

# pro

KERAVAN YRITTÄJIEN YRITTÄJÄLEHTI 2017

**Yrittäjät**

KERAVA

**PÄIVITÄ  
JÄSENTIETOSI  
NETISSÄ:  
[yrittajat.fi/crm/link](http://yrittajat.fi/crm/link)**



## VUODEN YRITTÄJÄ 2017 TORNOKONE



**MINNA SKOG  
YRITTÄJIEN  
HALLITUKSEEN**



**A.VOGEL OY  
MENESTYY  
KLONDYKESSÄ**



**RIIKKA SILTASEN  
INNOVAATIO ON  
MUSAMATTO**



**Luotettava Kumppani**

**SUOMALAISTA PALVELUA**

**Tietokoneet ja varaosat**

**Asennukset ja huollot**

**Pilvipalvelut**

**Lähituki**

**Oma IT-päällikkö**

**Palvelu pelaa!**

**Tuo tietokoneesi kuntotarkastukseen, kustannusarvio 0€**

**Kaikki IT-palvelut samasta numerosta: 010 820 9920**

**DataSky**  
Tietotekniikan ammattilainen

**KERAVA, toimisto**  
Kumitehtaankatu 5 (Klondyke-talo)

**JÄRVENPÄÄ, myymälä**  
Postikatu 4

**Avoimna sopimuksen mukaan**

**Avoimna ma-pe 10-18**

[www.datasky.fi](http://www.datasky.fi)



**Avaimet käteen -palvelu suunnittelusta asennukseen Keravalta**

**Sallakeittiö**  
- joka kodin sydän -



**Suomela & Kalke Rakennus Oy:n laatutyötä jo 27 vuotta**

Kytömaantie 2 B, 04200 Kerava • [www.sallakeittiö.fi](http://www.sallakeittiö.fi)  
Seppo Suomela, tj, p. 0400 462 551 • [seppo.suomela@kolumbus.fi](mailto:seppo.suomela@kolumbus.fi)  
Santeri Suomela, myynti p. 0400 809 359 • [myynti@sallakeittiö.fi](mailto:myynti@sallakeittiö.fi)

**Keravan Vuoden Yrittäjä 2014**

**SUOMEN VAHVIMMAT PLATINA 2013-2016**  
Suomela & Kalke Rakennus Oy / Sallakeittiö



**pro**

**Yrittäjät**  
KERAVA

**KERAVAN YRITTÄJIEN YRITTÄJÄLEHTI**

**Julkaisija** Keravan Yrittäjät ry • [www.keravanyrittajat.fi](http://www.keravanyrittajat.fi)  
**Päätoimittaja** Harto Viiala  
**Toimitustyö, taitto, ulkoasu, grafiikka, valokuvaus**  
Symboli Advertising Oy • [www.symboli.fi](http://www.symboli.fi) • Jukka Nissinen  
**Painopaikka** Savion Kirjapaino Oy  
**Kannen kuva** Vuoden Yrittäjä 2017 Tornokone (kuva S. Ruusu)  
**Ilmestyminen** joulukuu 2017

Keravan yrittäjien Facebook-sivu – tule tykkäämään, keskustelemaan ja jakamaan, [Facebook.com/keravanyrittajat](https://www.facebook.com/keravanyrittajat).  
Nyt löydät Keravan yrittäjät myös Instagramista [@keravanyrittajat](https://www.instagram.com/keravanyrittajat), käytä hashtagia [#keravanyrittajat](https://www.instagram.com/keravanyrittajat) [#kerava](https://www.instagram.com/kerava)

**Keravan Yrittäjät 14.4. - 19.4. 2018**  
**Opinto- ja virkistäytymismatka**

## FUENGIROLA

Ohjelmassa esitelmä yrityksen perustamisesta Espanjaan, asunnon ostoprosessi, kiinteistö-sijoittamisen mahdollisuudet, retki viinitalle, aikaa patikoinnille, golfille, auringonotolle yms.

**Lisätiedot [www.keravanyrittajat.fi](http://www.keravanyrittajat.fi)**



## Yhtiö ei voi toimia kuin valtio

**O**y Suomi Ab täyttää tänä vuonna 100 vuotta. Tätä perheyriyksen näkökulmasta neljän kvartaalin mitausta saavutusta on juhlittu monin eri tavoin ympäri maata. Saavutus on hieno, se on maksanut suomalaisille aikoinaan kovan hinnan ja matkan varrelle on osunut paljon ylä- ja alamäkiä.

**S**uomen valtion vertaamista yritykseen on kritisoitu myös poliittikotiasolla. Tähän kritiikkiin voimme varmasti osittain yhtyä. Yrittäjinä tiedämme, että yhtiö ei voi elää jatkuvasti yli varojensa.

**V**altiota ei kuulemma pysty johtamaan eikä sen ole tarkoitus toimia kuin yrityksen. Tottahan eroavaisuuksia on, muun muassa valtio voi elää vuosi toisensa jälkeen yli varojensa ja lisätä velanottoa. Valtiolla tuntuu olevan rajaton luotto ja sen ei tiedetä voivan mennä konkurssiin.

**Y**rittäjinä tiedämme, että yhtiö ei voi toimia kuten valtio. Rahaa on rajallisesti ja se tulee käyttää tarkoin harkitusti. Meillä on suunnitelma ja kuva siitä mitä olemme tavoittelemassa ja ajatus keinoista tuon kuvan saavuttamiseksi. Ja jälleen

kerran olemme selvinneet yli yhdestä taantumasta ja päässeet uuden talouskasvun tunnelmaan. Odotukset tulevasta ovat positiiviset.

**K**uitenkin politiikasta löytyy äänitorvia, jotka ovat heti valmiita ulosmittaamaan talouden positiivisen vireen ehdottamalla veronkiristyksiä sekä yrityksille että yrittäjille. Tämän kaltainen lyhytnäköisyys ja päätöksenteon tempoilu aiheuttaa huomattavaa päänaavaa meille yrittäjille. Meidän tulisi pystyä suunnittelemaan toimintaamme vuosien päähän, vaikka toimintaympäristömme muuttuukin nykyaikana käsittämättömän lyhyissä ajanjaksoissa.

**S**ilti me jaksamme yrittää ja pitää lippua korkealla. Olemme ylpeitä siitä, että saamme olla itsenäisiä yrittäjiä, itsenäisessä Suomessa. Juhlikaamme siis nyt kun siihen on aihetta – ja kun on tiukempaa, niin taistellaan, jotta saisimme jälleen aihetta juhlaan!

**Harto Viiala**  
puheenjohtaja  
Keravan Yrittäjät ry  
[www.hyx.fi](http://www.hyx.fi)

# Yrittäjien juhlia siivitti nousu suhdanteen alkaminen

Keravan Yrittäjien perinteinen vuosijuhla Klondydessä huipentui palkitsemisiin, kun Tornokoneen Kari Setälä ja Hanna Setälä pokkasivat Vuoden Yrittäjä -palkinnon. Iltaa vauhditti Marko Vainion Divet dragshow sekä keravalainen yhtye Melli ja Kimalaiset.

TEKSTI JUUKA NISSINEN  
KUVAT SAMULI RUUSU

Keravan Yrittäjät kokoontuivat suurella, innokkaalla joukolla juhli-  
maan yhdessä menestyksestä yrittämisestä. Paikalla oli parisen sataa yrittäjää. Orastava noususuhdanne ei ainakaan haitannut ilonpitoa.

