

Yrittäjä

ETELÄ-KARJALA

1/2025

LENTÄVÄ LÄHTÖ JA PUSKARADION VOIMA

Tommi Männistö ja Jesse Heikkilä

ONNISTUJA s.8

VÄHEMMÄSTÄ ENEMMÄN

Jere Heikkinen

YKSINPUURTAJA s. 20

IKUINEN OPPIJA

Maarit Venäläinen



PULSSILLA / ONNISTUJA / MUKANA! / START-UP / YKSINPUURTAJA

 **Yrittäjät**
ETELÄ-KARJALA

Tässä lehdessä:

- PULSSILLA**
4 **LENTÄVÄ LÄHTÖ JA PUSKARADION VOIMA**
Tommi Männistö ja Jesse Heikkilä
- ONNISTUJAT**
8 **VÄHEMMÄSTÄ ENEMMÄN**
Jere Heikkinen
- 12 **SÄHKÖTUTKIJAN URA JATKUU YRITTÄJÄNÄ**
Jussi Tuunanen
- START-UP**
15 **YRITTÄJYYDEN ÄITIYSPAKKAUS TUKEE UUSIA YRITTÄJIÄ**
Sara-Elina Rapo
- MUKANA!**
18 **UUDET JÄSENET**
- YKSINPUURTAJA**
20 **HELMIÄ PAPERILLA**
Heli Pukki
- ASiantuntija auttaa**
11 **LAPPEENRANTA**



- 1 KUNTA- JA ALUEVAALIT OVAT MERKITTÄVÄ TAPA VAIKUTTA A PAIKALLISEEN PÄÄTÖKSENTEKOON JA EDISTÄÄ YRITTÄJÄYSTÄVÄLLISTÄ TOIMINTAYMPÄRISTÖÄ.** Yrittäjien edustus kuntien ja hyvinvointialueiden valtuustoissa on ensiarvoisen tärkeää, sillä he tuovat mukanaan käytännön kokemusta ja ymmärrystä yritystoiminnan haasteista ja mahdollisuuksista. Yrittäjien näkemykset voivat auttaa kehittämään elinvoimaisia kuntia, joissa yritykset voivat menestyä ja kasvaa, luoda työpaikkoja ja pitovoimaa. Toivotaan, että 13.4. vaaleissa moni yrittäjä löytää äänestäjänsä.
- 2 NUORET JA ALOITTAVAT YRITTÄJÄT OVAT ETELÄ-KARJALAN YRITYSDYNAMIIKAN ELINEHTO.** He tuovat mukanaan uusia ideoita, innovaatioita ja rohkeutta ottaa riskejä. Nuorten yrittäjien aktiivisuus ja intohimo yritystoimintaan luovat positiivista virettä alueen talouteen ja työllisyyteen. Nuorten yrittäjien menestys on koko alueen etu, sillä he eritoten antavat uskoa alueeseen vahvistaen alueen elinvoimaa ja houkuttelevuutta. Käynnistämme tätä kirjoittaessa oman kehityshankkeen, jolla osaltamme autamme uusia yrityksiä syntymään ja selviämään varmemmin ensimetreillä.
- 3 VUODEN 2025 ENSIMMÄINEN PK-YRITYSBAROMETRI OSOITTA A, ETTÄ ETELÄ-KARJALAN PK-YRITYSTEN SUHDANNEODOTUKSET OVAT POSITIIVISEMMAT KUIN KOKO MAASSA KESKIMÄÄRIN.** Tämä kertoo siitä, että alueen pk-yritykset ovat optimistisempia tulevaisuuden suhteen, vaikka investointihalukkuus on edelleen vaatimatonta ja erilaisia sopeutustoimia uskotaan tapahtuman monissa yrityksissä. Kasvuhakuisuuden osalta Etelä-Karjala on noussut koko maan keskiarvon yläpuolelle, mikä kirkastaa katsettamme alueen tulevaisuuden kannalta. ■

Yrittäjä

ETELÄ-KARJALA

Jaetaan Etelä-Karjalan alueen yrityksille
painosmäärä 2100 kpl

Julkaisija Etelä-Karjalan Yrittäjät ry
Valtakatu 51, 53100 Lappeenranta
puh. 050 325 7518
yrittajat.fi/etelakarjala

Päätoimittaja Pasi Toropainen
puh. 050 495 6888
pasi.toropainen@yrittajat.fi
Toimittaja Tiina Suomalainen
Assistentti Marja Tamminen

Taitto Mainostoimisto Dominus Oy
Paino Painotalo Seiska Oy
Kannen kuva VMH Productions

Teemat vuodelle 2025
1/2025 Nuoret yrittäjät
2/2025 Vaikuttaminen
3/2025 Yrityksen elinkaaren palvelut
4/2025 Verkostoista voimaa

Ilmoitusmyynti
Etelä-Karjalan Yrittäjät ry,
p. 050 325 7518

Rakastettavan



paikallinen

KARJALOVE
Merkki paikallisuudesta.

OIKAISU: Etelä-Karjalan Yrittäjien lehdessä 4/2024 kerroimme, että Maarit Venäläisen yritys on nimeltään Vinka Oy. Oikea nimi on Vinca Oy.



KARJALOVE, ALUE- JA KUNTAVAALIT

LENTÄVÄ LÄHTÖ JA PUSKARADION VOIMA

TEKSTI: TIINA SUOMALAINEN KUVAT: VMH PRODUCTIONS

On aika rohkea veto irtisanoutua palkkatöistä ja perustaa yritys, kun pandemia jyllää. Mutta näin tekivät Tommi Männistö ja Jesse Heikkilä. Se kannatti.

Kun koronapandemia iski keväällä 2020, **Tommi Männistö** ja **Jesse Heikkilä** olivat kolmekymppisiä sällejä vakituissa palkkatöissä. Männistö työskenteli Kehruuhuoneen päällikkönä ja Heikkilä Stora Ensolla kunnossapidossa.

Seuraavassa vuodenvaihteessa he olivat jo yrittäjiä yhteisessä remointi- ja rakennusfirmassa, jonka nimi – Millilleen – oli keksitty sohvanhakureissulla Ikeaan.

Yritys sai lentävän lähdön, eikä huonolta ole näyttänyt senkään jälkeen. Yrityksen perustaminen ajoittui juuri niihin vuosiin, kun ihmiset alkoivat teettää remontteja kotona ja mökillä.

Viime vuoden liikevaihto oli jo vajaa miljoona euroa. Tulot ei ole vielä tiedossa, mutta plussalla se on joka tapauksessa. Työntekijöitä yrityksellä on neljä.

Firman toimistossa Rakuunamäellä istuu kaksi tyytyväisen oloista miestä. Yrittäjäksi ryhtyminen oli juuri se oikea ratkaisu.

– On vaikea kuvitella, että lähtisin enää palkkatöihin. Olen omalla paikallani yrittäjänä, Männistö summaa.

