

Millainen Yrittäjä sinä olet? - Odotatko aggressiivisesti vai kohtaatko kasvokkain?

*”Minulle tuli tänä vuonna täyteen 10 vuotta siitä, kun aloitin yrittäjänä Foto-Friitalassa. Hyppäsin liikkuvan junaan, Inga ja Pauli Sänpäckilän hyvin hoidettuun yritykseen, ja suoraan veturiin.*

*Erityisen kiitollinen olen Ingalle ja Paulille siitä, että he veivät minut heti Ulvilan Yrittäjien kokoukseen kohtaamaan kasvokkain kollegoita. Ilman tätä yrittäjien yhteisöä ja siinä verkostoitumista olisin tällä hetkellä aggressiivinen odottaja.*

Olen antanut paljon aikaa yrittäjien yhdistykselle, mutta se on tullut moninkertaisena takaisin. En ole koskaan ajatellut, että onpas kallis jäsenmaksu tai että onkohan jäsenyydestä mitään hyötyä. Päinvastoin!

Vertauskuvallisesti ajatellen: ostan uuden kodinkoneen, enkä käytä sitä. Uuden laitteen hyöty käyttäjälleen on täysin kiinni käyttäjästä. Miten sinä käytät ”kodinkonettasi”?

Ja se lisäarvo: ympärilläni paljon ihania yrittäjäystäviä. Minulle yrittäjäverkosto on tärkeä.

### **Odottajasta aktiiviseksi toimijaksi**

Odottajan ominaispiirre on vain odottaa aggressiivisesti josko ovi kävisi tai puhelin soisi, mutta hän ei tee mitään potentiaalisten asiakkaiden hankkimiseksi. Kenties hän myös aggressiivisesti purnaa asiasta, ja kielteisen aggressiivisuuden kehä vain kasvaa.

Kasvokkain kohtaaja ei odota, hän toimii. Hän mm. verkostoituu eri tilaisuuksissa. Mielestäni yrittäjien tilaisuudet ovat arvokas tapa laajentaa omaa tietämystä, oppia toisen menestyksestä, hankkia uusia asiakkaita ja kertoa muille omasta yrityksestä.

Et myöskään koskaan tiedä, milloin tarvitset apua. Ja kun sitä tarvitset, verkostosi ihmiset ovat ulottuvillasi. Näiden verkostojen ihmisiä ei kannata vähätellä ja unohtaa, vaan suhteita kannattaa hoitaa aktiivisesti.

Mielestäni kannattaa käydä erilaisissa tapahtumissa ja olla läsnä, vaikka välillä tuntuu, että aika vaan ei riitä. Voisiko siis muuttaa ajattelutapaansa: riittäisikö aika paremmin, jos muuttaa suhtautumistaan verkostoitumiseen? Onko se aikaa vievää ja pakollinen paha, uusasiakashankintaa, yrityksen kehitystyötä, markkinointia, virikkeitä itselle...

Ymmärrän toki, että aina ei jaksakaan olla sosiaalinen ja osallistuva. Mutta jos vaikka kerran, kaksi vuodessa osallistuu tapahtumaan sillä ajatuksella, että nyt tutustun uusiin ihmisiin, kuuntelen muita ja jaan omia kokemuksiani. Mitä voi tapahtua?

Aggressiivinen odottaja purnaa usein tapahtuman jälkeen, ettei saanut siitä, mitä odotti.

Kasvokkain kohtaaja hehkuu kaikista niistä uusista ideoista, joita hän on saanut jutellessaan muiden kanssa. Miten siis käytät ”kodinkonettasi”? - Jääkö se hyllyysi pölyttymään, käytät sitä vain joskus vai oletko selvittänyt sen kaikki ominaisuudet ja hyödynnät sitä päivittäin?

Osallistutaan siis yhdessä ja annetaan itsestämme. Luodaan verkostoja yhdessä ja esitellään ihmisiä toisilleen. Näin saamme paljon myös itsellemme. Voittoisa tilanne siis kaikille!

Mihin tilaisuuteen Sinä olet menossa seuraavaksi? Minä menen Ulvilan yrittäjien järjestämälle aamuiselle Joulupuurolle 29.11 ja jos olet tulossa sinne, tule juttelemaan minulle! Nähdään.

Johanna Uusitalo