Juhlatunnelmaan päästiin heti alkuun Keravan Mieslaulajien esittäessä tuttuja suomalaisia kappaleita, jotka huipentuivat Finlandia-hymniin.

Keravan Yrittäjien puheenjohtaja Harto Viiala kertasi tervetuliaispuheessaan vuoden tapahtumia: Duuni ja kipinä – yhteistyötä Keudan ja koulujen kanssa, kulttuuririentoja kesäteatterin ja Business Bluesin muodossa sekä jäsenmatkaa Islantiin.



Vas. Keravan Yrittäjien Tia Ceder ja pj. Harto Viiala vierellään Marjut ja Jouni Rosimo Putkiset Oy:stä, Jukka Hinkka Hinkka Oy:stä sekä kosmetologi Irma Rantala, jotka saivat tunnustuksen 40 vuoden yrittämisestä.



Marko Vainion Divet Show viihdytti juhlavieraita Klondydessä.

– Merkittävin asia Suomen juhluvuodessa oli se, että on päästy positiivisten talousuutisten makuun. Kasvuhaasteeksi onkin nyt noussut osaavien ja sopivien henkilöiden rekrytointi. Työmarkkinoilla on pulaa työntekijöistä, Viiala totesi.

– Jokaisen yrittäjän tulisi mahdollisuuksien rajoissa tarjota kehityspaikkoja opiskelijoille ja koululaisille, jolloin kokemusta ja osaamista voitaisiin siirtää konkareilta tulevaisuuden osaajille.

Elinvoimajohtaja Mira Keitaanranta totesi kaupungin tervetuloissa, että yrittäjät ovat merkittävä tekijä yhteiskunnassa, jotka mahdollistavat uudet työpaikat ja verokertymät. 40 vuoden yrittäjyydestä palkittiin LVI-yritys Putki-



Tornokoneen Hanna Liinanotko-Setälä ja Kari Setälä.

setin Jouni ja Marjut Rosimo, kosmetologi Irma Rantala sekä Hinkka Oy:n Jukka Hinkka, jonka ala on kosteusvaurioiden korjaaminen ja muu rakennustyö.

Vuoden Yrittäjäksi kruunattiin Kari Setälä kera vaimonsa Hanna Liinanotko-Setälän. Betonikoneita huoltava ja myyvä Tornokone on menestynyt suurenmoisesti – mistä kerrotaan tämän lehden jutussa sivulla 7.

Illan viihdepläjäyksestä vastasi 'turkulainen setä-täti' Marko Vainio Divet Showllaan, jossa mies pukeutui lavalla tutuksi viihde-elämän tähdiksi ja muiksi julkkiksiksi. Loppuillan musiikillisesta annista vastasi keravalainen lauluntekijä Melli ja Kimalaiset-yhtye.



Keravan Mieslaulajat esitti mm. komean Finlandia-hymnin, joka sopi Suomi 100 -teemaan.



Elinvoimajohtaja Mira Keitaanranta

## ENERGIAA KUIN PIENESTÄ KYLÄSTÄ!

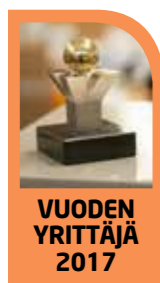
Palvelemme kaikissa yritysten energia-asioissa:

- P. (09) 584 9550
- myynti@keoy.fi

[www.keravanenergia.fi](http://www.keravanenergia.fi)

**KERAVAN energia**





**VUODEN YRITTÄJÄ 2017**

TEKSTI JA KUVAT  
JUKKA NISSINEN

## Vuoden Yrittäjä Tornokone Elämäntyönä betonikoneet



tornokone.fi

**Voisi sanoa, että Tornokone on yhden miehen yritys, jolla on 11,8 Me liikevaihto. Toki arvokasta henkilökuntaakin on neljä huoltomiestä, mutta kaikki kulminoituu Kari Setälän persoonaan, johon on kertynyt yli 30 vuoden aikana suuri määrä alan kokemusta ja kontakteja - koti- ja ulkomailla.**



Kari Setälä

**K**ari Setälä ajautui puolittain kvahingossa betonikoneiden maailmaan – nuori insinööri oli palannut Saksasta opiske-lureissulta, kun hänet palkattiin betonikoneiden myyjäksi Exim Oy:hyn 1987. Ala oli uusi ja vieras.

Eximin omistajat myivät yrityksen Machinerylle, joka laman kourissa alkoi vähentää työntekijöitä ja sulauttaa yritystä emoyhtiöön. Setälä perusti Eximin muiden työntekijöiden kanssa saman alan Puvimex Oy:n 1991. Vuonna 2006 yhtiökumppanit halusivat eläkkeelle ja liiketoiminta myytiin pois.

### Tornokoneeseen 2009

Setälä jatkoi Puvimexissä muutaman vuoden, mutta toiminta ei vastannut hänen näkemyksiään, joten hän otti lopputilin ja tuli töihin Tornokoneeseen Peltomäenkadulle vuonna 2009, ostaen samalla 20 % osuuden yrityksestä. Muutaman vuoden sisällä hän osti pääomistajalta suuremman osan yrityksestä, lopulta kokonaan.

Tornokone-yritys on perus-

tettu jo vuonna 1983. Se toimi 1980- ja 90-luvulla myyden kemikaaleja betoniteollisuudelle. Ennen uutta kukoistusta yritys makoili pitkään pöytälaatikossa.

### Uudet toimitilat 2016

Tokmannin tontilta tuli 'häättö' vuokratiloista 2012, jolloin Tornokone muutti Tuusulaan vuokratiloihin kolmeksi vuodeksi. Tontin etsintä alkoi tuolin heti. Vuonna 2015 yritys osti nykyisen Sementtitehtaan-kadun tontin, rakennutti toimitilat ja muutti maaliskuussa 2016 uusiin tiloihin.

– Keravan kaupunki on ollut hyvä yhteistyökumppani. Yrityspalvelupäällikkö Pirjo Leino ja rakennusvalvonta hoitivat hommat hyvin, Setälä toteaa.

Vuonna 2009 Tornokone työllisti kolme henkeä, nyt kuusi henkeä ja painetta olisi palkata lisää, kun uusiin tiloihin mahtuisi enemmän töitä ja kysyntää on. Alan osaajia ei suoraan löydy, vaan on koulutettava päämiesten luona. Täydennyskoulutuksessa nykyisetkin huoltomiehet käyvät

pari-kolme kertaa vuodessa.

– Betoni on siitä haastavaa, että jos kone rikkoutuu työmaalla, on äkkiä keksittävä keinot, ettei tule isompaa remonttia. Huolto- ja varaosapuoli on keskeisessä roolissa: jos ei ole huoltoa, ei tarvitse myydä koneitakaan.

Tornokoneen asiakkaat ovat 90 %:sti betonipumppausyrityksiä, loput ovat betonivalmistajia. Betonipumppumarkkina on pieni segmentti. 30 vuoden aikana Setälä onkin opinut tuntemaan suurinpiirtein kaikki alan ihmiset.

– Jokainen päivä on erilainen. Työhön liittyy paljon matkustelua koti- ja ulkomail-la. Pitää olla suhteet kunnossa kollegoihin, että saa käytetyt koneet pois käsistä. Jokaisen uuden koneen myynnistä pitää saada vanha käytetty jonnekin.