Saa rönnsyillä

Männistö ja Heikkilä ovat tunteneet toisensa teini-ikäisistä lähtien. Ennen yhteisen yrityksen perustamista he olivat jo pitkään tehneet vapaa-ajallaan ”viraabelihommina” erilaisia rakennusprojekteja ja puunkaatoja. Männistöllä oli tuolloin jo toiminimi, jolla hän laskutti sivutöitään.

Yhteiselle yrittäjäntaipaleelle he lähtivät kokeillen.

– Päätimme katsoa, tulisiko meille töitä. Teimme aluksi vain Facebook-sivut ja pyöritimme laskutuksen Tommin toiminnan kautta. Siitä se sitten lähti, Heikkilä kertoo.

He ehtivät tehdä muutamia kaapistuasennuksia, kun eteen pörähti iso keikka: Fortumin tehdaspurkutyömaa Hangossa. Silloin piti miettiä, riittävätkö rahkeet. Kyllähän ne riittivät.

– Se oli hyvä startti ja takasi sen, ettei meidän tarvinnut ottaa yritykselle edes lainaa.

Tässä vaiheessa Männistö oli jo irtisanoutunut Eekoolta. Nyt oli Heikkilänkin aika ottaa lopputili tehtaalta.

Rakentamisen ja korjausrakentamisen rinnalla on kulkenut koko ajan tapahtumatuotanto. Millilleen Events tunnetaan muun muassa Metal Nightista ja Lallin tansseista.



On vaikea kuvitella, että lähtisin enää palkkatöihin. Olen omalla paikallani yrittäjänä.



Tommi Männistöltä luonnistuvat sekä käsillä tekeminen että hallinnolliset työt.



Yrittäjä, muista vakuuttaa itsesi.

Mitä tapahtuisi, jos sinä sairastuisit tai loukkaantuisit ja joutuisit sairauslomalle? Kestäisikö yrityksesi, tai pankkitilisi? Kun ennakoit, on yksi huolenaihe vähemmän – ja tulevaisuus vähän helpompi.

lahitapiola.fi/yrittajanhenkiloturva

Palveluntarjoajat: LähiTapiola Keskinäinen Vakuutusyhtiö, LähiTapiolan alueyhtiöt, LähiTapiola Keskinäinen Henkivakuutusyhtiö. Eläkevakuutukset: Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo.

Samalla puolella.




Tommi Männistö ja Jesse Heikkilä ovat ystäviä ja yrityskumppaneita.

Moni yritys on karsinut rönsyjä ja virtaviivaistanut toimintaansa – Millilleen ei, päinvastoin. Suunnitelmissa on laajentua aivan uudelle alalle, mutta sen enempää miehet eivät halua vielä asiasta puhua.

Rohkeasti ja avoimesti

Miten yritystoiminnassa näkyy se, että he ovat nuoria yrittäjiä, tai näkykö mitenkään?

– Ehkä se on sitä rohkeutta ja joskus jopa hullunrohkeutta. Kun ei ole vielä paljon kokemusta, kokeillaan kaikenlaista, ja välillä voi mennä pieleenkin. Tyhmyksiä emme ole kuitenkaan tehneet, Männistö huomauttaa.

Yrittäjätaipaleelle mahtuvat myös oppivuodet. Kantapään kautta he oppivat sen, että pienen yrityksen kannattaa palkata vain kokeneita ammattilaisia.

– Meillä ei ole tällä hetkellä mahdollisuutta ottaa työntekijöitä kasvamaan ja käyttää aikaa perusteiden opettamiseen, Männistö toteaa.

He ovat oppineet myös se, keiden kanssa on järkevä tehdä yhteistyötä. Nyt yrityksellä on hyviä kumppanuuksia, joiden kautta tulee myös näkyvyyttä.

Heikkilä pohtii, että nuoruus näkyy myös arvoissa.

– Nuoremmat sukupolvet ovat ehkä sisäistäneet vanhempia ikäluokkia paremmin yhdenvertaisuuden ja avarakatseisuuden ajatukset. Nämä arvot näkyvät yrityksen toiminnassa, vaikka niitä ei ole virallisesti ylös kirjattukaan.

Luottamus tärkein

Kaksikon puheessa vilahtelee usein sana puskaradio. Heille se on ollut paras markkinointikanava.

– Teemme sen työn, minkä lupaamme ja millilleen. Toimintamme, laskutuksemme ja kommunikointimme asiakkaan kanssa on täysin läpinäkyvää, Männistö kuvailee.

Luottamus on tärkeää myös yrittäjien välisessä suhteessa. He eivät pelkää yrittämisen vaarantava ystävyyttä, vaan ovat sitä mieltä, että se luo vankan pohjan yritystoiminnalle.

– En minä kenenkään muun kanssa olisi uskaltanut yritystä perustaa kuin Tommin. Itselläni ei riittäisi rahkeita hallinnon pyörittämiseen vaikka rakentamisessa työ kuin työ onnistuu. Mutta Tommilta hoituu kaikki, Heikkilä kehaisee. ■

USKO, TEE TÖITÄ, ANNA KASVOT

Tommin ja Jessen vinkit nuorelle aloittavalle yrittäjälle:

- Usko omaan juttuun ja tekemiseen pitää olla sataprosenttista. Kulje päämäärätietoisesti tavoitteita kohti, vaikka ihan kaikkeen ei olisikaan vielä tietotaitoa.
- Haaveile, suunnittele, aseta tavoitteet ja tee töitä.
- Brändille kannattaa antaa kasvot: myy, lupaa ja tee omilla kasvoilla töitä. Läpinäkyvän ja rehellisen liiketoiminnan luotettavuus rakentuu siihen, että asiakas tietää, kuka yrityksen takana on.
- Uskalla epäonnistua. Pysähdy, mieti ja tee uudelleen. Onnistu. ■

ETELÄ-KARJALAN VUODEN NUORI YRITTÄJÄ

- Millilleen
- Yrittäjät Tommi Männistö ja Jesse Heikkilä
- Lappeenrannan Yrittäjät
- millilleen.com

Finnoksen tykkitiimi Juha Alatalo (vas.), Jere Heikkinen ja Tomi Kauppi ponnistaa vahvalta tutkimuspohjalta.

OS



Kilpailuetumme on ollut alusta asti se, että lähestymme asiakkaan prosessia matemaattisesti ja matemaatikon työkaluin.

VÄHEMMÄSTÄ ENEMMÄN

TEKSTI: TIINA SUOMALAINEN KUVA: ANNA FORSBLOM

Finnos on hyvä esimerkki siitä, mitä tutkimusta ja yrittäjyyttä yhdistämällä voidaan saada aikaan. Kahdeksassa vuodessa start upista on kehittynyt globaali markkinajohtaja.

Finnoksen visio oli alusta asti selkeä: tuottaa sahateollisuudelle mittalaitteita ja ohjelmistoja, joilla vähemmästä saadaan enemmän ja laadukkaampaa.

