulevaisuuden näkymiin.

Kaisan tarina yrittäjäksi on kuin taikina, joka kohoaa luonnollisesti. "Se oikeastaan tuli ihan sillä lailla, automaattisesti", Kaisa naurahtaa. Leivonta alkoi lähipiiristä ja puskaradion voimalla asiakaskunta kasvoi nopeasti, leviten jopa Oulaisten seurakunnan keittiöön asti. Tilauksia alkoi tulla niin paljon, että Kaisan oli pakko tehdä päätös: joko lopettaa kokonaan tai ryhtyä toden teolla yrittäjäksi. Onneksemme hän valitsi jälkimmäisen.

"Mä sitten päätin, että no mä koitan sitten, kun ei mulla ole muutakaan semmosta, kun mä tykkään siitä, niin mikäpä ettei. On ja kun asiakkaita riittää", Kaisa muistelee yrityksen alkutaivalta, vuotta 2008.

Yrittäjyys on Kaisalle tuttu juttu jo lapsuudesta asti, sillä hänen isällään oli maansiirtopalvelu. Yrittäjyys on siis ikään kuin periytynyt. Kaisan siskolla on Äänekoskella vastaavanlainen leipomoyritys. Sisarelta saa myös korvaamatonta vertaistukea ja apua pulmatilanteissa. "Jos tulee vähänkään jotakin kinkkistä juttua ja mietit, niin minä vaan soitan puhelun siskolle, niin kyllä se tietää miten asia hoidetaan", Kaisa kiittelee.

Yksi merkittävä askel yrittäjyyden tiellä oli omien tilojen rakentaminen. Kotikeittiössä leipominen ei ollut mahdollista tässä mittakaavassa, joten Kaisan oman kotitalon päätyyn nousi ammattimainen toimikeittiö. Ratkaisu on osoittautunut erinomaiseksi. "Ei tässä mittakaavassa, missä minä teen tätä työtä, pysty kotikeittiössä kyllä pyörittää, jos varsinkin on perhettä ja muuta", Kaisa painottaa. Tarvitaan jääkaappitilaa, pakkaustarvikkeita ja tilaa jopa rukkilavalliselle jauhoja.

Kaisan Kakkupuoti on erikoistunut juuri siihen, mitä nimi antaa ymmärtää: kakkuihin. Valikoimasta löytyy niin täytekakkuja, voileipäkakkuja, juustokakkuja kuin pikkuleipiäkin. Pääasiassa juhlapuolen tarjoiluja. Kaisa on tietoisesti rajannut toimintaansa, sillä leipäpuolelle laajentaminen vaatisi jo isompaa mittakaavaa ja työntekijöitä, mikä ei tällä hetkellä ole suunnitelmissa. "Ei yhden ihmisen rahkeet siihen riitä", Kaisa summaa käytännön realiteetit.

Leipominen ja ruoanlaitto ovat olleet Kaisalle mieluisia harrastuksia lapsesta asti, tämä intohimo näkyy edelleen arjessa. Vaikka työpäivät voivat olla pitkiä, etenkin kesäviikonloppuisin venyen jopa 13-14 tuntiin, Kaisa nauttii työstään. "Kun tykkää, niin se päivä menee äkkiä", hän toteaa hymyillen.

Vaikka Kaisan Kakkupuoti sijaitsee Oulaisissa, sen asiakaskunta ulottuu paljon kauemmas. "Ihan lähikunnista haetaan yllättävän paljon", Kaisa iloitsee. Etenkin Ylivieskasta tulevat tilaukset ovat hämmästyttäneet yrittäjää. "Musta se on aika paljon kun aattelee, kun siinä saattaa olla semmosia voileipäkakkuja muutamat, täytekakkuja muutamat, että ihan reiluja tilauksia." Tämä on selvä merkki siitä, että laatu puhuu puolestaan. Kaisa toimittaa lähes



Kaisa Mottisenkangas.

päivittäin tuotteitaan Suomalaisen Lihan Kauppaan, Oulaisiin.

Suosituimpia täytekakkuja ovat perinteinen mansikkakakku ja kinuskikakku, kun taas voileipäkakkujen ykkönen on kinkkuvoileipäkakku. Turvalliset ja tutut maut pitävät pintansa.

Kaisan yrityksen sesonkiaikoja ovat ehdottomasti valmistujaisviikot. Tilauksia tulee niin paljon, että osasta on pakko kieltäytyä. Jotkut asiakkaat ovat oppineet tilaamaan hyvissä ajoin, jotta varmasti saavat haluamansa. "Kyllä aiemmin tilanneet tietää sen, että jos meinaa saada, niin hyvissä ajoin", Kaisa vahvistaa.

Haasteita yrittäjän matkalla on ollut, mutta ne ovat olleet opettavaisia. Alkuun oli vaikeaa arvioida, kuinka paljon yksi ihminen ehtii tehdä. "Mä oon oppinut ajan kans nyt, että mun pitää osata sanoa, että nyt on taas niin täynnä kalenteri", Kaisa kertoo. On tärkeää, ettei lupaa enempää kuin pystyy tekemään laadusta tinkimättä. Myös raaka-aineiden ja pakkaustarvikkeiden kallistuminen on tuonut omat haasteensa ja kakkuhintoja on jouduttu korottamaan.

Vaikka 17 vuoden aikana kommelluksiakin on varmasti sattunut, on Kaisalla pääsääntöisesti mennyt hyvin. Sähkökatkot ovat aiheuttaneet pieniä sydämen tykytyksiä, mutta niistäkin on selvitty. Tärkeintä on ollut luottaa siihen, että asiat järjestyvät, kunhan vain tekee työnsä huolella ja rakkaudella.

Markkinointiin Kaisa ei ole juurikaan panostanut perinteisin keinoin, vaan maine on kasvanut laadun ja sosiaalisen median voimalla. "Mähän en ole juurikaan mainostanut mitään muuta kuin Facebook ja Instagram, ne on ne kanavat, mihin mä koko ajan sitten laitan kuvia", Kaisa kertoo. Vaikka kiire usein estää kuvien ottamisen, pyrkii hän jakamaan herkullisia otoksia kakuistaan ja muista leivonnaisista. Seuraajia riittää, todisteena tuotteiden vastustamattomasta vetovoimasta.

Vapaa-ajallaan Kaisa harrastaa liikuntaa monipuolisesti: lentopalloa, hiihtoa, juoksua ja jumppaa. Erityisen mieluista on luonnossa liikkuminen, kuten laavuretkillä käyminen ja marjastaminen. Lukeminen ei sen sijaan kuulu Kaisan harrastuksiin; mieluummin hän selailee kännykästään kakkujen koristeluohjeita ja videoita - tavallaan siis tekee työtä vapaallakin.

Kaisa nauttii yrittäjän vapaudesta ja oman itsensä pomona olemisesta. Vieraan töihin palaaminen ei ole käynyt mielessäkään, sillä oma yritys pyörii hyvin ja asiakaskunta on vakiintunut. Aloittaville yrittäjille Kaisa suosittelee yrittäjyyttä, mutta varoittaa tarkkana olemisesta mainosmyyjien ja ovelien "netti näkyvyys" laskutusten suhteen. "Tarkkana pitää olla, että ei tuu yllätyksiä", hän muistuttaa omista kokemuksistaan. "Ole ahkera, olet itsesi pomo!"

Tulevaisuuden tavoitteena Kaisalla on jatkaa samaa rataa. Laajentuminen pitopalvelupuolelle houkuttelisi kahvitusten osalta, mutta yhden ihmisen voimavarat eivät riitä tähän. Kaisan Kakkupuoti pysyy siis edelleen erikoistuneena kakkuateljeena, joka tarjoaa asiakkaille herkullisia elämyksiä.

Oulaisten Yrittäjien jäsenenä Kaisa hyödyntää jäsenetuja, kuten alennuksia paikallisista liikkeistä ja palveluista. Tämä kertoo siitä, että yhteisöllisyys ja paikallisen talouden tukeminen ovat Kaisalle tärkeitä arvoja.

Kaisan Kakkupuoti on esimerkki siitä, miten intohimo, kova työ ja tinkimätön laatu voivat rakentaa menestyvän yrityksen. Se on tarina makeista unelmista, jotka on leivottu todeksi Oulaisten sydämessä, jotka jatkavat asiakkaiden hurmaamista vielä pitkään.

> Suosituimpia täytekakkuja ovat perinteinen mansikkakakku ja kinuskikakku, kun taas voileipäkakkujen ykkönen on kinkkuvoileipäkakku.







Liity jäseneksi: www.yrittajat.fi

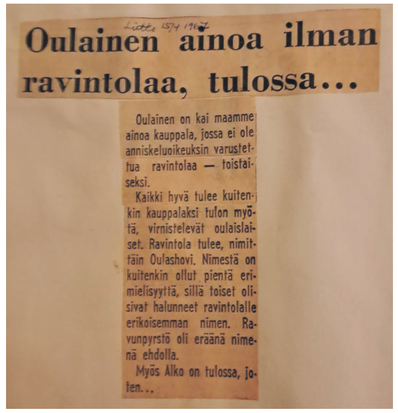
Törmänhovi – Oulashovi syntyi yhteisön huolesta ja yrittäjän rohkeudesta

Oulaisten Törmänhovissa sijaitseva Oulashovi on enemmän kuin leipomo, tilausravintola ja majoituskohde. Se on tarina rohkeudesta, yrittäjyyden haasteista ja paikallisyhteisön voimasta.

Yrityksen perustaja, **Kirsti Oulasmaa**, hyppäsi yrittäjyyden syvään päähän suoraan palkkatyöstään vuonna 2019, kun Törmänhovin perinteikäs rakennus tuli myyntiin.



Kirsti Oulasmaa.



Oulainen ainoa ilman ravintolaa, tulossa...

