

OSAAVA RAUMA

Rauman Yrittäjät - tekoja raumalaisen yrittäjän puolesta jo vuodesta 1936

Onnistunut omistajanvaihdos kannattaa valmistella hyvin

MAX-veneitä valmistavan Alpo Pro Boats Oy:n toimitusjohtaja **Tomi Arvo** osti veneitä valmistavan yritystoiminnan 2019 lopulla, juuri ennen koronaa.

– RB-Asennus oli tehnyt Alpo-veneitä kymmenisen vuotta ja heiltä ostin tämän liiketoiminnan 2019 joulukuussa. Hetki ennen koronan alkamista vedin nimet paperiin, Arvo muistelee.

Tomi Arvolla oli halu kehittää jo jonkinlaisen aseman saanutta venettä eteenpäin ja mukaan tuli **Marius Saikku**, joka oli tutustunut veneeseen jo aiemmin.

– Olen tutustunut veneeseen ja 2011 ja jo silloin sanoin, että tähän kannattaisi tehdä tiettyjä parannuksia. Kun Tomi osti yrityksen niin päädyttiin nopeasti yhteen. Molemmilla meillä on intohimo kehittää tuotetta eteenpäin, sanoo Marius Saikku, joka on nykyisin osakkaana Alpo Pro Boatsissa.

Yritys on saanut kehitystyötä tehtyä ja nyt koronan jälkeen panostaa vahvasti myyntiin ja tuotannon kasvattamiseen.

Jaanan pystökaffe ja Äyhöjärven Autogrilli valmistautuvat parhaillaan omistajanvaihdokseen.



Marius Saikku ja Tomi Arvo vievät onnistuneen omistajavaihdoksen jälkeen MAX-veneitä valmistavaa Alpo Pro Boatsia kohti tulevaisuutta.

Lue lisää sivut 4-5

Ammattitaidolla ja yrittäjän sydämellä

renkaat ja vanteet
maataloudelle,
kuljetusliikkeille,
autoon kuin autoon!

VRP-Mäkelä Oy
VANNE- JA RENGASPALVELU
Köykäntie 3, EURAJOKI 02 868 3000
www.vrp-makela.fi

25 VUOTTA
VRP-Mäkelä Oy
VANNE- JA RENGASPALVELU



Jaana Valanne

Jaanan Pystökaffe saamassa jatkajan

Perinteinen Rauman torin kahvikoju Jaanan Pystökaffe on saamassa jatkajan. 24 vuotta vuotta kahvikojua pitänyt **Jaana Valanne** on siirtymässä eläkkeelle aloitti jatkajan etsimisen keväällä.

– Olin yhteydessä kaupungin yrityspalveluun ja myös Yrittäjiin. Sana levisi ja yhteydenottoja alkoi tulla, Jaana muistelee.

Jossakin kohtaa tilanne vaikutti siltä, ettei haastavaan kahvikojun pitämiseen ole kiinnostusta, mutta syksyä myöden tilanne parani. Kiinnostuneita oli ja syyskuun alussa neuvottelut yritystoiminnan omistajanvaihdosta ovat pitkällä.

– Tutut asiakkaat olivat tietysti huolissaan, ettei toiminta loppuisi. Uskon, että myös sitä kautta sana on levinnyt.

Äyhöjärven Autogrilli kaipaa uutta yrittäjää

Äyhöjärven rantamaisemissa on perinteinen autogrilli, joka on palvelut nälkäisiä asiakkaita jo vuosikymmeniä.

Irma Nieminen ja **Leila Niskanen** ovat pitäneet Äyhöjärven Autogrilliä pitkään, huhtikuussa täyteen tuli 32 vuotta.

– Molemmat olemme olleet täysillä mukana koko ajan. Seitsemän päivää viikossa, joka päivä aamukymmenestä iltayhdeksään. Ja välillä illat venyvät pidempään kun asiakkaita riittää, Irma Nieminen kuvailee.

Kioskien liiketoiminta on muuttunut vuosikymmenten myötä melkoisesti. Ennen kioskit olivat auki pidempään kuin kaupat ja niistä ostettiin elintarvikkeita moneen tarpeeseen. Nyt Äyhöjärven läheisyydessäkin on kaksi markettia, jotka ovat auki pidempään kuin kioski.

– Maitoa ja makkaraa ei enää juuri kysytä. Eniten myydään grillituotteita, olutta ja tupakkaa, Leila Niskanen kertoo.

Vakioasiakskunta tulee kauempaakin

Autogrillille on muodostunut oma vakioasiakskuntansa. Kävijöitä tulee lähialueen lisäksi Lapista, Eurasta, Säskylästä ja jopa Poristakin.



– Porista tulee yksi pariskunta hakemaan makkaraaperunoita, kun sellainen halu iskee niin ajavat tänne. Porista ei kuulemma kunnollisia saa, Irma Nieminen kertoo.