Yritys tuli vuonna 2016 kuitenkin valmiille markkinoille, joten kilpailijoista piti erottua jollakin keinolla. – Se keino oli asiakaskeskeisyys. Voi olla montaa mieltä siitä, olemmeko teknisesti ylivoimaisia ja nopeimpia ja onko meillä parhaimmat laitteet, mutta meillä asiakas on aidosti toimintamme ytimessä, sanoo yrityksen strategijahtaja **Jere Heikkinen**.

Yrityksessä on asiakaskokemusjohtaja, joka varmistaa, että jokaisen päätöksen asiakasnäkökulma selvitetään. Lisäksi jokaisella asiakkaalla on oma WhatsApp-ryhmä, joka toimii helpdeskinä.

Heikkinen myöntää – nöyrästi – että toki he ovat myös alansa huippuja. Vahva tutkimuksellinen osaaminen on LUTin peruja.

– Kilpailuetumme on ollut alusta asti se, että lähestymme asiakkaan prosessia matemaattisesti ja matemaatikon työkaluin.

Tuulisella alalla

Finnos on kasvanut kahdeksassa vuodessa pienestä start upista alansa globaaliksi markkinajohtajaksi. 40 prosenttia yrityksen viennistä suuntautuu ulkomaille, pääasiassa Pohjoismaihin. Nyt on myös Pohjois-Amerikkaan saatu pää auki.

Tulevaisuutta on vaikea ennustaa, sillä yritys toimii tuulisella alalla.

– Olemme rakennusteollisuuden arvoketjussa, ja kaikki tietävät, miten suhdanneherkästä alasta on kyse. Vanha viisaushan kuuluu, että on seitsemän hyvää kuukautta, joita seuraa seitsemän huonoa vuotta, Heikkinen hymähtää.

Töitä kuitenkin riittää. 80 prosenttia kaikista tukeista, jotka Suomessa päättyvät sahatavaraksi, menevät Finnoksen läpivalaisun kautta.

Aiemmin yritys kohdensi laitteitaan myös sellu-, energia- ja vaneriteollisuudelle, mutta nyt rönsyt on karsittu pois.

Luonto kiittää

Ensioikeus yritys kehitti mittausjärjestelmän tukkilajitteluun. Nyt yrityksellä on hallussa koko sahateollisuuden prosessi alusta loppuun.

– Joka ikinen kriittinen mittauspiste ja vähän päälle, summaa Heikkinen.

Jokainen tukki kuvataan, mitataan ja analysoidaan eri vaiheissa. Näin saatua tietoa hyödynnetään, jotta tiedetään, mihin lopputuotteeseen tukki kannattaa ohjata. Eli tuleeko siitä lautta, lankkua, parrua vai palkkia.

Eikä siinä vielä kaikki. Yritys kehittää parhaillaan täysin uutta menetelmää, jonka avulla kustakin tukista saatavat laudat voidaan ennustaa aiempaa paljon tarkemmin. Menetelmän avulla tukkilajittelussa lajitellaankin jo lautoja, jotka ovat ikään kuin varastossa tukin sisällä. Menetelmälle on myönnetty patenti.

Myös ympäristö kiittää, kun tuotetaan samasta määrästä enemmän sahatavaraa.

– Finnoksen järjestelmien tuottama sahatavaran ylijäämä vastaa keskisuuren sahan koko vuoden tuotantoa. Sahatavarakuutio sitoo hiiltä vajaan tonnin, joten tämä ylijäämä vastaa yli 200 000 henkilöauton vuosipäästöjä. ■

ETELÄ-KARJALAN VUODEN YRITYS

- **Finnos Oy**
- **Perustajat: Jere Heikkinen ja Juha Alatalo, jotka ovat nykyään strategijahtajia, sekä Tomi Kauppi, joka on tutkimusjohtaja**
- **Lappeenrannan Yrittäjät**
- **finnos.fi**

omas

Yrityksen ja perheen pankkiasiat saman asiantuntijan kanssa?

Meillä onnistuu.

OmaSp:ssä sinua palvelee sama asiantuntija yrityksesi raha-asioissa ja yksityisissä pankkitarpeissa. Voit soittaa suoraan omalle asiantuntijallesi, tavata häntä pankissa paikan päällä tai digitaalisesti, missä ikinä oletkin. Valinta on aidosti sinun. Tervetuloa.

Lähellä ja läsnä – arjessa ja unelmissa. – omas.fi



TARVITSETKO LAKIAPUA YRITYSELÄMÄN TILANTEISIIN?

Asianajotoimistomme tarjoaa yritysasiakkailleen laajoja, asiantuntevia asianajo- ja neuvontapalveluja päivittäiseen liiketoimintaan, kuten sopimuksiin tai yrityskauppoihin.

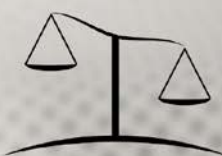
Yritys- ja liikejuridiikassa osaamisalueemme kattavat kaikki keskeiset oikeusalueet, kuten yhtiöoikeuden, osakkassopimukset, työoikeuden, kiinteistöasiat sekä verotuksen ja yritysjärjestelyt.

Järjestämme suosittuja webinaareja ajankohtaisista aiheista!

Löydät myös ilmaiset oppaamme eri teemoista sekä runsaasti muuta aineistoa kotisivuiltamme lindblad.fi
Seuraa meitä myös LinkedInissä ja Facebookissa

LAPPEENRANTA, 020 749 8170, LAPPEENRANTA@LINDBLAD.FI

IMATRA, 020 749 8170, IMATRA@LINDBLAD.FI



LINDBLAD

Juridiset palvelut lähellä sinua

ASiantuntija auttaa



LAPPEENRANTA TUKEE NUORTEN YRITTÄJYYTTÄ JA TYÖLLISTYMISTÄ

TEKSTI JA KUVA: LAPPEENRANNAN KAUPUNKI

Lappeenrannan kaupunki tarjoaa monipuolisia tukimuotoja edistääkseen nuorten yrittäjyyttä ja työllistymistä. Näihin kuuluvat kesäyrittäjäseteli, duuniseteli, uraseteli sekä kansainvälisyysseteli.

Kesäyrittäjäseteli

Kesäyrittäjäseteli tarjoaa 500 euron tuen vuonna 2007–2009 syntyneille nuorille oman yritystoiminnan käynnistämiseen kesän ajaksi. Setelin saaminen edellyttää 4H-jäsenyyttä sekä osallistumista 4H:n järjestämään yrittäjyyskoulutukseen. Hakuaika on 3.2.–31.3.2025.

Duuniseteli

Duuniseteli on Saimaan ammattiopisto Samposta valmistuneille suunnattu 1 500 euron arvoinen tuki. Setelin voi saada alle 30-vuotias, jonka valmistumisesta on enintään 6 kuukautta. Työllistymisen tulee tapahtua Etelä-Karjalan alueella y-tunnukselliseen yritykseen. Hakuaika on alkanut 3.2.2025.

Uraseteli

Uraseteli on 2 000 euron tuki, joka on suunnattu LUT-yliopiston tai LAB-ammattikorkeakoulun opiskelijoiden työllistämiseen. Sen tavoitteena on helpottaa opiskelijoiden siirtymistä työelämään ja vahvistaa yritysten kasvua. Työsuhteen on kestävä vähintään 2 kuukautta kokoaikaisena tai pidempään osa-aikaisena, ja tehtävien on vastattava opiskelijan koulutusalaan.