Kari Setälä on tyypillinen, täysiverinen yrittäjä. Aikaisemmin hän oli paljon mukana jääkiekossa sekä valmentajana, seurajohtajana että Jääkiekko-liiton aluehallituksen jäsenenä. Nytemmin rakkain harrastus on työ – kuten niin monelle yrittäjälle.



Vas. Kaj Järvinen, Matti Kaivonurmi, Turo Trogen, Lars Lindblom, Kari Setälä.

## Minna Skog Yrittäjien hallitukseen Marjetassa on potentiaalia kasvaa



marjeta.fi

**Trukkihuolto Marjetan Minna Skog otti veljensä Markon kanssa yrityksen hotelseiinsä joulukuussa 2017 isältään Eskolta, joka perusti yrityksen 20 vuotta sitten. Minna Skog valittiin myös Keravan Yrittäjien hallitukseen täysin uutena.**

TEKSTI JA KUVAT  
JUKKA NISSINEN



Trukkihuolto Marjeta muutti Huhtimoon vuonna 2013. Postilaatikat ovat tietty trukissa...

– **O**len tutustunut kera-valaisiin yrittäjiin ja koen että meillä on täällä mah-tava tiimi, joka voi tukea toinen toistaan. Yritämme mahdollisuuksien mukaan käyttää kera-valaisia palveluja, Minna Skog, o.s. Marjeta toteaa.

– Olin positiivisesti yllätty-nyt, kun kysyttiin hallitukseen. Haluan auttaa paikallisia yri-tyksiä, antaa jotain itsestäni, mutta myös luoda verkostojä.

– Keravalla kaupunki on suhtautunut hyvin yrittämi-seen. Kun aloimme rakentaa, saimme haluamamme ton-tin. Vaihtoehtona oli Tuusula-

kin, sillä olisimme halunneet olla lähellä edellistä toimipaik-kaamme Myllynummella. Ker-can tontin olivat liian suuria siihen aikaan. Niin – ja yritys-palvelupäällikkö **Pirjo Leino** on ollut yhteydessä ja käynyt.

### Kasvupotentiaalia

Minna Skog hoitaa yrityksessä talousasioita, laskutusta, pal-kanmaksua, tarjouksia ja ul-komaanasioita sekä henkilös-töasioita. Kesälomalla hän sai myös tehdäkseen lomailevan veljen tehtäviä, jolloin sai jär-jestellä huoltoja ja asentaji-en töitä.

– Päivitimme juuri liiketoi-mintasuunnitelmaa Keuken kanssa, joka avasi silmiä. Voi-simme hyvin kasvaa, sillä meil-lä on paljon erikoisosaamista. Voisimme kasvattaa käytet-tyjen koneiden kauppaa, tuo-da niitä ulkomailta enemmän, vuokrata koneita sekä myydä enemmän varaosia.

Koulutus on Marjetan toi-minnan yksi osa-alue: yrityk-sestä saa trukinkuljettajan, tultyyö-, työturvallisuus-, alku-sammutus- sekä ensiapukortin. Yhtenä erikoisosa-alueena on



Sorvin ääressä Jukka Virtanen.

jäähallien jääkoneiden huolto: Espoo, Kerava ja Sipoo huollat-tavat jääkoneensa Marjetalla.

Minna työskenteli Ingman-nilla Sipoossa tuotekehitykses-sä, kunnes jäi äitiyslomalle. Isä alkoi pyydellä töihin, eikä Min-na palannutkaan enää Ingman-nille, vaan aloitti perheyriytk-sessä vuonna 2005.

Minnan peruskoulutus on kotitalousteknikko, jonka lisäk-si hän on käynyt kaksi toimi-

tusjohtajakoulutusta ja englan-nin kursseja.

– Onhan tämä haastavaa ja välillä pelottavaakin, kun kaik-ki muuttuu robotiikan ja auto-matisaation takia, mutta olen ylpeä siitä, että perheyhtiö jat-kaa ja voimme tarjota työpaik-koja mahtaville työntekijöil-lemme.



Kasper Virtanen huoltaa rukkia, Minna Skog poseeraa.

# Vogel Oy 40 vuotta markkinoilla

## Klondyke tarjoaa mukavat puitteet



vogel.fi

**Vogelin toimitusjohtaja Pirjo Rantanen kehuu Klondykeä toimintaympäristönä: sijainti aseman vieressä, kulkuyhteydet, mahdollisuus hyödyntää muita tiloja, kustannustaso, lounasarvintola ja pitopalvelu vieressä, miljöö. Vogel on järjestänyt tiloissa asiakasjuhla ja tuotekoulutuksia.**

Sveitsiläisen emoyhtiö Bioforce AG:n perustaja Alfred Vogel piti Suomesta. Tarinan mukaan hän ilmaisi Sveitsissä halusta perustaa tänne tytäryhtiö, mutta muu johto ei lämmennyt ajatukselle. Niinpä herra Vogel matkusti Suomeen ominpäin, perusti yhtiön ja palasi sitten Sveitsiin. Nykyisin A. Vogel Oy työllistää yhdeksän henkeä.

– 40 vuotta markkinoilla on saavutus – viime vuonna 5 % kasvu haasteellisessa tilanteessa. Se kertoo elinvoimaisuudesta ja muutoskyvystä. Olemme pystyneet muuttamaan toimintoja, tekemistä ja viestejä siten, että se puhuttelee kuluttajaa, Pirjo Rantanen kuvailee.

Koko aikuisen ikänsä keralalaisena viihtynyt Rantanen on pitkän linjan vogelilainen, sillä hänet pestattiin 16-vuotiaana firman varastoon ja siel-

tä puhelinvaihteeseen. Yhtiö aloitti 1977 Tikkurilassa, josta se muutti 1979 Nikinmäkeen ja 2003 Keravalle Klondykeen. Välillä Rantanen oli muuallakin töissä, mutta palasi. Vuonna 2013 edellinen toimitusjohtaja jäi sapattivapaalle ja lopulta pois, ja Pirjo Rantanen aloitti toimitusjohtajana.

– Hyvinvointimarkkinat kasvavat. Isot toimijat panostavat siihen, alalle tulee uusia toimijoita. Ulkolaisten nettikauppojen tuotteet ovat monesti halvempia, mutta suomalaisesta kaupasta ostetut valvottuja ja turvallisia.

40 vuoden aikana luontaistuoteala on kehittynyt ja on luotu fytonomi-koulutus. Luontais- tuotekaupoista on tullut terveystuotteita.

Vogelin suosituin tuote on Herbamare-yrttisuola. Muita tunnettuja merkkejä ovat Echinaforce ja Molkosan. Noin puolella tusinalla tuotteita – kuten Echinaforcea – on lääkestatus. Hyperforcea ja Prostaforcea saa myydä ainoastaan apteekkeissa.

– Se ei tarkoita, että kaikilla auringonhattu-uutteilla olisi lääkestatus, Rantanen huomauttaa. Jokainen Vogel



A. Vogel Oy:n toimitusjohtaja Pirjo Rantanen kehuu estoitta Klondyken miljööä ja palveluja.

Echinaforce-erä on tutkittu 150 kertaa. Mutta me emme hoida sairautta, vaan tuemme terveyttä.

Pirjo Rantanen käyttää itsekin yhtiön tuotteita, kuten

Herbamarea, Molkosania, Echinaforcea päivittäin, ajoittain Crataegusta, Menoforcea ja Biotta-luomumehuja. Akut hän lataa suomalaisessa luonnossa.