Makkaraaperunat on Äyhöjärven Autogrillin tunnetuin ja myydyin tuote.

– Se on hyvä ja halpa. Me käytämme vähän parempaa makkaraa, joka on maukkaampi. Eli laatu ratkaisee tässäkin, Leila Niskanen paljastaa.

Korona toi grillille uusia asiakkaita merkittävästi.

– Kauppa kävi tosi vilk-

kaasti, silloin olimme molemmat täällä pitkiä päiviä. Ja aika moni on jäänyt asiakkaaksi sen jälkeekin.

Yrittäjän vapaus viehättää

Mikä on saanut naiset pitämään autogrilliä yli kolme vuosikymmentä?

– Tietyntyylinen vapaus viehättää, vaikei tässä niin vapaata olekaan. Tästä on tullut meille elämäntapa. Vähän pelkään, että kun tämä loppuu, niin mitä sitten tapahtuu. Varmaan lähtee aamulla vaivastomaisesti tänne, Nieminen nauraa.

Vapaus ei ole tarkoittanut pitkiä lomia, sillä yrittäjät kertovat lomien jäävän melko lailla lyhyiksi.

– Olemme neljä päivää vuodessa kiinni, kaksi päivää juhannuksena ja kaksi päivää jouluna. Toki ollaan pidetty joka toinen viikonloppu vapaana, mutta se tarkoittaa, että toinen tekee silloin pitkän viikonlopun.

Tästä voi tehdä johtopäätöksen, että uuden yrittäjän tarvitsee ymmärtää työnteon päälle.

– Pitää olla tottunut työnteokseen. Palkkaamalla työntekijöitä ei tämä homma onnistu. Mutta omalla tekemisellä tämä varmasti kannattaa.



LoistaWin

valmennuspalvelut®

MENESTYS SYNTYY ARJESSA

LoistaWin-koulutustuotteet ovat WinNovan toteuttamia, arjen johtamis- ja kehittämistyötä tukevia koulutus- ja valmennuspalveluja, joissa korostuvat henkilökohtaisuus, työelämälähtöisyys ja jatkuva oppiminen.

Tutustu kaikkiin LoistaWin-koulutuksiin WINNOVA.FI/LOISTAWIN

Raumalla syksyllä tarjonnassa eri tutkintoja, erilaisia toteutustapoja ja johtamisen ja kehittämisen tukipalveluja. Valitse koulutus/tutkinto tilanteesi mukaan – tervetuloa oppimaan ja kehittämään!

- » **Loisto VIII -johtamisvalmennus** – tiimioppiminen ja työyhteisöjen valmentava johtaminen
- » **Lähijohtamisen työkalupakki** – valitse yksittäisiä koulutuspäiviä tarjottimelta
- » **Menestyksen metsästäjät** – johtamisen ja yritysjohtamisen eat tai lähiesimiestyön at (jatkuva haku)
- » **Palvelumuotoilulla tuloksiin** – kehittä työtyösi tai yritysasi palvelumuotoilun keinoin
- » **Tuotannon esimiehen erikoisammattitutkinto** – työnjohtaja (jatkuva haku)
- » **Työnohjauspalvelut ja Thomas, henkilökohtaisen profiilin analyysi**
- » **Yrittäjyyden ammattitutkinto** – sekä aloitteleville että jo kokeneille yrittäjille, myös omistajanvaihdostilanteisiin (jatkuva haku)
- » **Yrittäjäpassi** – yrittäjyyden ensiaskeleet, helposti verkkototeutuksena


Ota yhteyttä ja kysy lisää maarit.nieminen@winnova.fi, p. 044 455 7424
Hakeutuminen winnova.fi/loistawin

HALUATKO TÄYDENTÄÄ OSAAMISTASI? OTA SUUNTA WINNOVAAN!

Opiskele työn ohessa ja päivitä aikaisempia opintojasi.