Oulainen on kai maamme ainoa kauppala, jossa ei ole anniskeluoikeuksin varustettua ravintolaa — toistaiseksi.

Kaikki hyvä tulee kuitenkin kauppalaksi tulon myötä, virnistelevät oulaislaiset. Ravintola tulee, nimittäin Oulashovi. Nimestä on kuitenkin ollut pientä erimielisyyttä, sillä toiset olisivat halunneet ravintolalle erikoisemman nimen. Ravunpyrstö oli eräänä nimenä ehdolla.

Myös Alko on tulossa, joten...

Liitto –lehden julkaisu 15.4.1967.

Yrittäjäksi talon perässä ja metsänhoitajasta ravintola-alalle

Oulasmaa kertoo, että yrittäjäksi ryhtymiseen ei johtanut liikeidea, vaan huoli Törmänhovin tulevaisuudesta. Rakennuksen entiset omistajat ilmoittivat myyvänsä sen, Wanhan Woiman perinnekeskus pelkäsi, että uusi omistaja lopettaisi perinteisten Wanhan Woiman -päivien järjestämisen.

”Tässä on pitkä historia tän Wanhan Woiman perinnekeskuksen kanssa. Wanhan Woiman edustajat päätti, että he ois yhtenä osakkaana ostamassa tätä rakennusta, mutta tarvitsivat siihen muitakin,” Oulasmaa selittää.

Hänestä tuli yksi yksittäisistä osakkeenomistajista ja loputa se, joka päätti perustaa yrityksen pyörittämään liiketoimintaa. Hän ei ole vieläkään täysin luopunut palkatöistään, vaan pitää yrittäjyyttä ”harrastuksena”.

Hänellä on taustallaan ylättävä koulutus: ”En ole koskaan työskennellyt ruoka- tai majoituspuolella. Minulla on täysin toinen tausta, olen maatalous-metsätieteiden maisteri.” Hän suoritti Jedulla majoitus- ja ravitsemusalan esimies-työn erikoisammattitutkinnon, mutta korostaa, että

> **Talo on monille oulaistelaisille merkittävä, koska siellä on sekä synnytty että vietetty viimeisiä muistotilaisuuksia. Yrittäjä–n mukaan täällä ei kuulemma kummittele.**

”johtamistaidot ovat tärkeimmät, ei se, että osaa itse kaiken”.

Liiketoiminta jatkui alkuperäisen yrittäjän Alvarin Ullan jalanjäljissä samalla konseptilla: leipomo, tilausravintola ja majoitus. Oulasmaa on kuitenkin laajentanut toimintaa pitopalveluun, joka lähti vauhtiin korona-aikana ja on sittemmin kasvanut merkittäväksi osaksi toimintaa lähikunnissa.

Korona, energia ja kassa vastaan haasteet

Oulashovi on joutunut kohtaamaan peräjälkeen kaksi vakavaa haastetta:

Ensimmäinen menestyksekäs vuosi tyssähti maaliskuussa 2020 koronapandemian alettua. Juhlat, häät ja hautajaiset loppuivat, mikä oli iso tulonlähde tilausravintolalle. Leipomotoiminta ja työmiesmajoitus pitivät kuitenkin yritystä pinnalla.

Energiakriisi oli toinen iso haaste, 1200 neliömetrin vanhan rakennuksen lämmittäminen pelletillä ja sähköllä muuttui kalliiksi, kun pelletin hinta kolminkertaistui. ”Oli tosi kannattavuushaasteita,” Oulasmaa toteaa.

Suurimpana onnistumisenaan hän pitää sitä, että talo on pysynyt pystyssä ja työntekijät ovat saaneet palkkansa joka kuukausi. Myös tiloja on pystytty kehittämään pintaremonteilla, kuten salin maalaamalla ja lattioiden uusimisella.

Oulasmaa korostaa talkoovoiman merkitystä. Etenkin suurtapahtumissa, kuten Wanhan Woiman päivillä, joissa käy jopa 20 000 ihmistä, urheiluseurat ja pyyteettömät tutut auttavat, mikä on elintärkeää logistiikan ja riskienhallinnan kannalta.

Talo on monille oulaistelaisille merkittävä, koska siellä on sekä synnytty että vietetty viimeisiä muistotilaisuuksia. Yrittäjän mukaan täällä ei kuulemma kummittele.

Paikallinen yhteistyö on aktiivista: ”Oulaisissa on laaja yrittäjäkunta ja tehdään usein yhteistyötä isompia tapahtumia järjestettäessä.” Oulaisten Yrittäjien yhdistys on aktiivinen ja tekee hyvää työtä.

Asiakassuhteet, tavoitteet ja rohkeus

Oulashovin kohderyhmä on kolmelle toimialalle hieman erilainen:

LEIPOMO Paikalliset kaupat sekä kakkuja ja leipää tilaavat yksittäiset asiakkaat (vakioasiakkaita Raahesta asti).
TILAUSRAVINTOLA Perhe- ja muut juhlat (palvelu kulkee pitkälti puskaradion ja sukupolvesta toiseen siirtyneen maineen kautta).
MAJOITUS Työmatkalaiset ja perhejuhliin osallistujat, ei niinkään turistit. Oulashovi tarjoaa jopa lemmikkihuoneita (kuusi huonetta).

Asiakassuhteiden luonnissa hän luottaa erinomaisen palvelun voimaan. Esimerkiksi majoittujille tarjotaan joustavuutta sisään- ja uloskirjautumisajoissa toisin kuin suurissa ketjuhotelleissa. Myynti ja markkinointi ovat tällä hetkellä ”heikoin lenkki”, sillä aikaa on vähän.

Tulevaisuuden tavoitteena on saada toiminta vakiintumaan ympäri vuoden ja kasvattamaan henkilöstön määrää viiteen työntekijään, jotta tammi- ja helmikuun hiljaiset ajat eivät painaisi niin paljon.

Kannustus Yrittäjyyteen:

Yritystä suunnitteleville, Oulasmaa antaa neuvon: ”Rohkeasti kokeilemaan”. Hän lisää, että yrittäjyyttä voi harkita, vaikka ei olisikaan omaa liikeideaa, vaan voit jatkaa olemassa olevaa yritystä. Jos mietit, voisko toimia yrittäjänä, olet hyvällä polulla. ”Ei ole maailmanloppu, jos teet konkurssin tai epäonnistut, nykyään annetaan uusi mahdollisuus. Kaikesta selviää!.” hän lopuksi toteaa.

Verottajalle suora pääsy pankkitietoihin – mitä uusi laki tarkoittaa yrittäjille?

Joulukuussa 2025 voimaan astuva laki muuttaa tavan, jolla viranomaiset voivat saada tietoa kansalaisten ja yritysten pankkitileistä. Verohallinto saa jatkossa mahdollisuuden hakea tilitietoja suoraan keskitetyn sähköisen järjestelmän kautta – ilman, että verovelvollinen välttämättä tietää siitä etukäteen. Mitä tämä tarkoittaa yrittäjille, joiden tilit ja rahavirrat ovat usein monimuotoisia?

Yrittäjät suurennuslasin alla

Lakimuutoksen myötä viranomaiset voivat jatkossa hakea pankki- ja arvopaperitietoja suoraan Tullin ylläpitämän järjestelmän kautta. Vaikka muutos ei muodollisesti laajenna viranomaisten tiedonsaantioikeuksia, se tekee prosessista huomattavasti helpomman ja nopeamman.

Käytännössä tämä tarkoittaa, että Verohallinto voi valvontatilanteissa pyytää esimerkiksi yrityksen tilitapahtumatietoja ilman, että yrittäjälle ilmoitetaan asiasta etukäteen. Kohteeksi voivat joutua erityisesti toiminimiyrittäjät, sijoittajat, vuokranantajat ja henkilöt, joiden veroilmoitukset ovat puutteellisia tai tulot epäsäännöllisiä.

> **Tämä on tehokkuutta lisäävä laki – mutta se voi myös lisätä epäluottamusta, jos avoimuus ei pysy mukana.**

”Tämä on tehokkuutta lisäävä laki – mutta se voi myös lisätä epäluottamusta, jos avoimuus ei pysy mukana.”

Nopeampi valvonta, vähemmän hallinnollista kitkaa

Aiemmin viranomaiset joutuivat tekemään tiedustelut pankeille yksittäin, mikä saattoi kestää viikkoja. Joulukuusta alkaen tiedot kulkevat yhden kanavan kautta. Tekninen uudistus tekee viranomaisten työstä sujuvampaa, mutta samalla se voi madaltaa kynnystä tietopyyntöjen tekemiseen.

“Kalastelu ei ole sallittua – mutta kynnys tietopyyntöön madaltuu väistämättä, kun prosessi helpottuu.”

Oikeusturva ja yksityisyys vaakalaudalla

Lakiesityksen (HE 25/2025) mukaan tietoja saa pyytää vain yksilöidyssä valvontatilanteessa. Käytännössä tämä tarkoittaa, että Verohallinto ei voi 'tutkia varmuuden vuoksi' – mutta koska yrittäjä ei saa tiedosta reaaliaikaista ilmoitusta, voi valvonta tapahtua hänen tietämättään.

Oikeusturva syntyy jälkikäteen: verovelvollinen saa tiedon vasta, kun tarkastus tai selvityspyyntö käynnistyy. Tämä herättää kysymyksen luottamuksesta – voiko järjestelmä pysyä oikeudenmukaisena, jos valvonnan logiikka ei ole täysin avoin?

Miten yrittäjän kannattaa varautua?

Yrittäjän näkökulmasta lakimuutos ei ole syy paniikkiin, mutta se on painava muistutus järjestelmällisyydestä.
1. Pidä kirjanpito moitteettomassa kunnossa. Epäselvyydet herättävät kiinnostusta viranomaisissa.
2. Ilmoita tulot ja varallisuus rehellisesti. Myös sijoitukset ja kiinteistöt kuuluvat kuvaan.
3. Dokumentoi liiketoimet. Selkeä kirjanpito on paras suoja väärinkäsityksiä vastaan.