## Yritysvierailu FinSoffilla

Keravan Yrittäjät järjesti syyskuussa yritysvierailun viime vuoden Vuoden Yrittäjän eli Finsoffien luona Huhtimossa, yrityksen tuotantolaitoksella, jossa on myös myymälä. Toimitusjohtaja Jarmo Honkanen esitteli laitoksen toimintaa.

Finsoffien liikevaihto on n. 4 Me ja yritys työllistää 25 henkeä. Sohvia syntyy päivässä 10-15. Yrityksellä on myymälä myös Porttipuistossa Vantaalla.

## Syyskokous

Keravan Yrittäjien syyskokous valitsi hallitukseensa alkavalle kaksivuotiskaudelle uusiksi jäseniksi **Sirpa Bäckströmin** (Uudenmaan Herkku), **Minna Skogin** (Trukkihuolto Marjeta), **Santeri Suomelan** (Rakennustointo Suomela & Kalke) sekä **Tia Cederin** (Keravan Tili-palvelu). Hallituksen jäsenten määrä nousi seitsemästä kahdeksaan.

Hallituksessa jatkavat **Juha Wickman**, **Margit Lindholm**, **Johanna Raatikainen** ja **Juha Vuojärvi**. Aluejärjestön kokouksissa vuonna 2018 yhdistystä edustavat puheenjohtaja Harto Viiala ja varapuheenjohtaja Juha Wickman.

Kokouksessa puheenjohtajisto jakoi huomionsoituksia: Kauneus-Jalkahoito **Merja Brisk-Nurmi** ja Uudenmaan Peltityö 30 vuoden yritys-toiminnasta sekä Hammasasema Dentinal ja Opintoverkko 20

## Yrittäjien hallitus valittiin



Syyskokouksessa jaettiin huomionsoituksia vuosipäiviä viettäville yrityksille. Vas. Keravan Yrittäjien puheenjohtaja Harto Viiala, Kauneus- ja jalkahoito Merja Briskin Merja Brisk, (30 v.) Hammasasema Dentinalin Ulla Salo (20 v.), Opintoverkon Harri Peltomaa ja Jaakko Peltomaa (20 v.) sekä Keravan Yrittäjien varapuheenjohtaja Juha Wickman. Myös Uudenmaan Peltityö huomioitiin 30-vuotisesta yrittämisestä.

vuoden yritystoiminnasta.

Toimintasuunnitelmassa ensi vuoden painopistealueiksi nostettiin yrittäjyyskasvatus

ja nuorten työllistämiskampanjointi, yrittäjien hyvinvointi ja jaksaminen sekä uusien jäsenten aktivoiminen paikallisto-

mintaan.

Ensi vuoden jäsenmatkan kohteeksi on kaavailtu Espanjan Aurinkorannikkoa.



kokous • koulutus • juhla

# TILAA

Jäspilänkadulla Keravalla

### KERAVAN YRITTÄJÄT VUOKRAA

54 m<sup>2</sup> toimitilaansa tapahtumiin. Toisessa kerroksessa on yksi iso, valoisa huone sekä WC-tila. Keittiönurkkauksessa on iso jääkaappi, astiainpesukone, kahvin- ja vedenkeitin sekä 20 hengen kahviastioita. Valkoisia kokouspöytiä on viisi ja tuoleja 20. Kokouspöydät voi koota isoksi pöydäksi tai erilaisiin ryhmätyömuotoihin. Vuokralaisen tulee siivota tila ja pestä astiat tilaisuutensa jälkeen. WLAN-yhteys + dataprojektori.

### VUOKRAT TAPAHTUMIIN (klo 8 – 23)

Keravan yrittäjien jäseneltä 30 € / päivä  
Ei-jäseneltä 50 € / päivä

### TIEDUSTELUT

Harto Viiala, puh. 040 557 4502, keravan@yrittajat.fi

### KERAVAN YRITTÄJIEN TOIMISTO

Jäspilänkatu 28 A, 04250 Kerava



# Kaupungin hankinnan haasteet

**Julkisten hankintojen suorittaminen on muuttunut ajan saatossa monimutkaiseksi ja haasteelliseksi. Lähtökohdiana on kilpailuttaminen, jonka tavoitteena on saada parempia hankintoja ja vastinetta verorahoille. Hankkijaa ja palveluntarjoajaa vaativat lukuisat sudenkuopat, kuten lait ja muut reunaehdot.**

Hankintoja säätelee nippu lakeja, kuten hankintalaki, erityisalojen hankintalaki, kaupungin yleinen hankintaohje ja pienhankintaohje sekä kuntalaki, tilaajavastuulaki, kilpailunrajoituslaki, hallintolaki.

Muita sääteleviä tekijöitä ovat EU:n hankintadirektiivit, Maailman Kauppajärjestön sopimus, EU-tuomioistuimen ja KHO:n ratkaisut.

Keskeisiä periaatteita ovat kilpailuttamisen lisäksi tasapuolisuus ja syrjimättömyys, avoimuus ja suhteellisuusperiaate. Suhteellisuusperiaate tarkoittaa sitä, että asioiden tulee

olla järkevissä suhteissa toisiinsa, eli vaatimuksien ei tule olla liian tiukkoja ja liiallista byrokratiaa on vältettävä. Hankinnoista on ilmoitettava avoimesti.

Kilpailuttamisessa hankintayksikkö ilmoittaa hankintalain edellyttämällä tavalla julkisesti tulevasta tavarasta, palvelun tai urakan hankinnasta. Menettelyn lopputuloksena syntyy hankintapäätös, josta voi valittaa.

## Oman kunnan yritysten suosiminen

Kaupungissa toimivien ja kaupungin etu on se, että kaupunki ostaa palveluita paikallisilta yrittäjiltä, mikäli laatuksiteerit täyttyvät ja hinta on samassa suuruusluokassa kuin muiden.

Erikoinen piirre hankintamenettelyissä on se, että oman kunnan tai suomalaisten yritysten suosiminen on kiellettyä. Tämä on ristiriitaista, sillä useissa tapauksissa kaupun-

gin kokonaisuus toteutuu, jos käytetään paikallisia yrityksiä. Vaikka hinta olisi nimellisesti korkeampi.

Käytännössä tämä tarkoittaa sitä, että tarjoukset on osattava laatia oikein ja päättäjillä on oltava tahto käyttää paikallisia palveluja. Laki ei estä hankkimasta haluttua tuotetta tai palvelua. Toisaalta myös 'huono hankinta' voi olla lainmukainen.

Paikallisuutta pyritään huomioimaan hankintapolitiikassa mm. liittämällä arvoja ja tavoitteita hankintaohjeisiin. Hankintakokonaisuudet on hahmotettava ja käytävä sisäistä vuoropuhelua. Toki hankintayksikön tulee tuntea paikalliset palvelut ja tuotteet.

Yksi tapa edistää paikallisten yritysten mahdollisuuksia on hankinnan jakaminen osiin.

## Milloin pitää kilpailuttaa

Kilpailutus on järjestettävä, jos ostaja on hankintayksikkö tai

jos hankinnan arvo ylittää kynnysarvon. Kansallinen kynnysarvo kilpailutukselle on 60 000 euroa ja rakennusurakoille 150 000 euroa. Jos hankinnan arvo on vähemmän, kilpailutusta ei tarvitse järjestää hankintalain menettelyohjeilla. Joskin Keravalla on noudatettava kaupungin pienhankintaohjeita.

