

YRITYKSEN MYYNTIIN VALMISTAUTUMINEN

1. Aikajana myynnille
2. Miksi myyn
3. Ostajatahojen kartoitus
4. Tarvittavien asiantuntijoiden etsiminen
5. Yrityksen arvonmääritys
6. Mitä sellaista arvoa yrityksessä on mikä ei näy tuloksesta tai taseesta
7. Pohdi toimialan tulevaisuutta 5–10 vuoden päästä, pärjääkö yrityksellä siellä?
8. Myynnin eri vaihtoehdot
 - a. osakekantakauppa
 - b. liiketoimintakauppa
 - c. osakevaihto
9. Verotus
 - a. osakemyynnin verotus
 - b. liiketoimintakaupan verotus
 - c. osakevaihdon verotus
 - d. sukupolvenvaihdon verotussäännöt
10. Sopimukset
11. Pitääkö tehdä yritysjärjestelyä ennen kauppaa
 - a. yhtiömuodon muuttaminen
 - b. jakautuminen
12. Onko yhtiö minusta riippumaton?
 - a. hallitustyöskentely
 - b. johtoryhmätyöskentely
13. Mitä yrityskaupan jälkeen?
 - a. myyntihinnan sijoittaminen verojen jälkeen
 - b. päivärytitys
 - c. millä täytän päiväni, kun aikaa vapautuu yritystoiminnasta
 - d. sitoudunko jatkamaan myymässäni yrityksessä