Läpinäkyvyyden hinta

Lain tavoite on selvä – torjua harmaata taloutta ja tehostaa verovalvontaa. Mutta samalla se muuttaa perinteistä yksityisyyden ja viranomaisvalvonnan tasapainoa.

Kysymys kuuluu: kuinka pitkälle olemme valmiita päästämään viranomaiset pankkitileillemme tehokkuuden nimissä? Yrittäjille tämä on uuden aikakauden alku – sellaisen, jossa luottamus ei ole vain tunne, vaan myös hallinnollinen resurssi, jota täytyy vaalia yhtä tarkasti kuin tilikirjoja.

Tiesitkö?
Uusi laki tuo verottajalle suoran pääsyn pankkitietoihin
Voimaantulo: 1.12.2025

Mitä muuttuu:
- Viranomaiset voivat hakea pankki- ja arvopaperitietoja keskitetysti sähköisen järjestelmän kautta.
- Verohallinnon oikeudet laajenevat: tilitietoja voidaan pyytää aiempaa helpommin ja nopeammin.

Ketä koskee:
- Yrittäjät ja toiminimiyrittäjät
- Kiinteistösijoittajat ja vuokranantajat
- Yksityishenkilöt, joilla on useita tulonlähteitä

Milloin tietojasi voidaan hakea:
- Jos veroilmoitus on puutteellinen
- Jos tilitapahtumat poikkeavat ilmoitetusta
- Osana verotarkastusta

Oikeusturva:
- Tietopyynnöt perustuvat aina lakiin ja yksilöityyn valvontatilanteeseen
- Verovelvollinen saa tiedon asiasta viimeistään tarkastuksen yhteydessä

Mitä voit tehdä:
- Pidä kirjanpito ja veroilmoitukset ajan tasalla
- Ilmoita kaikki tulot ja varallisuus avoimesti
- Varaudu siihen, että valvonta on aiempaa tehokkaampaa

Onnea 60-vuotiaalle Oulaisten Yrittäjäyhdistykselle
TILITOIMISTO VARATAPSA OY
PUH. 0400 232 119

Onnea 60-vuotiaalle Oulaisten Yrittäjät ry:lle
Laaksojen palvelu Oy
Timo Rekilä Puh. 050-2782

Onnea 60-vuotiaalle Oulaisten Yrittäjäyhdistykselle
Ojan AUTOSÄHKÖ OY

Onnea 60-vuotiaalle Oulaisten Yrittäjäyhdistykselle
AIMO OJALA OY
Kiinteistö- ja koneiden vuokraus

60 VUOTTA
OULAISTEN YRITTÄJÄ YHDISTYS

Yrittäjät OULAINEN
Liity jäseneksi: www.yrittajat.fi

Rakennus Rosenqvist
Luotettavaa laatua ammattitaidolla
040 749 3653
www.rakennusrosenqvist.fi

MetsäSuunnittelu Hollanti Oy
Täyden palvelun talo
Kaikki metsäalan palvelut yhdeltä toimijalta!
Ota yhteyttä:
Noora Impola 040 573 0350
Aki Kiviniemi 040 578 6760
Antti Marjamäki 050 501 5123
Oulaisentenkatu 50 C 1, 86300 OULAINEN
www.msh.fi
etunimi.sukunimi@msh.fi

Pamitek Oy
Miika Oksanen
+358405238265
miika.oksanen@pamitek.fi
Kortteentie 18, 86300 Oulainen

TAUKOKANGAS

KOMAX
- Viemärikaivojen tyhjennykset
- Putkistojen avaukset
- Maanrakennustyöt
- Teiden ja pihojen kesä- ja talvikunnossapidot
- Traktorityöt
0400 522 602/Teemu Suvanto

Jari Hotti
hieroja, kuntohoitaja, lymfaterapeutti
Oulaisentenkatu 36
86300 Oulainen
044 985 2773
jarihotti@hotmail.fi
HIERONTA & LYMFATERAPIA JH
Kuntoutuspalvelut, kotikäynnit

AVOINNA:
MA-PE 9-18
LA 9-15
OULAISTEN APTEEKKI
Pohjolankatu 1
86300 Oulainen
(08) 470 477
(08) 470 022
www.oulaistenapteekki.fi

HalpaHalli
JOTTA KAIKILLA OLISI MAHDOLLISUUS ELÄÄ HYVÄÄ ARKEA.
Keskuskatu 21, Oulainen
puh. 0207183160
@halpahallioulainen

Klapiasema Rustiikki
• Polttopuun myynti
• Metsäpalvelut
p. 0401975798
klapiasema.fi

Seutu Majakka
www.seutumajakka.fi
@seutumajakka

Hiitolan KUKKATALO
HAUTAUSTOIMISTO
Keskuskatu 3, Oulainen
Anna kukkien puhua.
P: 050-5420 777
www.hiitolankukkatalo.fi

kuusiaita.fi
kaunis ja vihreä läpi vuoden
aitataimet, joulukuuset ja metsätaimet
myynti@kuusiaita.fi
p. 044-2775261
Pyrröntie 243, Oulainen
Koskelan Taimitarha

Yrittäjä Liisa Kangasvieren sitkeys kantaa karikoiden yli

Liisa Kangasvieri on ravintola-alan yrittäjä, joka on osoittanut poikkeuksellista sitkeyttä ja periksiantamattomuutta vastoinkäymisten keskellä. Hänen yrittäjäuransa alkoi vuonna 2013 Poutun ruokalan pitäjänä Kannuksessa. Häntä lähestyttiin vuonna 2013 ja pyydettiin Poutun ruokalan pitäjäksi Kannukseen. Ennen tätä hän oli ollut kuusi vuotta vakituisena lounasravintolassa.

Karu totuus yritysmaailmassa

Kangasvieri muistelee Poutulla tekemäänsä pitopalvelutyötä, jolla hän sai hyvää näkyvyyttä. Hän toimi Poutulla yrittäjänä viisi vuotta. Yhteistyö Poutun kanssa päättyi karusti, kun uusi toimitusjohtaja aloitti ja irtisanoi sopimukseni. ”Sehän oli ihan niinku maailmanloppu siinä vaiheessa”, hän kuvaa hetkeä.

Tämän jälkeen Kangasvieri palasi hetkeksi palkkatyöhön Amicalle ravintolapäällikökси. Kuitenkin yrittäjyyteen tottuneelle sääntöjen ja lokikirjojen tiukka noudattaminen tuntui raskaalta. ”Amican lokikirja, siellähän tehdään niinku sääntöjen mukaan kaikki.” ”Täällä ei kyllä niinku kauaa tulla olemaan”, hän toteaa.

Alavieskan talkootemppu ja menestykset

Seuraava suuri käänne tapahtui 2019, kun Kangasvieri päätti vastata lehti-ilmoitukseen ja lähteä yrittäjäksi Alavieskaan. Lyhyeksi jäänyt vuokrasuhde, kesäkuusta syyskuuhun, päättyi dramaattisesti: ”vuokranantaja katkaisi vedet ja irtisanoi sopimuksen ilman syytä”. Tämä synnytti paikkakunnalla vahvan reaktion. ”Kerrankin sai tänne yrittäjän, tommoisen harvinaisen, joka tuo toimintaa pienelle paikalle,” Kangasvieri kertoo paikkakuntalaisten reaktiosta.

> ”Pitää olla kyllä ”satavarma” omasta ideasta ja halusta tehdä työtä.” Tärkein oppi aloitteleville on: ”Muista hymyillä”

Alavieskalaisten tuella käynnistyi talkooprojekti, jossa jopa sata yritystä ja yksityishenkilöä lähti remontoimaan Kangasvierelle uusia tiloja vanhaan kauppaan. Tämä talkoohenki oli Kangasvieren mukaan isoin onnistumisen tunne. ”Kello 22, sähkömiehet sanoi, että nyt voit kokeilla, että lähteekö uunit päälle. Mä lykkäsin kinkut sinne uuniin ja pitsa-uunin päälle. Seuraavan yön opettelin tekemään pitsaa” Hänen liikeideansa on tarjota pienellä kylällä monipuolisesti palveluja saman katon alta, lounas, pitsa, listaruoka, baari, pitopalvelu ja jopa siivouspalvelu, huomioiden asiakaskuntaa ”vauvasta vaariin”. Lissun BAR on asiakkaiden mukaan ”kylän yhteinen olohuone”.

Epäonnistumisesta nousuun

Liisa Kangasvieri kertoo Kalajoen ravintolan olleen hänen uransa vaikein kokemus. “Se oli iso virhe ja aiheutti hirveän montun sekä ison ahdingon yritystoiminnalle”, hän toteaa rehellisesti.

Kalajoen ravintola aloitti toimintansa pienissä tiloissa, pelkkänä baarina. Ilo jäi kuitenkin lyhyeksi, vain viikon kuluttua avajaisista tiloissa syttyi tulipalo. Sinnikkäänä hän päätti jatkaa toimintaa, nyt hän myöntää, että olisi pitänyt pysähtyä jo silloin.

Tulipalon jälkeen toiminta siirrettiin isompiin tiloihin, mikä kasvatti kuluja merkittävästi. Päätös osoittautui virheelliseksi.

Kangasvieri uskoo, että epäonnistumiset ovat osa yrittäjyyttä. Niistä on tärkeintä ottaa opiksi ja jatkaa eteenpäin. “Epäonnistumisen myöntäminen on vaikeaa, mutta se on ainoa tie yli ja eteenpäin.”