Jos hankinnan kynnysarvo ylittää EU-kynnysarvot, on kilpailutus järjestettävä EU-lainsäädännön mukaisesti. Kynnysarvot ovat 209 000 euroa ja rakennusurakoissa 5 225 000 euroa. Arvot vahvistetaan kahden vuoden välein. Arvot ilmoitetaan aina ilman arvonlisäveroa.

## 2017-hankintalain uudistuksia

Vuoden alussa hankintalakia uudistettiin. Tarjoajan kannalta mielenkiintoisia uudistuksia oli mm. se, että jos ehdokas on osallistunut hankinnan valmisteluun, on hankintayksikön varmistettava, että tämä ei väärin kilpailu.



Keravan kaupunki on opastanut paikallisia yrittäjiä hankintojen tekemisessä sekä Yrittäjien aamupalalla että erillisissä koulutustilaisuuksissa, josta kuva. Oikealla kaupunginlakimies Kati Haanpää.

## KERAVAN KAUPUNGIN TARJOUSPYYNNÖT

- <https://tarjouspalvelu.fi/kerava>
- <https://pienhankintapalvelu.fi/kerava>
- [www.hankintailmoitukset.fi](http://www.hankintailmoitukset.fi)

Voit etsiä Keravan kaupungin tarjouspyyntöjä kirjoittamalla Hakusana(t)-kenttään Kerava\*

Hyödynnä hakuvahteja (CPV-koodien avulla)!  
[www.hankinnat.fi](http://www.hankinnat.fi)  
[www.tem.fi](http://www.tem.fi)

## ONGELMATILANTEISSA

- Clouidia Tukiportaali: <http://tarjoajat.cloudia.fi>
- [tuki@cloudia.fi](mailto:tuki@cloudia.fi)
- puh. 020 766 1075

Hankinnat voidaan jakaa osiin. Jos hankintayksikkö ei sitä tee, sen on esitettävä syyt jakamatta jättämiseen. Tarjoajan soveltuvuutta selvitetään ESPD-lomakkeella (yhteinen eurooppalainen hankinta-asiakirja). Mahdollinen rikosrekisteri selvitetään vain tarjouskilpailun voittaneelta. Hankintayksikkö voi vaatia, että tarjoaja itse toteuttaa tietyt kriittiset tehtävät.

Tiivistetysti uudistuksessa suuret linjat pysyvät ennallaan. Vaikka hankintalajikohtainen sääntely on tiukentunut, ovat menettelyt joustavimmat. Yhteistyön merkitys, hyvä valmistelu sekä hankintayksikön omien ohjeiden merkitys korostuu.

## Tarjouspyyntö

Tarjouspyyntö on laadittava siten, että sen perusteella voidaan antaa keskenään vertailukelpoisia tarjouksia. Onnistunut hankinta perustuu siihen, miten selkeästi ja täsmällisesti ostajan vaatimukset on onnistuttu kuvaamaan.

Tarjoajan on osoitettava, että palvelu on vaatimusten mukainen. Hankintayksikkö voi pyytää toimittamaan lisää tietoa. Jos tarjouksen täydentämismahdollisuus sallitaan, se tulee antaa myös muille ehdokkaille.

Hankintapäätöksen tiedoksiannosta on valitusaikaa 14 päivää, jolloin on mahdollista vaatia hankinta-oikaisua tai valittaa Markkinaoikeuteen.

## Hyvä tarjous

Kaupungilta suositellaan panostamaan tarjouksen tekemiseen osoittamalla kiinnostusta kaupungin hankkeisiin ja tekeillä itsensä näkyväksi. Tarjouspyyntö tulee lukea kunnolla ja kysyä jos ei ymmärrä. Tarjous on laadittava huolellisesti ja vastattava vain siihen mitä kysytään ja niin kuin kysytään. Tarjouksen laatimista

## NÄKÖKULMA

### KERAVAN ENERGIAN TAPAUS

Hankintatoiminnan kehityksen kyseenalaisuuden osoitukseksi on tilanne, jossa kaupungin omistama Keravan Energia joutui kilpailemaan kaupungille toimitettavan sähkön myymisestä muiden sähköyhtiöiden kanssa.

Tällainen kilpailu on haitallinen kokonaisuudelle, sillä käytännössä voi syntyä tilanne, jossa Keravan Energia nähdään heikompana tarjoajana ja kaupat menevät kaupungin ulkopuoliselle, vieraalle sähköyhtiölle.

Kaupungin tulee ostaa sähkö omalta sähköyhtiöltään – oli hinta mikä hyvänsä. On oltava poliittisen päätöksenteon alaisuudessa, katsotaanko hinta asiallisesti vai ei – ei markkinavoimien.

Jos Keravan Energia ei toimi asianmukaisesti, siitä huomautetaan tai sitten myydään yhtiö pois. Mutta sähkö on ostettava omalta yhtiöltä.

ei saa jättää viime tinkaansa.

Yhteisiä haasteita on siinä, että hankintayksiköllä ei aina ole riittävästi substanssiosaamista, eikä se osaa hyödyntää yritysten tietämystä. Yritykset puolestaan eivät erota yksityisen puolen pelisääntöjä julkisen puolen pelisääntöistä, eivätkä hallitse kunnan päätöksentekoprosessia.

Suurimmat haasteet ovat kiire, huolimattomuus, lainsäädännön ja menettelysääntöjen vieraus, objektiivisuuden puute sekä se, että kuvitellaan, että kyllä kaupunki tuntee yrittäjän.

Kaupunki toivoo yrittäjiltä ennakkoluulotonta asennetta, intoa tehdä yhdessä, halua kehittyä ja rohkeutta ryhtyä tekoihin.



KEUDA-TALOLLA LAUANTAINA 10. HELMIKUUTA 2018  
TEEMOINA ASUMINEN – RAKENTAMINEN – HYVINVOINTI  
Tapahtuma, jossa keravalainen yritys voi esitellä toimintaansa ja myydä tuotteitaan tai palveluitaan.

Lisätiedot ja ilmoittautuminen [www.crazyday.fi](http://www.crazyday.fi)

ESIINTYJINÄ AKU HIRVINIEMI alias HARJAKAINEN,  
HANNA SUMARI JA KEIJO LEPPÄNEN. LUVASSA MYÖS  
KERAVAN YRITTÄJIEN MUOTINÄYTÖS. JUONTAJA NICKE LIGNELL.



**UUDISTUNUT DUUNIPORTAALI.fi – nyt pääset rekisteröitymättä katsomaan työnhakijoiden ilmoituksia! Voit myös jättää työpaikkailmoituksen. Käyttö on maksutonta.**



**rakennustoimisto  
nousiainen oy**

Sementtitehtaankatu 2  
04260 Kerava  
[www.raktsto-nousiainen.fi](http://www.raktsto-nousiainen.fi)  
Puh. 09 2747 2621

# Keravan Yrittäjät Islannissa

## Uusia ideoita yrittäjyyden luvatusa maasta

**Keravan Yrittäjät järjesti jäsenmatkan 320 000 asukkaan Islantiin toukokuun alussa. Noin 20 hengen voimin lennettiin Helsingistä Keflavikin kentälle, josta bussilla Keravan ystävyyskaupunkiin Reykjanesbaeriin.**

Bussin ikkunasta näytti ensin siltä, että eihän täällä ole mitään – pelkkää harmaata ja mustaa laavakenttää silmäkantamattomiin. Totuus luonnon ihmeistä paljastui viikonlopun aikana ja koimme ääri-ilmiöitä jäätiköistä kuumiin lähteisiin. Poikkeuksellisen lämmin sää hemmotteli yrittäjiä – 13 astetta on islantilaisen helle.