Kansainvälisyysseteli

Marraskuussa 2024 käyttöön otettu kansainvälisyysseteli tukee LUT-yliopiston ja LAB-ammattikorkeakoulun kansainvälisten opiskelijoiden työllistymistä. Setelin arvo on 3 000 euroa, ja se on suunnattu työnantajille, jotka palkkaavat ulkomaalais-taustaisen korkeakouluopiskelijan Lappeenrannassa toimivaan yritykseen.

Kaupungin kesätyöpaikat ja Unelmaduuni

Lappeenrannan kaupunki tarjoaa vuosittain kesätyöpaikkoja noin 130 nuorelle. Lisäksi kaupungilla on Unelmaduuni-ohjelma, jossa 2005–2011 syntyneet nuoret voivat suunnitella itselleen mieleisen kesätyön, joka tuo iloa ja hyötyä paikallisille asukkaille. Unelmaduuniin valitaan viisi nuorta kahdeksi viikoksi kesällä 2025. ■

Lisätietoja:

Salla Peltonen
puh 040 652 8687
salla.peltonen@lappeenranta.fi





Yrittäjän vastuulla on kehittää ratkaisuja, jotta töitä riittää



Jussi Tuunanen yrityksessä on kymmenen työntekijää, ja paljon pitkiä työuria. "Onnistumiset lähtevät koko henkilöstöstä."

SÄHKÖTUTKIJAN URA JATKUU YRITTÄJÄNÄ

TEKSTI JA KUVAT: TERHI TORIKKA

Sähkötekniikan tohtori Jussi Tuunanen, 36, palasi kahdeksan vuotta sitten yliopistomaailmasta Parikkalaan jatkamaan perheyrittystä.

Parikkalan keskusta on helmikuun alussa rauhallinen. Töitä kuitenkin riittää, kertoo Parikkalan Sähkötaito oy:n yrittäjä **Jussi Tuunanen** toimistossaan.

Positiivista virettä tuo etenkin Metsä Groupin Simpeleen tehtaalla käynnissä oleva investointi.

– Teollisuuden investoinnit tänne ovat todella tervetulleita, ne luovat uskoa. Tietysti Itä-Suomen haasteet vaikuttavat, mutta on vain uskottava, että töitä riittää.

Onnistumisen ydin maaseutupaikkakunnalla on monipuolisuus, Tuunanen kertoo.

– Vaihtelu on rajua. Välillä tekemistä on liikaa, välillä liian vähän. Yrittäjän vastuulla on kehittää ratkaisuja, jotta töitä riittää. Esimerkiksi korona-aikana oli löydettävä nopeasti ulkotöitä, kun sisätyöt eivät onnistuneet.

Sähkötaidon asiakkaina on teollisuutta, kuntia sekä yksityis- ja yritysasiakkaita. Pääpaino on alueella Parikkala–Rautjärvi–Punkaharju, mutta töitä tehdään myös kauempana.

Yrityksen perusti Jussi Tuunanen isä vuonna 1993, kun sähköurakointi eriytettiin sähköyhtiö Parikkalan Valon toiminnasta. Firma tuli pojalle tutuksi pienestä lähtien, ensin siivousapuna ja sitten kesätöissä. Lukion jälkeen hän suuntasi opiskelemaan sähkötekniikkaa yliopistoon Lappeenrantaan.

Kesällä 2016 Tuunanen palasi Parikkalaan ja perheyrittäykseen. Yrittäjänä hän aloitti seuraavana vuonna. Isä oli ensimmäiset vuodet yhä mukana yrityksessä.

– Ei käy hetkessä hypätä vetovastuuseen tällaiselle alalle, vaikka olinkin ollut välillä mukana.

Vajaat kymmenen vuotta yrityksen johdossa on kulunut nopeasti.

– Isä teki tosi pitkiä työpäiviä ja lupasin itselleni, että pyrin välttämään saman. Siitä olen kuitenkin joutunut lipsumaan. Luonteeni on sellainen, että nautin tekemisestä. En ole oikein oppinut pitämään säännöllisiä lomia, Tuunanen tunnustaa.

Vapaa-ajallaan hän viettää aikaa perheen kanssa, osallistuu reserviläistoimintaan, tutustuu sotahistoriaan sekä urheilee.

Yrittäjäyys eroaa yliopistolla työskentelystä monella tavoin. Nykyiseen työhön kuuluu paljon työnjohtamista, talousasioita ja työn kuormittavuus sekä keskeytysten määrä ovat isompia.

– Sähköalaa molemmat, mutta hyvin toisenlaista tekemistä. Yrittäjäyteen liittyy kuitenkin vapaus päättää itse, mitä tekee ja milloin. Tämä vaatii paljon, mutta antaa myös. Ei sitä jaksaisi, jos se olisi pakkopullaa.

Tuunasella on kymmenen työntekijää. Lisäksi hän ottaa usein harjoittelijoita, sillä pitää tärkeänä, että nuoret pääsevät näkemään alaa. Pitkäaikaiset työntekijät ovat yksi yrityksen vahvuuksista.

– Onnistumiset lähtevät koko henkilöstöstä.

Yrittäjä itse työskentelee pääasiassa toimistossa, mutta käy myös työmailla ja hoitaa etenkin vikakeikkoja.

Tuunanen seuraa sähköautojen, aurinkopaneelien ja ilmalämpöpumppujen yleistymistä mielenkiinnolla. Kymmenen vuotta sitten valmistuneen väitöskirjan tulokset aiheesta ovat toistaiseksi osuneet varsin oikeaan.

– Sähköautojen isompi siirtymä edellyttää akustojen kehittymistä. Seuraava, mitä voi olla tulossa yksityispuolelle, on sähkön varastointi, jos siihen alkaa löytyä kustannustehokkaita ratkaisuja.

Hän toivoo, että teknologian kehitys mahdollisuuksineen toisi uutta positiivista virettä myös maaseutukuntiin.

– Positiivinen kierre ruokki syntyessään muutakin. Meille Parikkala on ympäristönä hyvä, täältä löytyy kaikki tarvittava. ■

PARIKKALAN SÄHKÖTAITO OY

- Yrittäjä Jussi Tuunanen
- Sähköurakointi, suunnittelu, asennus ja tarvikemyynti
- Toiminnan pääpaino Parikkalan seudulla
- Parikkalan Yrittäjät ry

Tuuha siekin
meille!



Lappeenranta
Työterveys

PAIKALLISTA
TYÖTERVEYTTÄ
JO 50 VUODEN
AJAN!



Vihreän lainan myöntää osuuspankki.

Jätä kestävä jälki

Nyt on aika tehdä sekä ympäristöä että liiketoimintaasi hyödyttäviä kestäviä valintoja. Vihreällä lainallamme rahoitat ympäristökuormitusta vähentäviä investointeja. Voit parantaa yrityksesi vetovoimaa niin asiakkaiden kuin yhteistyökumppaneiden näkökulmasta.