Opit ja tulevaisuus

Vaikka Alavieskan menestystä on koetellut sekä korona että äskettäin suljetun Kalajoen ravintolan epäonnistuminen, Kangasvieri katsoo tulevaisuuteen kasvun kautta.



Liisa Kangasvieri.

”Mulla kaikista tärkeintä on se asiakaspalvelu ja asiakastyytyväisyys. Kun mä saan tilaajalta kiitoksen tapahtumasta, mä tiedän, että mä oon onnistunut, sitten taas aina jaksaa,” hän korostaa.

Kangasvieren tärkein neuvo yrittäjyyttä harkitseville on: ”Pitää olla kyllä ”satavarma” omasta ideasta ja halusta tehdä työtä.” Tärkein oppi aloitteleville on: ”Muista hymyillä”.

”Vaikeuksien kautta voittoon,” hän summaa kannustuksensa unelmien toteuttajille. Yrittäjyys on hänelle elämäntyö, jota tukee myös kotiväki..

Elinvoimaa ja yhteishenkeä - Pyyn Tuula ja Urho muistelevat Oulaisten yrittäjyyden kulta-aikoja

Kun **Urho Pyy** aloitti yrittäjänä mekaaninen metsäteollisuuden saha-alalla vuonna 1971, Oulainen oli elinvoimainen paikkakunta, joka kasvoi vauhdikkaasti.

”Oli yli 10 000 asukasta, rakennettiin paljon ja tekeviä käsipareja. Kaikille oli töitä,” Urho muistelee. Oulaisissa oli paljon pieniä yrityksiä ja vähän isompiakin. ”Siihen aikaan vielä kehitettiin maakuntia”, muistelee Urho. Hänen vaimonsa Tuula Pyy liittyi yritykseen päätoimisesti vuonna 1982 lopetettuaan hammashoitajan työt.

Pyyn pariskunnan yrittäjäura kytkeytyi vahvasti paikalliseen järjestötoimintaan. Urhon isä oli Pyhäjokilaakson Pienteollisuusyhdistyksen (myöhemmin Oulaisten Yrittäjät) perustajajäsen. Urho liittyi heti yrityksen oston jälkeen vuonna 1972 yhdistyksen jäseneksi ja suoraan hallitukseen aina vuoteen 2008 asti. Tuula toimi yhdistyksessä n. 9 vuotta rahastonhoitajana.



Tuula ja Urho Pyy.

Yrittäjyys ilman kännyköitä oli henkilökohtaisempaa

Tuolloin yrittäjäyhdistys oli elintärkeä, sillä se oli käytännössä ainoa kontaktikanava samanhenkisten yrittäjien välillä. ”Ei ollut nettiä eikä kännykkää. Silloin piti olla kokouksissa ja puututtiin asioihin. Se oli henkilökohtaisempaa,” Urho kuvailee.

Yhdistys toimi vapaaehtoistyön varassa, sen toimintaan kuuluivat säännölliset kokoukset vuorotellen eri paikkakunnissa Pyhäjoki, Merijärvi, Vihanti, Oulainen, Haapavesi ja Kärsämäki, myös Pyhäjärvi kuului jonkin aikaan yhdistykseen. Kokoukset järjestettiin pääsääntöisesti paikkakunnilla toimivilla yrityksissä, joilla luotiin yhteishenkeä.

Mieleenpainuvia persoonia olivat mm. ”erikoisena pidetty” puheenjohtaja, leipomo-alan yrittäjä **Yrjö Pajunen**, sota-ajan taistelulentäjä ja ”jyrkistä mielipiteistään” tunnettu vaateteollisuuden yrittäjä **Erkki ”Ernet” Mäkinen. Taavi Niskanen** soitti kitaraa ja valmisti yrityksessään viinejä ja liköörejä, **Toholan Pentti** oli hyvä tyyppi, ”kerto hauskojakin juttuja totisena, Pentillä oli parhaat jutut”; **Ahosen Veikko** oli seremonia mestari ja **Hämäläisen Ulla** oli hyvä järjestämään, hyviä reissuja, ohjelmaa oli kovasti”, Urho muistelee. Yritysvierailuja alettiin tekemään Lappiin joskus 1980 luvulla. ”Autokin jääty välillä, kaikki ulos ja kinttaat kätteen ja juotavaa sai sentään. Ei haitannut matkan tekoa”, Tuula kertoo hymyillen. Urho oikaisee, ”auto lähti, kun kuski muisti lähtä, vaan kinttaita oli aina autossa mukana”. ”Ei se oikeasti hajonnu”, Tuulakin oikaisee ja hymyilee.

Yrittäjät tukivat toisiaan neuvoin ja vinkein, kaikki olivat ”samassa veneessä” kamppailemassa esim. 70-luvun energiakriisin tai korkeiden pankkilainojen kanssa. ”Jokaisella oli se vekseliviidakko aamulla odottamassa”, Urho toteaa. ”Työ oli yksinään puurtamista, päivät oli pitkiä ja viikonloputkin tehtiin töitä, Urho muistelee”,

Tänä päivänä tiedonsaanti on huomattavasti parempaa. 1984 tuli pariskunnan yritykseen ensimmäinen tietokone. Tuula istui ja opetteli yötä myöten käyttämään konetta sahan konttorilla. Tuula hoiti koko yrityksen toiminnan ajan kaikki paperityöt.

”Totta kai sieltä jonkun vinkin saa johonkin juttuun. Yhdistykseen kuuluminen kuului siihen yrityskuvaan,” Tuula toteaa. Yhdistykseen kuulumista pariskunta pitää yhä ”hyvin tärkeänä”. ”Kattojärjestelmä pitää olla.”

> Urhon ja Tuulan mukaan yrittäjät ovat Oulaisille välttämättömiä, yhdistyksen tulee antaa heille voimakas tuki.

Varoitus julkisivuun panostamisesta

Yrittäjyyden haasteet ovat muuttuneet vuosikymmenten varrella. Aikaisemmin korostettiin varovaisuutta ja oman pääoman vankkaa kerryttämistä ennen suurempia investointeja. ”Ei Oulaissa tajunnu pankit yrittäjyyden päälle mittää,” Urho toteaa. Nykyään sen sijaan nähdään usein tilanteita, joissa yrityksen ulkoiseen kuvaan panostetaan voimakkaasti jo varhaisessa vaiheessa, mikä saattaa kuormittaa yrityksen taloutta.

Urhon ja Tuulan mukaan yrittäjät ovat Oulaisille välttämättömiä, yhdistyksen tulee antaa heille voimakas tuki.

Pariskunta toivoo nykyisille yrittäjille sitkeyttä ja ammattitaitoon perustuvia liikeideoita.

”Halua pitää olla, pitää olla valmis ponnistelemaan sen eteen,” Urho tiivistää. Hän muistuttaa myös pitämään yrityksen varat erillään omista. ”Yhteiskunnan velvoitteet täytyy hoitaa”, Tuula muistuttaa.

”Yrityksen kun perustaa, se pitää perustaa sille, että se ihtesä tienaa ja monelle muulle leivän”, Urhon sääntö yrityksen perustajille.

Oulainen avaa ostolaskut julkisuuteen

Oulaisten kaupunki avaa ostolaskutietonsa julkisuuteen syksystä 2025 alkaen. Ensimmäisessä vaiheessa julkaistaan vuoden 2024 ostolaskut, ja jatkossa tiedot päivitetään vuosittain tilinpäätöksen valmistumisen jälkeen.

Julkaistava ostolaskuaineisto sisältää kaupungin palvelujen ostot, aineiden ja tarvikkeiden hankinnat, vuokrakulut sekä muut toimintakulut. Aineisto perustuu kaupungin kirjanpitoon, mutta se ei sisällä kaupungin sisäisiä eriä eikä yksityishenkilöille maksettuja laskuja. Näin varmistetaan tietosuojan ja yksityisyyden toteutuminen.

Ostolaskudatan avaamisen tavoitteena on lisätä avoimuutta ja läpinäkyvyyttä verovarojen käytössä, vahvistaa luottamusta julkiseen päätöksentekoon sekä tukea kustannustietoista toimintaa.

Oulaisten kaupunki noudattaa tiedon avaamisessa Kuntaliiton ohjeita datan julkaisemisesta kunnissa. Julkaistavat tiedot esitetään määrämuotoisina tietueina, joista näkyvät muun muassa toimittajan nimi ja y-tunnus, laskun summa sekä kirjanpidon tilinumero.

Avoin ostolaskudata tarjoaa kuntalaisille, yrityksille ja medialle mahdollisuuden seurata kaupungin hankintoja ja toimintaa entistä tarkemmin. Tiedot ovat jatkossa saatavilla ja ladattavissa Excel-muodossa (.xlsx) Oulaisten kaupungin verkkosivuilta osoitteesta: oulainen.fi/talous

SAUMASET
high quality service

Paratiisin vauhdikas Isänpäivä lounas!
Su 9.11.2025 klo 12 alkaen
ISILLE RALLIKOKEMUS SISÄLTYY LOUNAAN HINTAAN!
Lapset alle 12v. puoleen hintaa, lapset alle 4v. ilmainen
Varaukset sähköpostilla matikaisen.lomaparatiisi@kotinet.com tai viestillä 0400 693 245
40€
Matikaisen Lomaparatiisi
Paratiisintie 231, Oulainen p. 040 0693245
Pro Estore JR
25.10.2025 klo 10
KAUDEN VIIMEISET KILPAILUT!
PALJON TEKEMISTÄ LAPSILLE!
Liput 10€, lapset alle 15v. ilmainen
Järjestää Paratiisi Motorsport ry
SEURAA FACESTA!