Reykjanesbaerissa kuulumme, että Islantilaiset haluavat lentoliikenteen keskuksiksi maailmassa ja matkailun kasvuun investoidaan. Tapasimme Reykjanesbaerin kaupungin johtoa sekä alueella toimivan kehitysyrityksen Kadecon projektijohtajan **Sigurgestur Guðlaugssonin** joka kertoi, että turismin uskotaan kasvavan

kuluvan vuoden 2,6 miljoonasta jopa noin 20 miljoonaan matkailijaan vuonna 2040.

Reykjanesbaerin alueella sijaitsee entinen NATOn tukikohta, jonka amerikkalaiset jättivät vuonna 2006. Nyt talon ovat täyttäneet yritykset startupeista vaatedesigniin, yhteensä 28 erilaista.

Pääsimme maistamaan Geo Silican (linkki) mineraalijuo-  
maa, varsinaista ihmeainetta, joka vahvistaa luustoa, hiuksia ja kynsiä, ja jossa hyödynnetään geotermisestä vedestä saatavaa luontaista mineraalia.

### Reykjanesbaerista Reykjavikiin

Lauantai- ja sunnuntaipäivät vietimme bussissa tutustuen



kaikkein suosituimpiin nähtävyyksiin. Lauantaina ohjelmassa oli The Golden Circle. Tutustuimme Þingvellirin kansallispuistoon, jossa Euraasian ja Pohjois-Amerikan mannerlaatat kohtaavat, kuvasimme muiden turistijoukkojen kanssa kuumien lähteiden kentän, josta vähän väliä purskahti ilmoille höyryävä geysir, sekä ihastelimme jättimäisenä kohisevaa Gullfossin putousta.

Sunnuntain kohde oli The Blue Lagoon -kylpylä, jonka 36-39 asteisessa turkoosisa vedessä pulikointi oli elämystä. Matkan varrella poikkeiltiin ihastelemaan kuivuvia kalanpäitä, istutusmetsiä, Grindavikin kalastajakylään myrskyssä epäonnisesti rantautuneita laivanraatoja sekä mustia hiekkarantoja ja maan syvyyksistä kanaanmunanhajuisena punkevaa tulikuumaa laavaa.

### Suomalainen yrittäjä Reykjavikissä

Haastattelin myös Reykjavikissä asuvaa suomalaista yrittäjää, **Satu Rämöä**, joka toimii bloggaajana (salamatkustaja.com), sosiaalisen median asiantuntijana, Finnska Budin –suomidesignputiikin osakkaana sekä kesäisin islanninhevosaursastusten oppaana.

Oppaammekin antoi tunteista Sadulle matkailijavirroista. Yksi salaisuus siihen, että suomalaiset matkaavat sankoin joukoin Islantiin on Satu Rämön kirja Islantilainen voittaa aina, jonka optimismi vie mukanaan.

Islannissa on jatkuva yritysbuumi ja kova pöhinä yritysten ympärillä, kertoo Satu:

- Monille yrityksen perustaminen on toimeentulon kannalta ehdoton, sillä kalliissa asuin- ja elinkustannusten maassa yhdellä palkalla ei välttämättä pärjää. Ihmisillä voi olla monta ammattia ja työpäivän lisäksi oma yritys.

- Islannissa yrityksen perustaminen on tehty tosi helpoksi. Konkurssilainsäädäntö on löperö eikä verottaja hyväksy Suomessa samoja asioita, mutta juuri siksi yrityksiä perustetaan kiivaaseen tahtiin.

- Myös työntekijän palkkaaminen on huomattavasti helpompaa kuin Suomessa. Vaikka palkkataso on korkeampi, sivukulut eläke ja sotumaksut muodostavat noin 13-14 % bruttopalkasta eli huomattavasti vähemmän.

- Islannin työttömyysprosentti on alle 2, joten työtä saa helposti ja työvoimaa myös löytyy yrityksiin. Suomalaiset toivotetaan lämpimästi tervetulleiksi.

Matkan aikana yrittäjät hyrisivät tyytyväisyyttä:

1. Islantiin ei tulisi perheen kanssa lähdettyä.
2. Matkan pituus perjantaiamusta maanantaihin oli juuri sopiva.
3. Ohjelma, järjestelyt ja seura –priimaa.

Kiitos matkan järjestäjälle, kiitos matkaseurasta muille yrittäjille sekä Pirjolle Keravan kaupunkiin.

Marja Nousiainen, Tulevaisuus



HAUTAUSPALVELU  
*Ari Lumme*

Seunalantie 25, 04200 Kerava  
Puh. 09 294 8725, 040 555 5100  
ari.lumme@hautauspalveluarilumme.fi

• Näöntarkastukset  
• Silmänpaineenmittaukset  
• Silmälasit  
• Työsuojalasit  
• Erikoistyölasit  
• Näyttöpäätelasit  
• Ampujanlasit  
• Urheilulasit  
• Aurinkolasit  
• Silmälasien korjaukset

Nopeat toimitukset  
30 vuoden kokemuksella  
Juho-Kustissa, kirjastoa  
vastapäätä

**OPTIKKO**  
Lintukorpi

Paasikivenkatu 13, 04200 Kerava, puh. 09-294 6113, fax 09-2948813  
Email: optikko@optikkolintukorpi.fi

**ordent oy**

KONSULTOINTI JA TILITOIMISTOPALVELUT  
myös sähköisenä

Tuotamme laadukkaita ja monipuolisia taloushallinnon palveluja.

Auktorisoitu  
Taloushallintoliiton jäsen

Puh. 010 841 6670  
Fax. 010 841 6690  
**ordent@ordent.fi**

Palokorvenkatu 2, PL 52  
04251 Kerava  
**www.ordent.fi**

SUOMEN VAHVIMMAT PLATINA 2008-2016  
asiakastieto.fi

Kauppalehti Menestyjät 2017

## Laadukasta ja palvelevaa isännöintiä vuodesta 1978



Pyydä tarjous [www.keravankiinteistopalvelu.fi](http://www.keravankiinteistopalvelu.fi) kautta tai ole yhteydessä, puh. 09 2746 5120.

- hallinnollinen ja tekninen isännöinti
- erinomainen taloudenhallinta
- perinteinen ja laadukas asiakaspalvelu
- hyvä tekninen osaaminen
- kiinteistöpalvelukokemus
- erikoistietämys perinnerakennuksista ja niiden ylläpidosta
- kustannustaloudellinen valinta
- henkilökunnan laaja koulutus
- laaja projektikokemus



**Keravan Kiinteistöpalvelu Oy**  
Kultasepänkatu 5 A 19 a, 04250 Kerava  
puh. 09-2746510

Huom!