Valitse vihreä laina vastuullisen liiketoiminnan rakentamiseen.

Ota suunta kohti tulevaisuutta.
Tutustu ja hae vihreää lainaa:
op.fi/vihrealaina

OP Kaakkois-Suomi



START-UP

YRITTÄJYYDEN ÄITIYSPAKKAUS TUKEE UUSIA YRITTÄJIÄ

TEKSTI JA KUVA: ETELÄ-KARJALAN YRITTÄJÄT

Etelä-Karjalassa käynnistyy Yrittäjyyden Äitiyspakkaus -hanke, jonka tavoitteena on tarjota uusille yrittäjille selkeä ja kattava tietopaketti ensimmäisen toimintavuoden tueksi. Hanke pyrkii madaltamaan kynnystä yrityksen perustamiseen, tarjoamaan tärkeitä verkostoja ja vähentämään epävarmuutta liiketoiminnan alkuvaiheessa. Alueella perustetaan suhteessa väkilukuun vähemmän yrityksiä kuin muualla Suomessa, mikä tekee hankkeesta tarpeellisen elinvoiman ja talouskasvun tukemiseksi.

Hankkeessa luodaan sekä fyysinen että digitaalinen opaspaketti, joka kokoaa yhteen kaikki tärkeimmät resurssit, joita uusi yrittäjä tarvitsee. Paketti sisältää käytännön oppaita, esimerkkejä, hyödyllisiä yhteystietoja ja tukipalveluita, joiden avulla yrittäjät voivat välttää yleisimpiä sudenkuoppia ja vahvistaa liiketoimintansa peruspilareita.

Hankkeen aikana järjestetään koulutuksia sekä erilaisia verkostoitumistilaisuuksia, joissa uudet yrittäjät saavat tukea ja oppivat kokeneemmilta yrittäjiltä. Lisäksi hankkeessa tuotetaan erilaisia materiaaleja, jotka tarjoavat käytännön vinkkejä yrittäjyyteen.

Sara Rapo – Luova kehittäjä ja määrätietoinen projektipäällikkö

Hanketta luotsaa projektipäällikkönä **Sara Rapo**, joka siirtyi tehtävään juuri päättyneen ETKATEX-hankkeen projektipäällikön paikalta. Rapolla on monipuolinen kokemus projektinhallinnasta, kehittämistyöstä ja koulutuksesta, ja hän on työskennellyt useissa projekteissa eri aloilla.

Hänen osaamisensa kattaa niin kulttuurialan kuin haastavat työympäristöt, kuten vankeinhoidon, joissa hän on kehittänyt ja toteuttanut erilaisia koulutus- ja taideprojekteja. Tämä kokemus on antanut hänelle vahvan pohjan kokonaisuuksien hallintaan, monialaiseen yhteistyöhön sekä uusien ratkaisujen kehittämiseen.

Lisäksi Rapo on itsekin tuore yrittäjä, joten hänellä on omakohtaista kokemusta yrityksen perustamiseen liittyvistä haasteista.

– Odotan innolla hankkeen hallinnoimista ja näen tärkeänä mahdollisuutena auttaa uusia yrittäjiä menestymään. Alkuvaiheen tiedonpuute ja epävarmuus voivat olla merkittäviä esteitä yritystoiminnan onnistumiselle, ja juuri näihin haasteisiin hanke pyrkii vastaamaan, Sara kertoo.

Hankkeen rahoittaa Etelä-Karjalan liitto ja toteutusaika on 1.1.2025 – 31.12.2026. ■



Sara Rapo. Kuvassa taustalla Jacob Dahlgrenin teos *Abstraktion ihmeellinen maailma* 2009. Kiasman näyttelystä Kivi, Paperi, Sakset

HUIPPUETU JÄSENILLE

**5%
ALENNUS**
elintarvikeostoista.
Lisäksi plussapisteet
Plussa-kortilla.

**Katso kaikki mukana olevat kaupat
yrittajat.fi/etelakarjala**

K-kauppiaat mukana yrittäjän arjessa

KCITYMARKET

NESTE K

Yrittäjät
ETELÄ-KARJALA

KMarket

KSupermarket

ASiantuntija auttaa



HANKINTALAIN UUDISTUS LISÄÄ KILPAILUA JA TEHOSTAA JULKISTEN VAROJEN KÄYTTÖÄ

TEKSTI: PASI TOROPAINEN KUVA: SUOMEN YRITTÄJÄT

Hankintalain uudistus, joka asettaa sidosyksiköille 10 prosentin omistusosuusvaatimuksen, on tarpeellinen ja perusteltu askel kohti markkinoiden tehostamista ja julkisten varojen parempaa käyttöä. Kilpailu- ja kuluttajaviraston (KKV) taloudellisten vaikutusten arviointi tukee näkemystä siitä, että uudistuksella voidaan saavuttaa merkittäviä taloudellisia hyötyjä ja edistää innovaatioita palveluntuotannossa.

On tärkeää huomata, että uudistus kohdistuu vain pieneen osaan sidosyksiköistä. KKV:n mukaan Suomessa on 191 sidosyksikköasemassa olevaa yritystä, joiden omistajista vähintään yhdellä on alle 10 prosentin omistusosuus. Vaikka kaikki nämä yritykset joutuvat reagoimaan uudistukseen, suurimmalla osalla, eli 143 yhtiöllä, on enintään 10 omistajaa. Tämä tarkoittaa, että omistusjärjestelyillä niiden toiminta voi jatkua entisellään. Vain pienellä osalla yhtiöistä tilanne voi johtaa suurempiin muutoksiin.

Toiseksi KKV:n arvio osoittaa, että uudistuksen hyödyt toteutuvat, jos kunnat ja hyvinvointialueet korvaavat sidosyksikkötuotannon markkinaehtoisella tuotannolla. Erityisesti taloushallintopalveluissa ja ICT-palveluissa kilpailuolosuhteet ovat suotuisat, eikä palvelutuotanto ole sidottu tiettyyn paikkakuntaan. Näillä aloilla yritysten kilpailu voi johtaa

palvelujen laadun paranemiseen ja kustannussäästöihin, mikä koituu sekä julkisen sektorin että veronmaksajien eduksi.

KKV:n selvityksessä arvioidaan, että uudistuksen seurauksena markkinoille voi vapautua merkittävä määrä liiketoimintaa. Yli 10 omistajan sidosyksiköiden liikevaihdosta noin 840 miljoonaa euroa on tällä hetkellä omaa tuotantoa, joka voisi vapautua kilpailutettavaksi.

On selvää, että sidosyksiköiden omistusosuusvaatimuksen kiristäminen ei ole este niiden toiminnalle, vaan tarjoaa mahdollisuuden kehittää palveluja entistä tehokkaammiksi ja kilpailukykyisemmiksi. Kilpailun lisääntyminen julkisissa hankinnoissa on pitkällä aikavälillä eduksi sekä julkiselle sektorille että elinkeinoelämälle.