- » **™Vanhustyön Ergokortti -koulutus** 10.10.-21.12.2022 verkko-opintoina ja lähiopetuksena Raumalla. Koulutuksen hinta 550 € (+ alv 24 %). **Ilmoittautumiset 30.9. mennessä.**
- » **Terveysalan ammattitutkinto, Jalkojenhoitotyön osaamisala** iltamonimuoto-opiskeluna 2.11.2022-29.2.2024 Laitilassa/Rai-siossa. Hinta 550 € (sis. alv 0 %). Oppisopimuksella maksuton. **Haku 30.9. mennessä.**
- » **Hyvinvointiteknologia oppisopimuksella** 7.11.2022-20.1.2023. Yhteiset tapaamiset etänä. Hakijan tulee työskennellä sosiaali- ja terveysalalla. **Haku 16.10. mennessä.**
- » **Hius- ja kauneudenhoitoalan erikoisammattitutkinto** monimuoto-opiskeluna 30.1.2023 - 31.8.2024. Lähipäivät Raumalla (2 pv/kk). Hakijalla tulee olla suoritettuna alan perustutkinto tai vastaavat tiedot ja taidot. Hinta 550 € (sis. alv 0 %). Oppisopimuksella maksuton. **Haku 31.12. mennessä.**
- » **Puhtaus- ja kiinteistöpalvelualan ammattitutkinnot (toimintatila- tai laitoshuoltaja AT)** Raumalla ja Laitilassa monimuoto-opiskeluna. Koulutus sisältää teoriaopintoja, lähi-, etä- ja verkko-opintoja sekä käytännön työn opiskelua omalla työpaikalla. Oppisopimuksella maksuton. **Jatkuva haku.**

KOKO KOULUTUSTARJONTAMME JA HAKEUTUMINEN KOULUTUKSIIN WINNOVA.FI



Yrittäjärstit muistavat yrittäjiä ansioituneesta työstä

Suomen Yrittäjien ansioristit ovat kaunis tapa muistaa ansioituneita yrittäjiä. Huomionosoituksesta jää lämmin merkki saajan mieleen sekä yrittäjyyden historiaan. Yrittäjien palkitsemistuotteiden kattaus on laaja, joten jos palkitseminen pohdituttaa, käy vilkaisemassa tuotteiden valikoima Suomen Yrittäjien nettisivuilla.



Kuvat Suomen Yrittäjien nettisivuilta



Esa Koskinen



Harri Pettersson ja Riikka Lehtinen yrittäjärstitensa kanssa Yrittäjän päivänä 5.9.

Yrittäjärstejä myönnetään vuosikymmenten yrittäjaurasta timanttiristeinä, useampien vuosien yrittäjaurasta yrittäjäristeinä sekä tunnuksena ja kiitoksena tehdystä työstä eläkeristeinä. Yrittäjäristien myönnön mukana saajalle tulee kunniakirja ja rintamerkki. Merkkien kantajalle on

määritelty tyypillisesti etikettiohjeet, joiden mukaan merkkiä kannetaan. Raumalle on myönnetty lähiaikoina useampi Yrittäjäristi:

- Esa Koskinen, Esa Koskinen Tmi – Yrittäjäristin timanttiristi 30 vuoden yrittäjätöiminnasta
- Riikka Lehtinen, Tilitoimisto Finansia – Yrittäjä-

ristin timanttiristi 30 vuoden yrittäjätöiminnasta

- Harri Pettersson, Rauman Tilataksipalvelu Oy – Hopeinen yrittäjäristi 10 vuoden yrittäjätöiminnasta

Lämpimät onnittelet Yrittäjäristin saaneille! Olette huomionosoituksenne ehdottomasti ansainneet!

Kuva Hans Lehtinen

PUHEENJOHTAJAN PALSTA



Vaikka läpi harmaan kallion!

Kesä on taantumassa syksyksi. Rauman Yrittäjien tämän vuoden toimintakausi on ohittanut puolivälin. Vuosi on ollut monilta osin odottava mutta vauhdikas. Poikkeukselliset ajat vaan muuttavat muotoaan. Venäjän aloittamat toimet Ukrainassa toivat omat haasteensa, raaka aineiden hintojen korkeat vaihtelut, energia hintojen heilahtelut, kauppapakkotteet sekä työvoiman saatavuus. Onko tämä uusi normaali. Uskoisin että on. Maailma ympärillämme on muuttunut. Reagointi nopeudella alati muuttuviin haasteisiin vaaditaan kekseliäisyyttä ja kovaa tahtoa yrittää. Yrittäjät jos ketä menee vaikka läpi harmaan kallion.

Puheenjohtajana olen saanut mahdollisuuden kiertää lukuisia Raumalaisia yrityksiä ja nähdä kuinka peräksiantamattomia yrittäjät ovat. Uusia toiminta malleja kehitellään ja uutta businesta viritellään. Tämä jos mikä luo tulevaisuuden uskoa meille kaikille. Raumalla on asiat aika hyvin kun vaan muistamme välillä pysähtyä ja katsoa ympärillemme ja olla ylpeitä meidän kaikista Yrityksistä.

Yhdistyksen vuosikokous on tulossa ja luottamushenkilöitä taas valitaan, eli jos sinulla on kiinnostusta lähteä tuomaan ajatuksia toimintaan, ota rohkeasti yhteyttä.

Perinteiset Syysjuhlat ovat myös tulossa ja kannustankin kaikkia lähtemään rentoon juhlaan verkostoitumaan. Yhdessä olemme enemmän.

Myötäisiä syystuulia toivotellen!