Vuokraamme yhtiökokoustilaa myös yrittäjille esimerkiksi koulutuksiin. Erinomainen tila, jossa kahvimahdollisuus – takaosassa keittiö!  
Varaukset 045 7731 0011



- näöntarkastukset
- piilolasisovitukset
- erityistyölasit
- työsuojalasit

Keravalainen yrittäjä, piilolasi- ja työnäköoptikko Anu Louko

**Katse kuntoon!**



**Keravan Katse**

Kauppakaari 6, Kerava  
puh. 09 230 3500 • [www.keravankatse.fi](http://www.keravankatse.fi)  
avoinna ark. 10-18, la 10-14



**Galle**

ASIANAJOTOIMISTO

Kauppakaari 4, 04200 Kerava  
p. 09 274 4040 | [galle.fi](http://galle.fi)

## MusaFarmi Oy - yritys ja innovaatio



[musafarmi.fi](http://musafarmi.fi)

- Opettaessani musiikin teoriaa huomasin, että lapset eivät jaksakaan keskittyä pelkkään teoreettiseen opetukseen. C-duuriasteikko eli tuo rimpsu C-D-E-F-G-A-H-C ei tahdo jäädä lapsille mieleen kovin helposti, kertoo innovaation syntyä klassisen laulun opettajana, musiikkipedagogi ja oopperalaulaja Riikka Siltanen.

likuvaa ja muistamaan. Lapsi ryhtyy mielellään hyppimään värikkäällä matolla.

MusaMatosta lapsi hahmottaa varsin helposti nuottimet ja puoli- ja kokosävelaskelten paikat – puolisävelaskeleet ovat vierekkäin. Muiden ruutu- ja sävelten väli on yksi sävelaskel.

Riikka Siltanen on opettanut useita vuosia musiikinteoriaa

noin 9–11 -vuotiaalle lapsille.

Riikka myös laulaa The Larks -nimisessä yhtyeessä, jossa esiintyy hänen lisäkseen pianisti ja kaksi viulista.

– Perustin musiikin ympärille tänä vuonna MusaFarmi Oy -nimisen yrityksen. Nyt alkuun yritys keskittyy MusaMatto-projektiin.

– Yrittämisestä minulla on kokemusta 15 vuoden takaa,

jolloin pidimme silloisen aviomieheni kanssa toimistotarvikeliikettä Helsingin Töölössä.

Riikka Siltanen on mukana politiikassa, mm. kokoomuksen edustajana Keravan Kautpunkikehitysjaostossa. Lisäksi hän istuu Tuusulan käräjäoikeudessa lautamiehenä. Aikaa vie myös musiikin alan tohtorinväitöskirja, jota hän tekee muun työn ohessa.



MusaMatto -tuotepereheeseen kuuluu tällä hetkellä C-duurimatto ja Duurimatto, Riikka Siltanen toteaa.

Tiltoimistosi pilvessä  
– tietosi varmasti tallessa

Sujuvasta palvelustamme hyötyvät niin toiminimet kuin osakeyhtiötkin. Käytössämme on kaksi Suomen johtavaa taloushallinnon ohjelmistoa: **Netvisor** ja **Proccounter**. Hoidamme tehokkaasti ja ajallaan sekä paperiset että sähköiset kirjanpidot. Tarvittaessa autamme sinua muuttamaan perinteisen kirjanpidon sähköiseksi.

**Ota yhteyttä!**

Kustannustehokas taloushallinnon paketti räätälöidään juuri sinulle sopivaksi. Selkokielellä.

Tiltoimisto  
**Balanceria**

Santaniitynkatu 7 A 4, 2 krs. 04250 Kerava  
Puh. 050 576 1613, [rii.ahvonen@balanceria.fi](mailto:rii.ahvonen@balanceria.fi)

**Kaikki**  
**LVI**  
**alan työt**  
**ammattitaidolla**



**UVS OY**  
UUDENMAAN VUOTO JA SANEERAUS OY  
0458020475  
[www.uvsoy.fi](http://www.uvsoy.fi)





balanceria.fi

TEKSTI JA KUVA JUKKA NISSINEN

Riia  
yrittäjäkoulutuksessa

## Haluan kasvattaa yritystäni

Riia Ahvonen tilitoimisto Balanceriasta halusi kasvattaa yritystään ja hakeutui Suomen Yrittäjäopiston koulutukseen. Yritysjohdattamien erikoismattitutkinto toteutetaan oppisopimusperiaatteella vajaan kahden vuoden aikana. Kotehtävien lisäksi on kerran kuukaudessa lähipäivä Järvenpää-talolla.

– Koulutuksesta tekee mielenkiintoiseksi se, että siinä käydään läpi oman yrityksen kehittämistä – oma yritys tulolaskelmineen ja taseineen on oppimateriaalin pohjana. Etsitään sitä, miten saadaan kasvua aikaiseksi, Ahvonen kertoo.

– Mietimme, mikä on yrityksen strategia ja visio, miten

päästä tavoitteisiin. Käymme läpi rahoitusta, markkinointia, mainontaa, sidosryhmiä, prosesseja.

### Koulutus on antanut boostia

– Uuttakin on tullut, mutta eniten iloa on ollut, kun on käyty tuttuakin asioita uudestaan läpi ja sitä kautta on syntynyt boostia, uskoa tekemiseen.

Koulutuksessa on yrittäjiä Keravalta, Tuusulasta ja Järvenpäästä. Riian mentori on Sari Lampinen, johon hän tutustui aikoinaan kirjanpitokoulutuksessa.

### Logistiikka-alalta kirjanpitoon

Riia valmistui alunperin merkonomiksi, teki jonkun aikaa kirjanpitoa, toimi sitten logistiikka-alalla kymmenisen vuotta ja palasi koulutuksen kautta taas kirjanpito-alalle. Ennen omaa yritystä hän oli

Helsingissä töissä, mutta sitten 10-vuotias poikansa sairastui vakavasti ja Riia halusi työt lähemmäs, kotipaikkakunnalle Keravalle. Hän perusti Kirjanpitopalvelu Ahvosen kaksi vuotta sitten Santaniitynkadulle. Joulukuussa yrityksestä tuli osakeyhtiö nimeltä Balanceria Oy.

Lapsen hoidot kestivät kaksi ja puoli vuotta, mutta nyt jolla on terveen paperit, elämä on normalisoitunut ja voi taas keskittyä työntekoon.

### Tavoitteena palkata henkilökuntaa

– Tykkään opiskelusta ja haaveilen, että joku päivä voisin käydä kauppakorkeakoulun. Etsin osa-aikaista työntekijää ja tavoitteena on palkata pariakin henkilöä.

Ahvosen koulutus alkoi 12.4.2016 ja päättyi haastatteluun helmikuussa 2018. Oppisopimusjärjestelyistä vastaa Keuda, eikä koulutuksesta koidu käytännössä kustannuksia.



## Palvelua paikasta riippumatta

Usein yrittäjän arki on hyvinkin liikkuvaa ja päivittäisasiointi on siirtynyt yhä enemmän digipainotteisemmaksi. OP on kehittänyt palveluitaan helpottamaan kiireisen yrittäjän elämää.

**OP-yritysmobiililla** yrityksen päivittäinen talouden hoitaminen sujuu vaivattomasti. OP-yritysmobiilissa seuraat yrityksesi tilin saldoa ja lisäksi käytössäsi on laskutuspalvelu, jolla laskutat kätevästi joko e-laskulla tai perinteisesti paperisena. Palveluun voit luoda asiakas- ja tuoterekisterin. Voit ladata OP-yritysmobiilin puhelimesi sovelluskaupasta. Sovellus sisältää myös muita palveluita, joihin pääset tutustumaan Kokeile palvelua – toiminnallisuuden avulla.