Yrittäjät
POHJOIS-POHJANMAA
ppy.fi
yrittajat.fi/liity

NAVA SÄHKÖ
P. 050 4073 372
Nurmelankatu 3, Oulainen
niko.ahvenlampi@navasahko.fi
www.navasahko.fi
• Täyden palvelun sähkötyöt ammattitaidolla
• Sähkörakoinnit yksityisille ja yrityksille
• Sähköasennukset
• Sähkösuunnittelu
• Sähkötarvikkeiden myynti
• Ilmalämpöpumput + asennus ja tarvikkeet
• Aurinkopaneelit

Kaikkea urheiluun ja vapaa-aikaan!
URHEILU PAJALA Oulainen
TALO TÄYNNÄ SYKSYN UUTUUKSIA
Tervetuloa palvelevaan paikalliseen kauppaan!
Oulaistenkatu 36, 86300 Oulainen
(08) 474 666 / 044 338 4007 myynti@urheilupajala.fi
Avoinna ma-pe 10-18 la 10-15

P.Käkelä Oy
Puutavaran kuljetukset
Kivirannantie 130, 044 5470 777
pekka.kakela@kotinet.com

TALOMERI OSAKEYHTIÖ
• Sako- ja umpikaivojen tyhjennys säiliöautolla
• Rakentamispalvelut
• Polttopuun myynti
• Tieliikenteen tavarankuljetukset
• Roskalavavuokraus
www.talomeri.fi
Aulis Erkkilä
040 522 4074

RAKENNUSTEN SUUNNITTELU JA VASTAAVA TYÖNJOHTO
Rakennepiirustukset
Pääpiirustukset
Valvonta
Rakentamisen neuvonta
Kustannusarviot
Työnjohto
Ym
RAKENNUS-INSINÖÖRITOIMISTO
ANTTI MÄKELÄ
Oulainen p. 044 287 1700 antti@anttimakela.fi

K Rauta
OJAN RAUTA
Nurmelankatu 4 , 86300 Oulainen
Puh. 044 799 7200
Palvelemme: ma-pe 8-18, la 9-14
Tervetuloa!

Maanrakennusalan ammattilaiset Oulaisista
Yli 40 vuotta maanrakennusta!
Saaren Maansiirto Ky
Juhani Saari 040 068 1777
Esa Saari 040 038 2487
www.saarenmaansiirto.fi

SUOMALAISTA LIHAA
pieneen ja suureen tarpeeseen
SLK
SUOMALAISEN LIHAN KAUPPA
Oulaistenkatu 36, p. (08) 471 327
0400 - 940023
Avoinna: Ma suljettu,Ti-Pe 10-17, La 10-14.
www.lihakauppa.net

Taloushallinto Merilehto Oy
Puh. 044 976 2266
www.talousmeri.fi
Oulaistenkatu 37 L 4, 86300 OULAINEN
talous-hallintoliiton auktorisoima

Kiipeilystä kompromisseihin – Nuohousyrittäjä Ville Vatjus-Anttila hyötyliikunnan ja sääntöjen välissä

Oulainen saa olla ylpeä nuoresta yrittäjästä, **Ville Vatjus-Anttilasta**, jonka arki tasapainoilee perinteisen nuohousammatin, kiinteistöhuollon ja metsätöiden välillä. Vatjus-Anttila on toiminut noin kolme vuotta sivutoimisena yrittäjänä. Hän on osoittanut, että ahkeruudella ja asiakaslähtöisyydellä nuohousalalla saa jalansijaa, jopa piirinuohousjärjestelmän poistuttua.



Ville Vatjus-Anttila.

Vapaus veti yrittäjäksi – Kaverin opissa nuohoojaksi

Päätös ryhtyä yrittäjäksi kumpusi Ville Vatjus-Anttilan halusta suunnitella omaa työtään ja nauttia tietynlaisesta vapaudesta. Hän ei ollut aiemmin työskennellyt nuohoojana, vaan siirtyi nuohousalaan sivutoimiseksi yrittäjäksi.

”Lähinnä ehkä sen takia lähti ajatus yrittäjyydestä, että saa itse vähän suunnitella mitä tekee, milloin ja missä, on tietynlainen vapaus kuitenkin,” Vatjus-Anttila toteaa.

Nuohousalan idean Idea lähti palokunnan nokipalo tehtävän kautta ja koska nuohous oli vapautunut yleiselle kilpailulle kun piiri nuohous loppui. ”Otin **Jaakko Lastumäkeen** yhteyttä, kysyin pääsisinkö hänen oppiin”, muistelee Vatjus-Anttila. Lastumäki koulutti hänet alalle, nuohouskoulutus suoritetaan nykyisin työssä oppimisella, pakollisilla kursseilla ja näytöillä.

Vuonna 2019 voimaan tullut pelastuslain muutos vapautti nuohousalan, vastuu nuohouksesta siirtyi kiinteistönomistajille. Tämä muutos on avannut nuorelle yrittäjälle markkinoita. Vaikka alueet ovat vapaat, Vatjus-Anttila on luonut toimintamallin, jossa hänellä on asiakkaille automaattinen muistutusviesti vuosittarkastuksesta kuukautta ennen määräajan täyttymistä.

Reittien optimointi on jatkuva haaste

Alkuvaiheen suurin haaste on ollut reittien suunnittelu ja asiakaskunnan luominen. Ajaessaan paljon Haapavedellä, jossa hänellä on jo noin 80 %:n asiakaskunta, tehostuu työskentely, kun edestakainen ajelu vähenee.

”Kyllähän se alussa oli justiin, että saa kaiken sen käytännössä pyöriin, justiin tuo siihen, että remontoidessa on saatettu rikkoa vanhojen rakennusmääräysten mukaisia, mutta nykysääntöjen vastaisia etäisyyksiä palaviin materiaaleihin.

Haastavia tilanteita syntyy, kun asiakkaan katolla olevat kattoturvatuotteet (tikkaat, sillat) ovat puutteelliset ja katot liukkaita. Tällöin nuohouksesta täytyy kieltäytyä tai merkitä todistukseen ”nuohous alakautta ja yläpään jääminen tarkistamatta”.

”Savupiipulle tulee olla esteetön ja turvallinen kulku,” Vatjus-Anttila toteaa.

Lisäksi hän korostaa työn siisteyttä, mikä on noussut asiakkaiden silmissä entistä tärkeämmäksi: ”Kyllä se on nykyaikana tämä siisteys, siihen kyllä pitää erityisen paljon kiinnittää huomiota.”

Paloturvallisuus ja maalaisjärki

Nuohousyrityksen toiminta on erittäin tärkeä osa paikallista yhteisöä, sillä se liittyy suoraan paloturvallisuuteen. Vatjus-Anttila joutuu työssään kiinnittämään huomiota myös rakenteellisiin asioihin, kuten puusaunojen suojaukseen tai ja säätöihin. Tavoitteena on keskittyä yhä enemmän näihin töihin ja vähentää muita toimeksiantoja. Tällä hetkellä teen myös väestönsuojien tarkastuksia ja tiiveys kokeita.

Tällä hetkellä nuohous työllistää jo eniten.

Hänen inspiraationsa yrittäjyyteen tulee suvusta ja tuttavista, mutta suurin motivaattori on itseohjautuvuus. Hän kannustaa nuoria kokeilemaan yrittäjyyttä, jos intoa riittää:

”Jos vaan intoa ja virtaa on, niin uskaltaa vaan kokeilla, ei se muuten selviä, on vaan testattava.”

Tärkeimpänä oppina aloittelevalle yrittäjälle hän painottaa asiakkaan kunnioittamista: ”Kyllä se lähtökohtaisesti kuitenkin tuota asiakas on oikeassa ja asiakas sen saa päättää. Jos asiakas on jotain mieltä, älä heti intä vastaan”, muistuttaa Vatjus-Anttila. Nuohousala on myös erikoispyhien ala, sillä asiakkaat saattavat pyytää nuohoojaa paikalle vaikka itsenäisyyspäivänä, koska ovat silloin kotona. Vatjus-Anttila teki vuonna 2024 kokopäiväisen työpäivän itsenäisyyspäivänä: ”Sehän meillä on slogan: asiakkaat, ne on aina oikeassa.”

”Jos yrittäjyys kiinnostaa, niin lähtökohtaisesti kannattaa yrittää”, kannustaa Vatjus-Anttila.

Lisäksi Vatjus-Anttila on aktiivinen harrastaja: hän harrastaa metsästystä ja on mukana VPK-toiminnassa, mistä maksetaan välillä hieman palkkaakin, ”harvinainen harrastus, sanotaanko näin.”

> **Jos yrittäjyys kiinnostaa, niin lähtökohtaisesti kannattaa yrittää”, kannustaa Vatjus-Anttila.**

Nuohoustyö on vaativaa, se vaatii nuorelta yrittäjältä hyvää kuntoa. Vatjus-Anttila mainitsee työn tuoneen mukanaan hyötyliikunnan, minkä ansiosta housukoko on pienentynyt kahdella numerolla: ”Kyllä se huonokuntoinen ei kestä kovin kauan noita portaita nousta”.

Tiina Ruokamo:

Yrittäjäksi ”puskaradion” kautta - haasteet somessa ja kolmen vuoden sääntö

Grilliyrittäjä Tiina Ruokamo pyörittää myös pitopalvelutoimintaa. Hän uskoo valinnanvapauteen, mutta muistuttaa uusia yrittäjiä kolmen vuoden säännöstä ja tukien tärkeydestä. Haastavin arjen vastoinkäyminen liittyy sosiaaliseen mediaan.



Tiina Ruokamo.

Tiina Ruokamon yrittäjäpolku alkoi vuonna 2020 hieman sattumalta. Hän kuuli ”Puskaradion” kautta, että paikallinen grilli etsi jatkajaa. Päätökseen ryhtyä yrittäjäksi vaikutti ennen kaikkea halu itse päättää työajoista sekä valinnanvapaus ruokalistalla.