Uudistuksen vastustajat usein korostavat, että muutos olisi liian suuri ja johtaisi palvelutuotannon ongelmiin. KKV:n selvitys kuitenkin osoittaa, että suurin osa sidosyksiköistä voi jatkaa toimintaansa omistusjärjestelyillä, ja vain pieni osa joutuisi etsimään uusia ratkaisuja. Nämä ratkaisut voivat olla markkinaehtoisia palveluja, joiden kilpailuttaminen voi tuoda merkittäviä hyötyjä.

On aika siirtyä eteenpäin ja varmistaa, että julkiset palvelut tuotetaan kilpailukykyisesti ja kustannustehokkaasti.

MUKANA!



TARU KAIJANSINKKO
KUKKAKAUPPA KUKKA JA RUUKKU
LAPPEENRANNAN YRITTÄJÄT

”Olihan se hullunrohkeaa ryhtyä kukka-kauppiaaksi tällaisena maailmanaikana. Mutta kun keskustasta viime keväänä vapautui sopiva liiketila, halusin toteuttaa pitkäaikaisen unelmani.

Olen ollut alalla kymmenisen vuotta ja työskennellyt hyvissä työpaikoissa – silti on ollut mahtavaa saada tehdä itselle ja toteuttaa omia näkemyksiään. Se on hurjan energisoivaa. Vaikka toki kulut juoksevat takaraivossa aivan eri tavalla kuin palkkatöissä ollessa.

Liike on auki seitsemänä päivänä viikossa, ja toistaiseksi olen jaksanut hyvin.

Ala on erittäin kilpailtu Lappeenrannassa. Pysin erottumaan laajalla viherkasvivalikoimalla ja omanlaisellani, rennolla ja boheemilla, sidontatekniikalla. Kiitos kuuluu asiakkaille, joka arvostavat käsin sidottuja kimppuja.

Yksinyrittäjänä koen tärkeäksi, että minulla on jokin taustatuki ja jokin verkosto, johon kuulua. Siksi liityin yrittäjäjärjestöön. Jäsenyyden kautta löytyy varmasti muita paikallisia yrittäjiä, joiden palveluja voin ostaa.” ■



MARI JA JARKKO LIPPONEN
IMATRAN MAINOSLAHJA
IMATRAN SEUDUN YRITTÄJÄT

”Aloitimme yrittäjinä syyskuun alussa yrityskauppojen kautta. Kaikki alkoi siitä, kun luimme Uutis-Vuoksesta jutun Imatran Mainoslahjan eläköityvästä yrittäjäpariskunnasta, joka etsi yritykselle jatkajaa. Olimme heihin yhteydessä ja asiat lähtivät rullaamaan.

Päätös syntyi helposti, sillä Mari oli pitkään pohtinut, mikä hänestä tulisi isona. Jarkolla on pitkä kokemus yrittäjyydestä jo ennestään, sillä hänellä on yritys Ranneaika, joka myy käytettyjä arvokelloja. Mari on työskennellyt aiemmin ravintola- sekä kaupan alalla.

Yrityksemme myy erilaisia mainoskylttejä, opasteita ja tarroja, tekee mainos- ja ikkunateippauksia sekä tekstiilien painatuksia ja brodeerauksia. Entisistä yrittäjistä on ollut korvaamaton apu. He opettivat meidät alalle ja auttavat edelleen tarvittaessa.

Yrittäjäjärjestöön liityimme kontaktien ja verkostojen vuoksi. On ollut kiva huomata, että järjestö tarjoaa myös etä-koulutuksia, joihin voi osallistua oman aikataulun puitteissa.” ■



NOORA PEKKALA
TMI NOVISU
PARIKKALAN YRITTÄJÄT

”Hauduttelin ajatusta omasta yrityksestä kymmenisen vuotta. Kesällä 2023 päätin, että nyt sen teen. Täytyy sanoa, että olen tykännyt elämästäni sen jälkeen. Vaikka välillä on töitä liikaa ja välillä liian vähän, on mahtavaa, kun voi itse suunnitella omat aikataulunsa.

Yrityksessäni teen hevosten faskiakäsittelyjä, tallilomituksia ja ohjaan yksittäisiä ratsastustunteja.

Lisäksi ajan maatalouskoneita, talvisin tiestönhoidollisissa tehtävissä ja kesäisin maataloilla. Koulutustaustani on monipuolinen.

Olen ollut hevosten ympäröimänä pienestä pitäen ja tehnyt töitä lehmätiloilla ja hevosstalleilla. Ennen yrittäjyyttä työskentelin lähihoitajana. Teen lähihoitajan keikkaa edelleen.

Kun yritykseni toiminta vakiintui, oli aika liittyä yrittäjäjärjestöön. Olen aiemmin ollut mieheni avecina yrittäjien tilaisuuksissa, ja yhteisö vaikuttaa kivalta. Nuorena yrittäjänä minua kiinnostaa tietysti myös nuorten yrittäjien toiminta.” ■

UUDET JÄSENET

IMATRAN SEUDUN YRITTÄJÄT RY

RD Infra Oy
Imatran Mainoslahja Ky
AR Road Service Oy
Monitaitoinen Oy
Bekaurin Makuaarre

LAPPEENRANNAN YRITTÄJÄT RY

Heinikodit Oy
Tmi Sirkka Peitsoma om Antti Pyysing
Yritysvalmennus Tarmo
Kilmeri Oy
Kotisairaanhoido ja Kotihoitopalvelu Kanerva T:mi
Carelia Sport & Management
Vieno Promotion Oy
Terfer Oy
Eye On Expertise Oy
Pontefix Oy
Kaj Green Technology Oy
Koti & Tila Design
Kukkakauppa Kukka ja Ruukku Oy
Wheeltec Oy
1849 Jussi Koskela Oy / R-kioski LPR Kaukas
Raposki Oy
Virta Jari-Pekka Petteri
Quarter Company Oy
Sori Oy
North Performance Oy
Vakuutuspalvelu Joona Kosonen
Elstor Oy

LUUMÄEN YRITTÄJÄT RY

Luumäen Huoltoukko Oy

PARIKKALAN YRITTÄJÄT RY

Tmi Novisu

PARIKKALAN YRITTÄJÄT RY

Rendia Oy

RUOKOLAHDEN YRITTÄJÄT RY

EQUINE & HEALTH Krista Turunen

SAAREN YRITTÄJÄT RY

Kuljetus ja maansiirto Pirhonen Oy
Onnimanni Oy Simpele

SAVITAIPALEEN YRITTÄJÄT RY

Sapire Oy

TAIPALSAAREN YRITTÄJÄT RY

Remika Autohuolto korjaamo Oy
Pinnakka
Zaza 23 Oy



Edullinen sähkösopimus yrityksellesi

Yritysmyyntimme tarjoaa luotettavaa ja yksilöllistä sähkönhankinnan asiantuntijapalvelua, jonka avulla yrityksesi voi keskittyä olennaiseen, eli omaan ydinliiketoimintaan. Meiltä saat oman yhteyshenkilön, joka on kontaktipintasi kaikissa energia-asioissa.

