

Tiesitkö,
yrityksesi tulisi
olla aina
myynti-
kunnossa?

Kehitä
yrittäjäsi
ja kasvata
yrityksesi
arvoa!

Yritykset kuntoon koulutus

Yrittäjille, jotka haluavat

- kasvattaa yrityksensä arvoa,
- kehittää liiketoimintaansa ja
- varautua tulevaisuuden mahdollisuuksiin olipa yrityksen myynti ajankohtaista nyt tai myöhemmin.

Koulutus muodostuu seuraavista osista:

- Asiantuntijakouluttajien teoriaosioista videotallenteina
- Asiantuntijakouluttajien koulutus- ja työpajaosioista, 5 krt
- Analysointi- ja kehittämistehtävistä
- Henkilökohtaisesta sparrauksesta

Koulutuksesta sinulle kertyy myyntikunto-osaamisen salkku, jota pystyt hyödyntämään oman yrityksesi myyntikunnon kehittämisessä ja ylläpitämisessä. Koulutuksessa luot selkeät työkalut ja reittikartan, joka ohjaa yrityksesi kehitystoimintaa. Hinta 399 € (alv 0 %).

Tule rakentamaan yrityksesi kuntoon – kohti kannattavampaa liiketoimintaa tai mahdollista yrityskauppaa!

Lisätietoja:

Markus Johansson

projektipäällikkö, YrityskaupaKS – myynti-
kuntoa ja ostopolkuja Keski-Suomeen
Keski-Suomen Yrittäjät
puh. 045 690 1866
markus.johansson@yrittajat.fi

Kaisa Vuopala

asiakasratkaisupäällikkö, Rastor-instituutti
p. 040 196 4811
kaisa.vuopala@rastorinst.fi

Lue lisää ja ilmoittaudu:



Koulutuksen sisältö

- Yrityksen nykytilanteen analysointi (mikä hyvin ja mitä pitäisi kehittää)
- Toimintaympäristön tarkasteleminen (mitä haasteita ja mahdollisuuksia)
- Yritystoiminnan tavoitteet ja tahtotila (haluanko kehittää ja kasvattaa yritystoiminta – kenties myydä yrityksen jossain vaiheessa)

- Toimintasuunnitelman rakentaminen kohti tavoitteita (askelmerkit tulevaan ja yrityskunnon kehittämiseen)
- Yrityksen hallitus- ja omistajatyöskentely (nykytilanne, haasteet ja mahdollisuudet)

- Yrityksen resurssien tunnistaminen ja arviointi (onko oikeita resursseja ja riittävästi – mitä pitäisi kehittää)
- Yrityksen toiminta- ja johtamisprosessit (varmistanko yrityskunnon kehittämisen)



Asiantuntijana: Jorma Nordlund

Jormalla on omakohtaista kokemusta yritysten myynnistä. Hän on myös tarjonnut asiantuntemustaan erilaisissa yritys-kauppatilanteissa.

- Yrityksen arvonmäärittäminen
- Myynkö osakekannan vai teenkö liiketoimintakaupan
- Verotus yrityskaupoissa
- Taloudellinen tilanne omistajanvaihdon jälkeen

- Yrityksen kulurakenne ja kannattavuus
- Yrityksen sisäinen laskenta
- Yhtiömuodon vaikutus ja mahdolliset muutokset
- Taloushallinnon ja dokumentaation kehittäminen



Asiantuntijana: Päivi Nummi

Päivi hoitaa vuosittain monia toimeksiantoja, jotka liittyvät yrityksen omistukseen, myyntiin ja arvonmäärittämiseen.