Vaikka hänellä ei ollut aiempaa kokemusta yrittäjyydestä, hänellä on vankka koulutuspohja: merkonomin tutkinto, ravintolakokin perus- ja ammattitutkinto, tarjoilijan tutkinto, lähihoitajan perustutkinto päihdepuolelle sekä nepsy-valmentajan paperit.

Nimen takana ajatus ja tarina

Tiina Ruokamo avasi grillin virallisesti 4. helmikuuta 2021. Yrityksen nimi on Timanttiunelmia Oy, joka oli alun perin toiminimi, mutta muutettiin osakeyhtiöksi joulukuussa 2022.

Yrityksen Timanttiunelmia Oy -nimen taustalla on sen englanninkielinen alkuperä, Diamond Dreams. Yrittäjä Tiina Ruokamon mukaan nimi juontaa juurensa kaukaa: ”Se liittyy meidän elämässä pitkään olleeseen omaan Fitline-tiimiin. Porukassa on meitä useita, kaikilla on samantyyliset nimet.”

Ruokamo kertoo päätyneensä nimeen useammasta syystä. Alkuperäinen englanninkielinen versio oli jo varattuna, eikä se oikein taipunut omaan suuhun kunnolla. Toisaalta hän ei halunnut käyttää grillin nimeäkään yrityksen virallisena nimenä. Uusi nimi johdattelee hienovaraisesti vanhasta toiminnasta kohti uutta. ”Pidin nimestä heti, koska se ei sido yritystä pelkästään grilliin, vaan antaa mahdollisuuden kaikkeen muuhunkin esim. pitopalveluun, juhlasuunnitteluun ja tapahtumiin”, Ruokamo kertoo.

Nimi viittaa myös kestävyyteen ja pitkäjänteisyyteen: ”timantit ovat ikuisia ja toivottavasti myös minun yritystoimintani”.

Laaja repertuaari yrityksen palveluissa

Tiina Ruokamon yritystoiminta on nykyisin monipuolista ja kattaa useita eri nimikkeitä: Herkku-Grilli Oulaisissa, Kaivoskylän Herkku Lampisaaren vanhalla koululla-nykyisessä Gunnarin kartanossa ja Kesä-Herkku Kurjenrannan uimarannalla. Lisäksi yritys tarjoaa pitopalvelua/cateringia sekä hoitaa tapahtumatuotantoa, esim. Kiitos Kesä! - Kurjenrannan Venetsialaiset! joka on järjestetty nyt kolmena vuonna yhteistyössä mm. Oulaisten kulttuuripalveluiden ja Piipsjärven kyläyhdistyksen kanssa. Myös ilotulituksia on mahdollista tilata heidän kauttaan. Tarjontaan on pian tulossa lisäksi hää- ja juhlasuunnittelu palvelut.

Lampinsaaressa yritys toimii yhteistyössä vuokranantajansa Lyhde ry:n kanssa, tarjoten arkilounaan lisäksi majoittujien ja leiriläisten ruokapalveluja Gunnarin kartanossa. Kaivoskylän Herkun sijoittuminen Raahen puolelle Lampisaareen on ollut onnistuminen, sillä ihmiset ovat löytäneet yrityksen nopeasti ja se on tuonut elämää kylään.

> **Parhaita onnistumisen tunteita Ruokamo saa kun asiakkaat tulevat ”uuestaan ja uuestaan”. Ruokamolla on asiakkaita, jotka: ”suunnittelevat lomareissunsa kiertämään grillin kautta”.**

Asiakkaat kaikkialta - haasteet somessa ja hallituksen päätöksissä

Tiina Ruokamo näkee kaikki kuluttajat ja yritykset kohdeasiakaskuntanaan, mutta lounas ja grilli palvelevat enemmän kuluttajia, kun taas pikkujoulukausi tuo yritysasiakkaita. Mainontaa yritys hoitaa Facebookissa, Instagramissa ja TikTokissa, unohtamatta ”puskaradiota”. Hänen yrityksensä tavoitteena on päästä sisään paikalliseen yhteisöön, vaikka hän kokee, että yhteisöllisyyttä kaivattaisiin lisää. Asiakassuhteita Ruokamo ylläpitää myös yhteistyökumppanina avulla.

Parhaita onnistumisen tunteita Ruokamo saa kun asiakkaat tulevat ”uuestaan ja uuestaan”. Ruokamolla on asiakkaita, jotka: ”suunnittelevat lomareissunsa kiertämään grillin kautta”.

Toinen merkittävä haaste on liittynyt osa-aikaisten työntekijöiden saamiseen. Hallituksen päätös poistaa suojaosuus sovitellusta päivärahasta on Ruokamon mukaan vaikeuttanut osa-aikaisten työntekijöiden saamista Suomessa sekä ulkomaanreissuilla.

Aloitteleville yrittäjille hänellä on kaksi tärkeää neuvoa:

”Älä luovuta heti” Yritys tarvitsee kolme vuotta vakiinnuttaakseen toimintansa ja tullakseen löydetyksi. ”Fakta on, notkahduksia tulee”, Ruokamo toteaa.

”Muista tuet.” Ruokamo painottaa. Yrittäjien tulee ottaa selvää ja hakea tukia, kuten Rieska-Leader-tukea tai starttirahaa, jotta pääsee alkuun ilman suuria pankkilainoja. ”Ottakaa selevää ja hakekaa tuet”, hän painottaa hymyillen.

”Yrittänyttä ei laiteta,” Ruokamo kannustaa. ”Omien unelmien eteen täytyy tehä töitä. Ihan h***etin paljon töitä!”

Iloa elämään
EVELACE-ALUSASUT
Varaa aika henkilökohtaiseen palveluun kotiputiikissa tai kutsu minut kotiisi pitämään esittely sinulle ja ystävillesi.
Tmi MERJA PORTTI
www.merjaportti.com, 0400 418100

- Omakotitalot - Kattoremontit
- Tapetoinnit - Maalaustyöt
- Huoneistoremontit
- Pesuhuoneremontit
- Luksus-saunat
Rakennuspalvelu Kaski Oy
Yli 40 vuoden kokemuksella
p. 0400 479711
www.rakennuspalvelukaski.fi

VANHA VOIMA

PELTOLAN
METSÄ JA MARJA

Pekan Liikennekoulu
p. 0400 560 895
www.pekanliikennekoulu.fi

KAUNEUSHOITOLA HELLEVIN KAMMARI
Oulaistenkatu 23
86300 OULAINEN
Puh: 044-0658261

Oulaisten Lakipalvelut
Kai Pajala
044 971 6466
• kauppakirjat, edunvalvontavaltakirjat
• perukirjat, testamentit ym.
EDULLISESTI - NOPEASTI
myös iltaisin ja viikonloppuisin

Siunaavin ajatuksin
Oulaisten Seurakunta
oulainen.kirkkoherranvirasto@evl.fi
etunimi.sukunimi@evl.fi
Keskuskatu 9, 86300 Oulainen
Puh. (08) 479 7420
Palveleva puhelin 01019 0071
www.oulaistenseurakunta.fi

Kehkeästi erilaisuutta
Valokuvaus
GRAAFINEN SUUNNITTELU
Kristiina Jaakola
040 7277275
www.magicmoon.fi
kristiina.jaakola@magicmoon.fi

Fixus
Merkillisen reilu.
OULAISTEN Autovaraosa PALVELU OY
Ravustajankatu 4, Oulainen
Puh. 472 441, 470 175
www.fixus.fi

Tilaa toivetaksi pidemmille KELA matkoille!
Oulainen 626
Jaakko Laulumaa
040 5500123
KELATAKSI
OTAXI
Paikallinen ja Palveleva!

TÖRMÄNHOVI
since 1916
Saukontie 12, 86300 Oulainen | 040 7695 274 | info@tormanhovi.fi

Elsi Ylitalo:

Matkailuyrittäjä, joka lämmitti avantouimarit ja toivoo tukea pienille yrityksille - ”Yhdessä yrittämistä ja samaan hiileen puhaltamista”

Oulaisten Yrittäjien seniorijäsen Elsi Ylitalo aloitti matkailuyrittäjänä jo 80-luvun lopulla. Pitkän uransa aikana hän oli aktiivisesti mukana yhdistyksen toiminnassa, mm. viemällä eteenpäin avanto-uintia. Haastattelussa Ylitalo muistelee aiempaa yhteisöllisyyttä ja nostaa esiin kaupungin tuen merkityksen pienille yrityksille. Tänä vuonna hän koki suuren helpotuksen luovuttuaan majatalosta ja aloittaessaan oikean eläkeläisen elämän.



Elsi Ylitalo.

Elsi Ylitalon yrittäjätaival Oulaisissa käynnistyi 7.10.1988, kun hän perusti majatalo- ja mökkitoimintaa. Tuolloin Oulainen oli Ylitalon mukaan ”vilkkaampi ja siellä oli jotenkin enemmän toimintaa” kuin nykyään.

Yrittäjäyhdistykseen liittyminen tapahtui pian yritystoiminnan aloituksen jälkeen, hän on ollut jäsen siitä lähtien, hyödyntäen nykyään seniorijäsenen etuja. Ylitalo oli aluksi nuorempana aktiivisempi ja toimi myös yhden kauden hallituksessa aivan uransa alkuvaiheessa.

Avanto-uinnin emäntä ja rapujuhlat

Ylitalo muistelee aikaa, jolloin yhdistyksen toiminta oli vilkasta ja yhteisöllisyys vahvaa.

”Toiminta oli yhdessä yrittämistä ja samaan hiileen puhaltamista,” hän kuvailee tuon ajan henkeä.

Tapahtumista mieleenpainuvimpia olivat vuosittaiset rapujuhlat, jotka olivat iso tapahtuma. Yhteisöllisyys näkyi myös siinä, että yrittäjien retkille, saatiin linja-auto täyteen, kun taas nykypäivänä osallistujamäärät ovat huomattavasti pienempiä.