Tervetuloa viihtymään asiakkaanamme!



Susanna Ovaska
puh. 050 568 6490
susanna.ovaska@issoy.fi
yritysmyynti@issoy.fi



Ilkka Pitkanen
puh. 050 322 4271
ilkka.pitkanen@issoy.fi
yritysmyynti@issoy.fi

Haluatko yrityksellesi lisää näkyvyyttä? Myyntiasiakkaanamme voit liittyä mukaan asiakasetujen tarjoajaksi.
www.issoy.fi/sahkonmyynti/asiakasedut

Sinun sähköyhtiösi jo lähes 100 vuotta

www.issoy.fi



**MISSÄ ON
SUOMEN PARAS MAAKUNTA
YRITTÄJÄLLE?**

VASTAA KYSELYYN
yrittajat.fi/etelakarjala



Kokemus on opettanut Heli Pukkiä vetämään rajoja. – Ei minun tarvitse ihan kaikkea tässä kaupassa tarjota.



Kun on vahva tahto ja visio, niin silloinhan ympärillä sulkeutuvien ovien lukot aukeavat vaikka halolla.

HELMIÄ PAPERILLA

TEKSTI: TIINA SUOMALAINEN KUVAT: VMH PRODUCTIONS

Kuvittaja Heli Pukki inspiroituu valosta, väristä, luonnosta ja kohtaamisista. Hänen elämässään luovuus ja yrittäjyys punoutuvat toisiinsa. Lopputuloksena on jotain ainutlaatuista.

Postikortteja, runokirjoja, julisteita, sisustustuotteita, adresseja. Kiehtovia eläinhahmoja ja värejä, jotka läpikuultavat ja hengittävät.

Iderin kivijalkakaupassa, lappeenranta-laisessa Tasihinin talossa, voi astua suoraan **Heli Pukin** persoonalliseen maailmaan, jossa akvarelleista syntyy uniikkia taidetta.

Kuvittajan työn ja yrittäjyyden yhdistäminen ei ihan äkkiseltään kuulosta menestystarinalta. Pukilta se on kuitenkin onnistunut. Yrittäjävuosia on takana jo vajaa kolmekymmentä.

Suurimman osan tuloistaan Pukki saa tilaustöistä, joita hän tekee työhuoneella kotonaan. Yrittäjyyden ydin on kuitenkin kivijalkakauppa, jossa Pukki kohtaa asiakkaansa kasvoista kasvoihin.

– Täällä on itketty, naurettu ja itku-naurettu. Asiakkaan kanssa käyty keskustelu jää usein kuin helmeksi simpukkaan ja jonkin ajan kuluttua se ehkä tuotteistuu kuvaksi tai runoksi. Olen hyvin paljon saamapuolella.

Esimerkiksi Pukin kirjoittama kuperkeikkaruno sai alkunsa siitä, kun hän jutteli mummoudesta erään asiakkaan kanssa. Tämä oli kertonut, miten isovanhemmus vie takaisin lapsuuteen.

– Vaikka minulla ei ole omia lapsia, ihana keskustelu hänen kanssaan ei jättänyt minua rauhaan. Siitä syntyi teksti.

Ehtymätön luovuus

Pukin tuotevalikoimaan on ujutautunut koko ihmisen elinkaari. Toisessa päässä ovat syntymätodistukset vauvoille ja toisessa suruadressit. Väliin mahtuu koko elämän kirjo.

– Olisin varmasti aivan toisenlainen taiteilija ilman asiakaspalvelua. Mutta samaan aikaan tarvitsen ne maanantait ja tiistait omalla työhuoneella. Luovuus kaipaa aikaa ja rauhaa.

Siitä, että Pukki alkoi runsas kymmenen vuotta sitten tehdä adresseja, kuuluu kiitos myös asiakkaille. Pukki kirjoitti ensimmäiset lohturunonsa jo 2000-luvulla menetettyään isänsä. Asiakaskunnasta alkoi tulla palautetta, että runot kävivät adresseihin todella hyvin.

– Palaute oli niin rohkaisevaa, että ryhdyin toimeen.

Ideota kuviin ja teksteihin Pukki ammentaa joka puolelta ympäriltään. Hän inspiroituu luonnosta, valoista, väreistä.

– Minähän olen kuin pesusieni, joka imee kaiken. Häviän jonnekin sinne mielikuvituksen maailmaan, hauduttelen ja yritän ymmärtää, ja sitten ne helmet purskahtavat paperille.



Pahinta olisi elämänpelko, silloin loppuisi yrittäminenkin.

Jokunen vuosi sitten hän alkoi liikkua työmatkat pyörällä keväisin, kesäisin ja syksyisin. Matkaa Merenlahdelta keskustaan kertyy parikymmentä kilometriä.

– Päässä syntyy hyviä kuva-aiheita, kun poljen menemään. Kerran sitkutin hirveää ylämäkeä ja äkkäsin, että hirvi molottaa minua pusikosta isoilla silmillään.

Ehkä hirveän mäen, hirven ja Pukin kohtaaminen ikuistuu vielä jollekin postikortille.

Sokea sukellus

Käännekohta Pukin yrittäjätaipaleella tapahtui heti uran alkuvaiheessa, vuonna 2000. Hän oli ehtinyt toimia sisustus-suunnittelija kolme vuotta, kun hän uskalsi tunnustaa, että kuutioajattelu ei ole hänen juttunsa vaan värit ja piirtäminen.

– Kuvittajaksi ryhtyminen oli sokea sukellus. Jos olisin ynnännyt tosiasioiden, en olisi varmasti koskaan uskaltanut. Mutta seurasin vaistoani ja näitä pukin suuria sarviani. Kun on vahva tahto ja visio, niin silloinhan ympärillä sulkeutuvien ovien lukot aukeavat vaikka halolla.

Yritys lähti kivasti lentoon, sillä lama oli ohi ja pieni taidekauppa kaupungin keskustassa jotain uutta ja erilaista.

Liki kahdenkymmenen vuoden ajan Pukki oli myös työnantaja, mutta vuonna 2017 hän päätti jatkaa eteenpäin yksinyrittäjänä.

Heli Pukki löysi jo vuosia sitten oman tyyliinsä tehdä taidetta.



– Palkkaus on iso menoerä. Laskin, että tulen toimeen ihan samalla tavalla, vaikka myynti pienenee. Samalla jäi enemmän aikaa luovuudelle.

Tilaustöitä Pukki tekee sekä yksityisille että julkistahoille. Esimerkiksi Lappeenrannan rantaraitin opaskylttien kuvitus on hänen käsialaansa.

Jatkuvalla opintiellä

Yksinyrittäjänä Pukki sanoo olevansa turvallisesti yksin. Hän kuvailee itseään ”vähän erakkoravuksi”, joka tykkää seurata ja tarkkailla. Vertaistukea hän saa tarvittaessa muilta yrittäjiltä, joiden kanssa hän tekee yhteistyötä. Hän jakaa myös paljon asioita puolisonsa **Ilkka Tihveräisen** kanssa, joka on Öljypuun entinen, nyt jo eläkkeellä oleva, yrittäjä.