**Pivo Kassa** on pienen yrityksen selkeä ja helppokäyttöinen kassapalvelu. Palvelu sisältää kassan ja maksupäätteen, verkkokaupan, varaston hallinnan ja myynnin raportoin-

nin. Kaikki ominaisuudet yhdellä sopimuksella ja yhdellä kuukausimaksulla. Voit valita sopivan palvelukokonaisuuden yrityksesi tarpeiden mukaan. Lisätietoja [www.pivokassa.fi](http://www.pivokassa.fi).

**Verkkoneuvottelu** on kätevä tapa hoitaa yrityksen asioita ilman konttorikäyntiä. Neuvottelussa olet yhteydessä pankin asiantuntijan kanssa videokuvalla ja äänellä. Voit siis olla oman tietokoneesi tai iPadi-änessä toimistossa, tai missä tahansa paikassa, jossa voit rauhassa keskustella pankki- tai vakuutusasioistasi.

Tervetuloa tutustumaan Pivo Kasaan Järvenpään tai Hyvinkään konttorilla, kehottaa yrityspalveluneuvoja Marita Relander. Maritan voit tavata myös verkko-neuvottelussa.



**KEUKE**  
KASVUN MAHDOLLISTA AJA

## MITÄ SINULLE JA YRITYKSELLESI KUULUU?

Jos suunta on hukassa tai kaipaat lisää osaamista tai vahvistusta uusille ideoillesi, tule keskustelemaan kanssamme. Tarjoamme maksuttomia yritysneuvontapalveluja yrityksille ja yrittäjille.

"Olemme saaneet Keukelta uskomattoman omistautunutta ja ammattitaitoista palvelua. En olisi ikinä kuvitellut, että tällainen on edes mahdollista. Suosittelemme aivan kaikille yrityksille ja yrittäjille."

**JOHANNA RAATIKAINEN**  
Rasilaisen Hapankaali Oy, Kerava



**RIMPAUTA 050 341 3210**  
**TAI LÄHETÄ SÄHKÖPOSTIA [keuke@keuke.fi](mailto:keuke@keuke.fi)**

[WWW.KEUKE.FI](http://WWW.KEUKE.FI)

Kaikki taloushallinnon palvelut yhdeltä kumppanilta

Klondyke-talo  
Kumitehtaankatu 5  
04260 Kerava  
p. 09 274 4500  
[tilitoimisto@tevilex.fi](mailto:tilitoimisto@tevilex.fi)  
[www.tevilex.fi](http://www.tevilex.fi)

Luotettavasti - helppoa Sinulle!

Auktorisoitu Taloushallintoliiton jäsen

**TEVILEX OY**

Ota hukkahetket hyötykäyttöön

OP-yritysmobiili on yrittäjän helppokäyttöinen taloustyökalu. Enää ei tarvitse pohtia missä välissä hoidat laskituksen tai laskujen maksun. Hoida yrityksesi talousasiat helposti silloin kun sinulle sopii.

Tee aikaa itsellesi ja tutustu, [uusi.op.fi/yritysmobiili](http://uusi.op.fi/yritysmobiili)

OP Keski-Uusimaa

Valokuvausalan  
erikoisliike  
vuodesta 1980



**RUUSUKUVA**

Paasikivenkatu 1, 04200 Kerava • p. 09 242 0628  
www.ruusukuva.fi

## Ansioimerkit tulee anoa itse

### Yrittäjäristit

Suomen Yrittäjien yrittäjäristit on hieno tapa muistaa ansioitunutta yrittäjää. Yrittäjäristi on huomionosoitus, jonka vastaanottamisesta jää hyvän mielen lisäksi merkintä yrittäjyyden historiaan.



### Työntekijöiden ansioristit

Suomen Yrittäjien ansioristi työntekijöille on yksityisen yrityksen hieno tapa palkita pitkäaikaiset työntekijät.

### Luottamushenkilöille

Suomen Yrittäjien järjestöansioista palkittavia yrittäjiä varten on Suomen Yrittäjien järjestöansioimerkki.

### Hakemuslomakkeet ja lisätietoja

Toimita hakemus jäsenjärjestösi tai Suomen Yrittäjien toimistoon: [palkitseminen@yrittajat.fi](mailto:palkitseminen@yrittajat.fi) tai postitse Suomen Yrittäjät/Palkitsemistuotteet, PL 999, 00101 HELSINKI.

### Lisätietoja:

[keravan@yrittajat.fi](mailto:keravan@yrittajat.fi)

# LIITY!

KERAVAN YRITTÄJIIN. NYT.

- Verkostoidu
- Vuoden Yrittäjä
- Yrittäjien vuosijuhla
- Valtakunnalliset edut
- Aamukahvit kerran kuussa
- Tapahtumia, kampanjoita
- Toimintaa ja harrastuksia
- Oma lehti ja Facebook



### TIEDUSTELUT

Harto Viiala, puh. 040 557 4502  
[harto.viiala@hyxo.fi](mailto:harto.viiala@hyxo.fi)  
[keravan@yrittajat.fi](mailto:keravan@yrittajat.fi)  
[www.keravanyrittajat.fi](http://www.keravanyrittajat.fi)

ESITTEET

MAINOSKUVAT

Valitse omasi osoitteessa [elido.fi](http://elido.fi)

# 100 IDEAA BRÄNDIN LUOMISEEN

**elido**  
mainostoimisto

TAPAHTUMAT

3D-KUVAT

KUVITUKSET

VIDEOT

PAKKAUKSET

VIDEOT

KYLTIT

LOGOT

MESSUT

TELINEET

KAMPANJAT

INSTAGRAM

## TURVALLISUUS MANAGEMENT

Liikkeenjohdon tukena  
nykypäivän haasteissa

Anssi Ennevaara  
Senior Business Advisor, CEO

**Koivu Konsultointi**  
koivukonsultointi.fi • 040 500 6510

## Kiinteistöjen kunnossapitoa

- Kuntoarviot ja energiatodistukset
- Rakennussaneerausten valvontatyöt
- Ammattitaidolla ja pitkäaikaisella kokemuksella

**Insinööritoimisto Osmo Suni Ky**  
Pohjolantie 24 B, 04230 Kerava  
puh: 045 103 2221  
sposti: [inststo.suni@kolumbus.fi](mailto:inststo.suni@kolumbus.fi)  
www-sivut: [insinooritoimistoosmosuni.fi](http://insinooritoimistoosmosuni.fi)

# Savion Kirjapaino Oy

[www.savionkirjapaino.fi](http://www.savionkirjapaino.fi)

*Painotuotteita lähes rajattomasti,  
digistä offsetpainatukseen,  
käyntikorteista suurkuvatulosteisiin*

Jos sinulla olisi lähes viidenkymmenen  
vuoden kokemus jostakin,  
*luottaisitko itseesi?*

Me luotamme. Siten takaamme laadun.



Sohvat - Sohvar ryhmät - Kulmasohvat - Divaanit - Vuodesohvat - Vuodetuolit

MYÖS ERIKOISMITOIN

KAARNA

3:n istuttava sohva 210 cm x 86 cm

**alk. 1 390 €**

**FINSOFFAT**

[www.finsoffat.fi](http://www.finsoffat.fi)

Tehdas ja tehtaanyymälä Kerava:  
Huhtimontie 4, Kerava  
ma-pe 9-18, la 10-16  
+358 50 306 8819

Tehtaanyymälä Vantaa Porttipuisto:  
Porttisuontie 4, Vantaa  
ma-pe 11-20, la 10-18 ja su 12-17  
(09) 2797 2210