Yksi merkittävimmistä Ylitalon käynnistämistä hankkeista oli avanto-uinti. Hän oli itse sen ”aloittaja ja puuhanainen/emäntä” yhdessä puolisonsa **Erkin** kanssa: ”Minähän sitä pidin. Mä lämmitin saunat ja keitin kahvit”. Avanto-uinti aloitettiin 8.9.1999, ensimmäisellä kerralla oli 20 osallistujaa ja seuraavalla 30 osallistujaa. Väkimäärän noustua yli 30 henkilöön, avanto-uintia järjestettiin kaksi kertaa viikossa keskiviikkona ja sunnuntaina. Väkeä kävi runsaasti molempina päivinä.

Ylitalo toimi matkailuyrittäjänä ja sittemmin ”harrasteyrittäjänä”, jopa 15 vuotta kiinteistön tulipalon 12/2007 jälkeen, luopuen majasta lopullisesti vasta toukokuussa 2024.

Kaupungin tuki on avainasia

Vaikka Ylitalo koki yhdistyksen olevan tärkeä tuki ja turva: ”kun maksoi sen jäsenmaksun, niin tiesi, että jos jotakin ongelmaa on, niin sieltä tarvittaessa saa apua”. Hän nostaa esiin nykyisten ja tulevien yrittäjien suurimman haasteen: kaupungin tuen.

Hän toivoo, että ”kaupunki olisi enemmän yhteistyöhaluinen etenkin pienten yritysten omistavien yrittäjien kanssa, kannustaisi sekä tukisi heitä”. Hän korostaa, että pienet yritykset tulisi huomioida, eikä keskittyä vain suuriin. Haastattelussa hän esittää rakentavaa kritiikkiä kaupungin tarjoamien tilojen hinnoittelusta. Hänen mukaansa esim. Penttilän talon todella edullinen vuokra illalta tekee kilpailusta yksityisille vuokratilojen tarjoajille epäreilua.

Haasteena nykypäivän pienyrittäjillä on myös rahoituksen saanti, erityisesti toiminimiyrittäjillä, joiden tulot näkyvät luottotiedoissa vain YEL-tulon mukaan, eikä todellisen tulon.

> **Haasteena nykypäivän pienyrittäjillä on myös rahoituksen saanti, erityisesti toiminimiyrittäjillä, joiden tulot näkyvät luottotiedoissa vain YEL-tulon mukaan, eikä todellisen tulon.**

Viesti seuraavalle sukupolvelle

Vaikka yrittäjyys voi olla raskasta, erityisesti kiinteästä omaisuudesta luopumisen hetkellä, Ylitalon viesti seuraaville sukupolville on selvä: ”Kannattaa yrittää, jos on ahkera ja intoa löytyy.”

Hän muistuttaa kuitenkin, että yrityksen lopettaminen voi olla vaikeaa. Ylitalolle itselleen yrittäjyys antoi ”vapautta siinä työnteossa”. Hän on nyt ”aivan onnellinen” siitä, että pääsi eroon majan työvastuusta, aloittaen vihdoin ansaitun eläkeläisen elämän.

Oulaisten Yrittäjät ry:n merkitys on Ylitalon mukaan tärkeä tuki ja turva paikkakunnalla, hän toivoo, että se säilyy aktiivisena tulevaisuudessakin.

Oulaisten Yrittäjien 60-vuotis juhlavuoden haastattelusarja jatkuu Panos-lehden seuraavassa numerossa.

TH Automaalaamo Oy
P. 0400 891 655
Oulainen

METALLITYÖT AMMATTI-TAIDOLLA
HUKI Lumilingot
Oulaisten Metallityö Oy
86300 Oulainen, Puh. 0400 515 600
www.oulaistenmetallityo.fi

Tulostamme ideasi isoksi.
TOJAPRINT

•Kuljetus ja nostopalvelut
•Kiviainestoimitukset
Kuljetusliike Taanila Oy
Janne Taanila 040 596 6224
janne.taanila@gmail.com • www.kuljetustaanila.com

• Seulottua peltomultaa
• Salaojasoraa
• Konetöitä
MAANRAKENNUS PAAVO KORTESOJA
P. 0400 385 074, Pyhäjoentie 250, Oulainen

Asunto-osuuskunta Oulaisten Senioriykkösessä vapaana kaksiot:
39 m² vuokra 613,80 eur/kk ja
45,5 m² vuokra 703,80 eur/kk
Sähkö ja vesi kulutuksen mukaan.
Asunto on tarkoitettu yli 55-vuotiaille.
Yhteydenotot sähköpostiin paivi.ypparila@kodinisannointi.fi tai soita puh. 0107395448

Oulaisten Yrittäjäyhdistyksen jäsenet

Abco Oy
Agency Karvonen Oy
AH Löppönen Oy
Aimo Ojala Oy
AM Bonus Oy
Animore consulting Oy
Asianajotoimisto Isoluoma Ky
Botnia Oil Avoinyhtiö
Cafe Herkutella Oy
City Auto Ky
Datakolmio Oy
Dlovan72
Easy Automation Oy
Erikoishammasteknikko Kirsi Viitanen
Estivalis Oy
Grand Design Pihat Oy
H2O Pro Remontit Oy
Hammaslaboratorio Nygård
Hellevin Kammari
Henkan Rakennuspalvelu Ky
Hieronta ja Lymfaterapia JH
Hierontapalvelu Hyvä Olo
Hiitolan Kukkatalo ja Hautaustoimisto Oy
Hovihius Maria Loginov
HP-Sähkö Oy
Huoltoasema V. Tuomikoski Oy
Huoltopalvelu TL
Häkkilän Autotarvike Oy
Isännöitsijätoimisto Raimo Alaraatikka Ky
Jami Penttilä
Jokilaaksojen Valmiskodit Oy
K. Mäkinen Oy
Kainuun puukko
Kaisan Kakkupuoti
Kaleva365 Oy / Pyhäjokiseutu
Kallion Heinätuote Oy
KaMa-Design Oy
KiesiFix
Kiinteistöhuolto ja Kuljetus Lehtikangas Oy
Kiinteistönvälitys Keidas Lkv Oy
Kivikaari Oy
Kokkola Halpa-Halli Oy / Oulainen
Komax Oy
Konehuolto Hautala Ky
KonePalosaari Oy
Koneurakointi Ollila Oy
Konsultointi Karhulat Oy
Kortesoja Paavo Johannes
Koskelan Taimitarha
Kuljetukset Rajaniemi Ky
Kuljetus Sami Rantaeskola Oy
Kuljetusliike Taanila Oy
Kuljetusliike Veljekset Penttilä Oy
Kultakehrä Kärkkäinen Oy
Kultaseppä Kari Rantala
KärkiVisuals
Laaksojen palvelu Oy
Lissun Bar Oulainen / Tmi Liisa Kangasvieri
LP Rakenne
Maatila Jaakko Tornberg
Macomtech Oy
MagicMoon Oy
Mari Kotila Oy
Matikaisen Lomaparatiisi Ky
Matotec
Mediapalvelu Jari Niemi
Metsä ja Sähkö Esko Mäkelä Tmi
Metsäsuunnittelu Hollanti Oy
Mika Lepsu koneurakointi
Miku Siljander Avoin Yhtiö
Monipalvelu Lilja Oy
MRQ-takomo
Muuraus ja Nuohous Jaakko Lastumäki
Nava-Sähkö Oy
Nuohous & huoltopalvelut Tmi Ville Vatjus-Anttila
Ojan Autosähkö Oy
OK Graniitti Oy
Oulaisten apteekki
Oulaisten Autovaraosapalvelu Oy
Oulaisten Grilli ja Pizza
Oulaisten Kaluste ja Maalaus Oy
Oulaisten Kodin Kaluste Oy
Oulaisten Kuitu Oy
Oulaisten Liikenne Oy
Oulaisten Metallityö Oy
Oulaisten Sisustuspiste Oy
Oulaisten Vesiosuuskunta
Oulaisten vuokra-asunto Oy
Oulaisten Yritystalo Oy
Oulapelti Oy
Oulashovi Oy
P Käkelä Oy
Pamitek oy
Paten Puu ja Savu Tmi
Pekan Liikennekoulu Ky
Peltolan Metsä ja Marja
PMR-Cooltek Ky
Pohjanmaan Viitosmedia Oy
PP Livekuvaukset.fi
Prorink International Ab
Psykoterapeutti Tuula Paavola
Rakennus Rosenqvist
Rakennusinsinööritoimisto Antti Mäkelä
Rakennusliike Sorvoja Oy
Rakennuspalvelu Kaski Ay
Rampen Maaseutupalvelut
REKOSTEEL
Saaren Maansiirto Ky
Saavuttava
Saumaset Oy
ServiceOne / Oulainen
SH Klapi ja kone Oy
Siivouspalvelu Katti
Suomalaisen Lihan Kauppa Ky
Suomenselän Osuuspankki
Sähköpalvelu Saarijärvi Oy
Sähköurakointi A. Vierimaa
T:mi Sari Heikkilä
T:mi Tulotec 10 / Lapin Erikoispesupalvelu
Taidegalleria Pajala Oy
Taksi Jaakko Laulumaa
Taksi Mikko Merilehto
Taksi Rautio Oulainen Ky
Taksipalvelu Niemelä Ky
Talomeri Osakeyhtiö
Taloushallinto Merilehto Oy
Tapani Saari Oy
Taukokangas Oy
Taxi KaksViis Ky
Team-Control Oy
Terentjeff K. Sähkösuunnittelu
TH Automaalaamo Oy
Tilitoimisto Raetsaari Oy
Timanttiunelmia Oy
TimberThinker
Tivitek Oy
Tmi MikaLinkki
Tmi Osmo Palosaari
TMI S. Palosaari
Tojapak Kalenteripiste T. Oja Ky
Traumapsykoterapeutti Juha Niemelä Ky
Tulisijamestarit Oy
Urakointi RaJu Oy
Urheilu Pajala Oy
VaraTapsa Oy
Veikon Kone Oulainen
WaveFill Solutions Oy
Wellstrong Ky

SENIORIJÄSENET
Ahonen Veikko
Helaakoski Esko
Kahilainen Jouni
Lahtinen Matti
Myllylä Arja
Neuvonen Leena
Rannisto Matti
Rautio Heikki
Saukko Eino
Taanila Hannu
Ylitalo Elsi

Yrittäjät OULAINEN
www.oulaistenyrittajat.fi
Yrittajat.fi

Tule mukaan kasvavaan joukkoomme!