– Realismia on kuitenkin se, että sillä hetkellä, kun minä kaadun ja murren oikean käteni, tämä yritys menee kiinni. Ainakin tilaustöiden teko katkeaa joksikin ajaksi. Eli siinä mielessä kaikki on omilla harteilla.

Vuodet ja kokemus ovat opettaneet Pukille sen, että on osattava sanoa ei – mutta myös kyllä. Hän iloitsee esimerkiksi siitä, että uskalsi vastata kyllä, kun Saimaan Syöpäyhdistys pyysi häntä tekemään Roosa nauha -aiheisen näyttelyn vuonna 2023. Se antoi ja opetti paljon.

Yrittäjyys ja elämä punoutuvat toisiinsa erottamattomasti, Pukki miettii. Kaikki päätökset, joita teemme, ovat merkityksellisiä.

– Ne vievät eteenpäin tai taaksepäin tai sitten ne pudottavat sinut, mutta sieltäkin nouseaan. Pahinta olisi elämänpelko, silloin loppuisi yrittäminenkin. ■

ETELÄ-KARJALAN VUODEN YKSINYRITTÄJÄ

- Heli Pukki
- Yritys Ideri
- Lappeenrannan Yrittäjät
- ideri.fi



MITÄS JOS AJATELTAIS TOISIN? ÄÄNESTÄ YRITTÄJÄÄ

TEKSTI JA KUVA: SUOMEN YRITTÄJÄT

Kunnat ja alueet tarvitsevat nyt päättäjiä, jotka näkevät mahdollisuuksia siellä, missä on haasteita. Yrittäjät ovat tottuneet luomaan kasvua ja kehittämään palveluita olosuhteista riippumatta. Yrittäjät näkevät muutoksessa mahdollisuuden, ongelmassa ratkaisun. Koska yrittäjä ajattelee toisin.

Yrittäjyyden ymmärrystä

Kuntien vastuulla olleet sosiaali- ja terveydenhuollon palvelut siirrettiin vuoden 2023 alussa hyvinvointialueiden järjestämisvastuulle, ja jatkossa kuntien strategian ytimessä ovatkin elinvoima ja sivistys.

– Kuntien tärkeitä tehtäviä ovat nyt yrittäjyyteen, koulutukseen, varhaiskasvatukseen, maankäyttöön, kaavoitukseen, ympäristöön, kulttuuriin ja liikuntaan liittyvät tehtävät. Elinvoimakuntien roolia korostaa vielä työvoimapalvelujen siirtyminen vuoden 2025 alusta valtiolta kunnille, Suomen Yrittäjien johtaja **Harri Jaskari** sanoo.

Suomen Yrittäjien kuntavaaliohjelmassa on viisi teemaa: Koko kylä kasvattaa yrittäjäksi, Työ seuraa osaavia tekijöitä ja viihtyisiä paikkakuntia, Yritysmönteisyys läsnä kunnan kaikessa päätöksenteossa ja Yrityspalvelut ovat kunnan

peruspalveluja. Nämä teemat on vaaliohjelmassa pilkottu 20 kärkitavoitteeksi.

Hyvinvointialueiden aluevaltuustoissa tarvitaan Jaskarin mukaan myös yrittäjyyden ymmärrystä, koska sosiaali- ja terveyspalveluiden kestävä ja laadukas tuottaminen vaatii yritysten ja järjestöjen panosta.

– Julkisen sektorin ei ole järkeä yrittää selviytyä yksin, vaan laadukkaiden ja tehokkaiden sote-palveluiden avain on monituottajuus. Hyvinvointialueilla päättäjät voivat ohjata omia alueitaan huomioimaan myös yksityisten yritysten ja järjestöjen tuottamien palveluiden roolin ja merkityksen, Jaskari jatkaa.

Yrittäjien aluevaaliohjelmassa teemoina ovat talous, elinvoima, palveluiden saatavuus, palvelusetelit ja hankinnat. Nämä viisi teemaa on pilkottu kymmeneksi kärkitavoitteeksi.

MIKSI VALTUUSTOIHIN TARVITAAN TOISINAJATTELIJOITA?

- Toisinajattelija näkee kunnan ja hyvinvointialueen mahdollisuudet ja kääntää ne yhteiseksi menestykseksi.
- Toisinajattelija tekee enemmän vähemmällä. Yrittäjät tietävät, miten rajallisilla resursseilla saavutetaan parempia tuloksia.
- Toisinajattelija ei pysähdy esteisiin, vaan etsii uusia tapoja päästä tavoitteisiin. Aina tämä ei suinkaan tarkoita läpi harmaan kiven -mentaliteettia, joskus sen harmaan kiven voi ihan vain kiertää ja jatkaa matkaa.
- Toisinajattelija kantaa vastuun päätöksistään. Vastuu työntekijöistä, asiakkaista ja yhteisöstä on yrittäjälle arkipäivää.

**Aika ajatella toisin
Suomen Yrittäjien kunta- ja aluevaalien ohjelmat:**

yrittajat.fi/etelakarjala

PALKITUT YRITTÄJÄT

Imatran Seudun Vuoden yrittäjä
Hautaustoimisto Ollonen Oy

Rautjärven Vuoden yrittäjä
Pata K&P Oy

Lappeenrannan Vuoden yrittäjä
Premekon Oy

Lappeenrannan Vuoden yksinyrittäjä
Jukka Koljonen Oy

Lappeenrannan Vuoden nuori yrittäjä
**Tommi Männistö ja Jesse Heikkilä
Millilleen Oy**

Lemin Vuoden yrittäjä
Ari Nikamaa Ky

Luumäen Vuoden yrittäjä
Pitopalvelu Marjut Juntto

Parikkalan Vuoden yrittäjä
Parikkalan Autosähkö Oy

Ruokolahden Vuoden yrittäjä
Metsäsepät Rautio Oy

Saaren Vuoden yrittäjä
Trans Laukkanen Ky

Savitaipaleen Vuoden yrittäjä
Savikunto Oy

Taipalsaaren Vuoden yrittäjä
Niivan puoti ay

Ylämaan Vuoden yrittäjä
Laineaho Oy

Maakunnallinen Vuoden yrittäjä
Finnos Oy

Maakunnallinen vuoden yksinyrittäjä
**Heli Pukki
Ideri Sisustus- ja Kuvituspalvelu Tmi**

Maakunnallinen vuoden nuori yrittäjä
**Tommi Männistö ja Jesse Heikkilä
Millilleen Oy**

Vuoden yritysystävällisin kunta
Rautjärvi

GET TOGETHER

23.-24.5.2025 Saimaa

Nuorten yrittäjien ykköspaikka kohdata, rakentaa omia yrittäjäverkostoja ja tutustua samanhenkisiin nuoriin!

OSTA LIPPU JA TUTUSTU OHJELMAAN
me.yrittajat.fi/gettogether



Antti Hyyrynen



Jenni Ahokas