

# AINA KANNATTA YRITTÄÄ

[www.yrittajat.fi](http://www.yrittajat.fi)



**AINA KANNATTAA  
YRITTÄÄ**  
**ohjeita esityksen pitäjälle**



## Kalvosarja esityksen tukena

**Suomen Yrittäjät on valmistellut yrittäjille AINA KANNATTAA YRITTÄÄ -kalvosarjan kouluvierailun tueksi. Seuraavassa on käyttövinkkejä:**

- ✔ Pääasia on oma tarinasi -sinä yrittäjänä ja yrityksesi.
- ✔ Kalvot on suunnattu lähinnä yläasteelle ja lukioon.
- ✔ Valitse kalvoista esitykseesi sopivat ja muokkaa järjestys mieleiseksesi. Koko kalvosarjaa ei ole tarkoitus esittää!
- ✔ Käytä kalvoja harkiten. Huomion pitää kiinnittyä esitykseesi ja keskusteluun. ”Kalvosulkeiset” tappavat helposti nuorten kiinnostuksen.
- ✔ Kalvot sisältävät kysymyksiä yhteisen keskustelun pohjaksi. Valitse joitakin tai mieti omat lisäkysymyksesi.
- ✔ Voit tehdä lisää kalvoja, joissa esim. esittelet omaa yritystäsi.
- ✔ Kalvoista voi ottaa paperikopion, jotka opettaja monistaa kaikille oppilaille. Ei ole välttämätöntä, että kaikki kalvot tulevat käsitellyiksi. Opettaja voi jatkaa aiheesta myöhemmillä tunneilla.
- ✔ Suomen Yrittäjien kotisivuilta ([www.yrittajat.fi](http://www.yrittajat.fi)) voit varmistaa, että kalvosarjasi on ajantasalla.

## Yrittäjyys kiinnostaa nuoria

Nuoret ovat kiinnostuneita yrittämisestä, mutta vain harvat ryhtyvät itsenäisiksi yrittäjiksi. Koulun ja yrittäjien yhteinen tavoite on lisätä nuorten myönteisiä asenteita yrittäjyyttä kohtaan.

Yksi hyvä tapa aktivoida nuoret yrittäjyysasiassa on yrittäjien vierailut kouluissa kertomassa ja keskustelemassa yrittämisestä. Myös oppilaiden ja opettajien vierailu yrityksessä antaa hyvän mahdollisuuden tutustua yrittäjyyteen.

Ennen vierailua yrittäjän on hyvä pohtia yrittäjyysvierailujen tavoitetta.

### **Tavoitteita ovat muun muassa:**

- ✔ Saada nuoret ymmärtämään, että yrittäjämäistä toimintaa tarvitaan kaikilla elämän osa-alueilla; koulussa, harrastuksissa, työssä jne.
- ✔ Kannustaa nuoria pohtimaan yrittäjyyttä ammatti- ja uravaihtoehtona.
- ✔ Saada nuoret pohtimaan yrittämisen tärkeyttä yhteiskunnassa.
- ✔ Aktivoida nuoria ja koulua yrittäjyyttä edistävään toimintaan.

## Hyvin suunniteltu on...

- ✔ Suunnittele vierailu etukäteen. Tärkeää on keskustella opettajan kanssa koulun ja oppilaiden toiveista sekä vierailun aikataulusta. Kerro myös, miten olet ajatellut esityksen toteuttaa.
- ✔ Sopikaa opettajan rooli tunnilla. Hän voi olla esim. keskusteluttaja tai ”kellokalle”, joka vastaa siitä, ettei yksi asia vie liikaa aikaa.
- ✔ Tee muistilista sekä aikataulu asioista, jotka olet ajatellut esitellä. Mikäli mahdollista, sparraa esitystäsi esim. toisen yrittäjän, puolison tai jonkun nuoren kanssa.
- ✔ Tunti tai kaksi ovat esitykselle lyhyitä aikoja. Vaikka materiaalia ja asioita on paljon, kannattaa miettiä, kuinka paljon aikaa kullekin aiheelle voi käyttää. Tee kuten lomamatkavaatteille, karsi puolet ja käytä jäävistä vain osaa.
- ✔ Mieti, miten saat kaikki nuoret mukaan esitykseesi. Ei kannata kuitenkaan hermostua, jos joukossa on passiivisia tai yliaktiivisia.
- ✔ Muista, että hyvinkin suunniteltu toteutus harvoin noudattaa täysin suunnitelmaasi -se ei kuitenkaan yleensä haittaa.

## Muistilista 1/2

*Tässä joitakin vinkkejä yrittäjyysvierailulla käsiteltäviksi aiheiksi:*

### **Minun yrittäjätarinani**

- ✔ Miten minusta tuli yrittäjä
- ✔ Koulutukseni ja työkokemukseni
- ✔ Millaista alku oli
- ✔ Mikä on yritysideoani ja yrityksen käytännön toiminta
- ✔ Omakohtaisia sattumuksia
- ✔ Tuotteen tai palvelun syntyminen (ota mukaan esim. jokin yrityksesi tuote ja kerro siitä)
- ✔ Yrittämisen hyvät ja huonot puolet
- ✔ Millaista on yrittäjän elämä ja mitä se on antanut sinulle

## Muistilista 2/2

*Kalvosarja tarjoaa sinulle apua seuraavien asioiden käsittelyssä:*

### **Yrittäjyys elämänasenteena**

- ✔ Millainen on yritteliäs ihminen ja miten yrittäminen ilmenee
- ✔ Miksi jotkut ihmiset ryhtyvät yrittäjiksi
- ✔ Millaisia yritysideoita nuorilla on
- ✔ Miten saataisiin lisää nuoria yrittäjiksi

### **Tietoa yrittämisestä**

- ✔ Suomalainen yritys rakenne
- ✔ Nuoret ja yrittäjyys

### **Suomen Yrittäjät ([www.yrittajat.fi](http://www.yrittajat.fi))**

- ✔ Mikä järjestö, mitkä tavoitteet
- ✔ Paikallinen toiminta
- ✔ Mistä lisätietoa yrittämisestä



## Onnistuneen esityksen eväät

### Onnistuneessa esityksessä on usein seuraavia piirteitä:

- ✔ Se on suunniteltu ja joustavasti toteutettu.
- ✔ Olet oma persoonallinen itsesi.
- ✔ Olet innostunut asiastasi.
- ✔ Esityksesi on puhekielinen, eikä siinä ole käytetty vaikeaa ”yrittäjäslangia”, kuten ”akuutti likviditeettiongelma.”
- ✔ Esityksesi selkeä painopiste on omissa kokemuksissasi ja esimerkeissasi. Olet mahdollisesti esitellyt yrityksesi tuotteita ja niiden syntymistä (mieluummin tuotenäyte kuin organisaatiokaavio).
- ✔ Nuoret kiinnostuvat keskustelemaan ja pohtimaan aihetta.
- ✔ Lopussa sinusta tuntuu siltä, että vielä olisi sanottavaa, mutta asioita on kuitenkin käsitelty melko laajasti.
- ✔ Esitys jättää realistisen, mutta positiivisen kuvan yrittämisestä -AINA KANNATTAA YRITTÄÄ!
- ✔ Nuoret ja opettaja kiinnostuvat esim. yritysvierailusta tai työelämään tutustumisjaksoista.