OULAISTEN YRITTÄJÄT RY:N HALLITUS 2025



Antti Kämäräinen
Puheenjohtaja
ServiceOne / Oulainen
044 754 3200
antti.kamarainen@serviceone.fi



Juho Rantala
Jokilaaksojen Valmiskodit Oy
+358445792223
juho@valmiskodit.com



Tommi Oja
Tojapak Kalenteripiste T. Oja Ky,
WaveFill Solutions Oy
+358400608047
tommi.oja@tojapak.com



Teemu Suvanto
Varapuheenjohtaja
Komax Oy, Kivikaari Oy
+358400522602
teemu@kivikaari.fi



Kyösti Terentjeff
Terentjeff K. Sähkösuunnittelu
+358400666365
kyosti@terentjeff.fi



Emma Jaakkonen
Oulaisten vuokra-asunto Oy
+358440498715
toimisto@oulaistenvuokra-asunto.fi



Heikki Saari
2. Varapuheenjohtaja
PP Livekuvaukset.fi
+358405168210
heikki.saari@livekuvaukset.fi



Mika Ilomäki
Tmi MikaLinkki
+358445782197
mika.ilomaki@mikalinkki.net



Jere Jyrinki
Pekan Liikennekoulu Ky
+358451310474
jyrinki94@gmail.com

Yrittäjät OULAINEN

Järjestösihteeri
+358451676822
sihteeri.oulainen@yrittajat.fi
www.oulaistenyrittajat.fi

Yrittäjät Oulaisten elinvoiman moottorina

Oulaisten kaupungin elinvoima rakentuu paikallisten ihmisten ja yritysten aktiivisuudesta. Viime vuosina kaupungissa on panostettu vahvasti yritysmyönteisyyteen ja elinkeinoelämän kehittämiseen, ja tulokset alkavat näkyä. Hyvästä kehityksestä huolimatta emme kuitenkaan saa olla vielä tyytyväisiä – meidän tulee tehdä vielä enemmän elinvoiman vahvistamiseksi ja uusien mahdollisuuksien luomiseksi.

Yksi merkittävimmistä viimeaikaisista hankkeista on Hanzan Ledenin tehdasinvestointi, joka tuo Oulaisiin uutta työllisyys- ja kasvupotentiaalia. Investointi vahvistaa kaupungin asemaa teollisuuden ja valmistavan tuotannon keskuksena Pohjois-Pohjanmaalla. Hanke on myös osoitus siitä, että Oulainen pystyy houkuttelemaan kansainvälisiä toimijoita investoimaan paikallisesti. Pelkästään Hanzan investoinnin voidaan katsoa tuovan Oulaisiin myös muita yrityksiä. Oulaisissa on hyvä yrittää, ja kaupunki pyrkii tukemaan niin uusia yrittäjiä kuin myös jo toiminnassa olevia, jotka haluavat laajentaa tai kehittää liiketoimintaansa entisestään.

Yrittäjien rooli on ratkaiseva, kun kaupunkia kehitetään vetovoimaisemmaksi ja työpaikkoja luovaksi yhteisöksi. Yrittäjät ovat kaupungin sydän – he luovat työtä, palveluja ja yhteisöllisyyttä. Me haluamme olla kumppani, joka tukee heitä kasvussa ja kehityksessä.

Uusia yritystiloja, kehityshankkeita ja verkostoitumismahdollisuuksia on lisätty, ja samalla on vahvistettu yhteyttä oppilaitoksiin ja nuoriin yrittäjyyden tukemiseksi. Oulainen haluaa olla kaupunki, jossa yrittäminen on mahdollista ja kannattavaa.

Oulaisissa on vahva tekemisen meininki. Kun yritykset menestyvät, koko kaupunki menestyy. Elinvoimainen Oulainen rakentuu yhteistyöstä – kaupungin, yrittäjien ja asukkaiden yhteisestä tahtotilasta luoda tulevaisuuden kasvuympäristö.

Haluan toivottaa kaikki yrittäjät lämpimästi tervetulleiksi Oulaisiin – meillä on halu auttaa ja tehdä yrittämisestä mahdollista!



Marjut Suviaro
kaupunginhallituksen
puheenjohtaja

Rekrylisä auttaa oulaistelaisia työllistymään - jo 17 saanut työpaikan

Oulaisten kaupungin työllisyyspalvelut ovat kehittäneet vuonna 2024 rekrylisän, jonka tuella oulaisissa toimivat yritykset ovat voineet saada tukea oulaistelaisen työttömän työnhakijan palkkaamiseksi. Rekrylisää on tähän mennessä myönnetty 17 työttömän työnhakijan työllistämiseksi. Tämänhetkisen tiedon mukaan päättyneistä jaksoista on n. 75 % jatkunut toistaiseksi voimassa olevalla työsuhteella.

Tuki on suunnattu yrityksille, jotka palkkaavat työttömän työnhakijan vähintään 85 %:n työajalla työehtosopimuksen mukaisesta täydestä työajasta. Rekrylisän suuruus on 700 euroa kuukaudessa ja sitä voi hakea 2–6 kuukauden työsuhteisiin. Tuki on harkinnanvarainen ja se myönnetään kaupungin työllistämisbudjetin puitteissa.

Oulaisten työllisyyspalvelut jatkavat kehittämistyötä ja seuraavat palveluiden vaikuttavuutta osana kaupungin työllistämistoimia.

Lisätietoja
Sari Vierimaa,
työllisyyspäällikkö,
044 479 3258,
sari.vierimaa@oulainen.fi



Yrityskoordinaattori jeesaa yrityksiä!

Loppukeväästä Oulaisten kaupungilla ”Yhteistyöllä tuloksia”-hankkeessa yrityskoordinaattorina aloittaneelta Tapio Laurilalta löytyy monen alan osaamista. Yritystaustaa ja työelämäkokemusta Laurila on hankkinut eri rooleissa kaupan alalta, myyntipuolelta, teollisuudesta, koulutusalalta ja alueellisista hankkeista. Yrityskokemusta mieheltä löytyy reilun parinkymmenen vuoden ajalta.



Tapio Laurila.

OULAISISSA LAURILAN tehtävänä on kartoittaa sekä alkavien että toimivien yritysten osaamis- ja rekrytarpeita sekä muita yrityksen kehittämistarpeita. Yrityskartoituksia toteutetaan yhteistyössä eri sidosryhmien kanssa, joissa tarkastellaan yritysten rahoitus- ja kehittämistarpeet, henkilöstön koulutustarpeet, rekrytointitarpeet ja muut yritystoimintaan kytkeytyvät haasteet, joihin hän yrityksiä kiertäessä yritetään löytää apuja. Tiivis yhteistyö mm. kehitysyhtiö NIHAK:n yrityspalvelupäälliköiden kanssa, Raahen työllisyysalueen ja kaupungin omien työllispalveluiden sekä sidosryhmien, kuten esim. JEDU:n ja Oulaisten yrittäjäjärjestön kanssa, auttavat ratkaisujen löytämisessä yhteistyön avulla. Myös kaupungin elinvoiman edistäminen eri sektoreilla on yksi tehtävä monien joukossa.

Laurila kuvaakin omaa rooliaan yritys- ja työelämän ”joka paikan höylänä”, jossa hänen tehtävänsä on kartoittaa tarpeita ja löytää niihin ratkaisuja yhteistoiminnassa muiden tahojen kanssa. Kesän ja syksyn aikana Laurila on kierrellyt tiiviisti yrityksissä ja on ollut järjestämässä yrityksille erilaisia tapahtumia. Yritysyhteistyö on keskiössä myös jatkossa. Yrityskoordinaattori kontaktoi itse yrityksiä, mutta yritykset voivat olla yhteydessä myös suoraan häneen tarvittaessa.

Laurilan tavoittaa puhelimitse numerosta 044 4793219 tai tapio.laurila@oulainen.fi

Yhteistyöllä tuloksia! -hanke

Euroopan unionin osarahoittama

VEPE ICEPRO

60 vuotta yrittäjähenkeä!
Sydämessä. Oulainen.
Oulaisten kaupunki onnittelee 60-vuotiasta Oulaisten Yrittäjät ry:tä!



Eläinlääkärin vastaanoton avajaiset perjantaina 31.10. Klo 10-13
Oulaistenkatu 24-26, Oulainen
0406696638
Tervetuloa tutustumaan!


YRITTÄJIEN ALLASRYHMÄ
Rentoudu ja virkisty yrittäjäkollegoiden kanssa!
Oulaisten Yrittäjät tarjoaa jäsenetuna
Yrittäjien Allasryhmän Uimahalli Lähteellä.
• Allasryhmä kokoontuu torstaisin klo 18.00–19.00, Uimahalli Lähde
• Maksat vain ne kerrat, joihin osallistut.
Mitä enemmän osallistujia, sitä edullisempi hinta / hlö!
• Kaikki Oulaisten Yrittäjät ovat lämpimästi tervetulleita!
Ilmoittaudu mukaan
ja kysy lisätietoja:
045 167 6822 /Järjestösihteeri
Yrittäjät OULAINEN