Antti Simula
Puheenjohtaja Rauman Yrittäjät ry

**JÄSEN,
KÄYTÄ EDUT HYVÄKSESI!**

Neuvottelupalvelut, puh. 09 229 222

Lisää valtakunnallisia etuja:
www.yrittajat.fi/jasenedut.

Alueellisia etuja:
www.satakunnanyrittajat.fi



"Tykkää meistä Facebookissa"

Seuraava
**OSAAVA
RAUMA**
ilmestyy
15. 11. 2022

Kysy ilmoituksista
01083361 /
ilmoitusmyynti



**KONEVUOKRAUS
JALONEN OY**

☎ 0400 800 580, 02 8377 9925

TALON RAKENTAMISEEN/HUOLTOON

• saxe/nivelpuominostimia, alumiini/haki-telineitä, hiomakoneita, porakoneita, naulaimia, sähkökeskuksia, imureita – vesi/pöly, betonivibrat ja paljon muita rakennuskoneita...

PIHATÖIHIN KALUSTOA

• laserlaitteita, maantiivistäjät, moottorisahoja, pienkaivinkoneita...ym.
• murskeita, maisemakiviä alk. 20 € peräkäräyllinen (myös pienempiä määriä)

**Aina kannattaa soittaa ja kysyä löytyykö
sinun tarpeisiin laitetta
– tule käymään paikan päällä!**

LOUNAISVÄYLÄ 3 • SAMPAANALA

konevuokralle.fi

Avoimna ark. 7-16

**Kaikki
TYÖVÄLINEET
mitä tarvitset
– kysy
meiltä!**

Rauman toiseksi suurin laivanrakentaja

Raumalla reilut kymmenen vuotta sitten kehitetyt alumiinikatamaraanit tunnetaan nykyään nimellä MAX. Veneitä ja mallistoa on kehitetty ja ominaisuuksia parannettu. MAX-veneitä valmistavan Alpo pro boats Oy:n toimitusjohtaja Tomi Arvo osti veneitä valmistavan yritystoiminnan 2019 lopulla, juuri ennen koronaa.

– RB-Asennus oli tehnyt Alpo-veneitä kymmenen vuotta ja heiltä ostin tämän liiketoiminnan 2019 joulukuussa. Hetki ennen koronan alkamista vedin nimet paperiin, Arvo muistelee.

Tomi Arvolla oli halu kehittää jo jonkinlaisen aseman saanutta veneitä eteenpäin ja mukaan tuli Marius Saikku, joka oli tutustunut veneeseen jo aiemmin.

– Olen tutustunut veneeseen ja 2011 ja jo silloin sanoin, että tähän kannataisi tehdä tiettyjä parannuksia. Kun Tomi osti yrityksen niin päädyttiin nopeasti yhteen. Molemmilla meillä on intohimo kehittää tuotetta eteenpäin, sanoo Marius Saikku, joka on nykyisin osakkaana Alpo pro Boatsissa.

Alumiinialusten teko jäi kytemään

Raumalla tehtiin ensimmäisiä alumiiniveneitä 1980-luvun alussa, jolloin Tomikin oli mukana telakalla oppimassa uutta.

– Vuonna 1992 olen ollut saman porukan kanssa Raumalla ensimmäisiä alumiiniveneitä tekemässä. Lähdin sieltä opiskelemaan ja ihan muulle alalle. Mutta täällä sitä taas ollaan, Arvo hymyilee.

Yrittäjälle uusien haasteiden etsiminen on verrat.

– Tuotekehitys lähti siitä päivästä kun ostin yrityksen. Oli paljon asioita, joita haluttiin tehdä eri tavalla.

Tavoitteena oli saada alun perin tavarankuljetusveneeksi kehitetty alumiinikatamaraani nopeaksi veneeksi, jolla kuitenkin pystytään kuljettamaan lastia. Entisestä 15-



MAX-veneet ovat vakaita ja käyttäytyvät aallokossa erinomaisesti.



Tomi Arvo näyttää, miten MAX-veeneen alumiiniset tuplarungot hitsautuvat kasaan. Vahva alumiiniköli tuo suojaa rantautumisessa.

25 solmun vauhdista on noustu yli 40 solmuun ja samalla aallokko-ominaisuudet ovat erinomaiset.

– Olemme saaneet rungon nyt sellaiseksi, että tuotekehitys tapahtuu tällä hetkellä muualla kuin rungon ominaisuuksissa. Esimerkiksi nyt tehdään uuden kevyemmän hytin prototyyppiä, jolla saadaan lisää variaatioita samalle rungolle, sanoo Marius Saikku.

Työtä tarjolla ja tuotantoa kasvatetaan

Tällä hetkellä Alpo pro boats työllistää Tomin ja Mariuksen lisäksi kaksi levyseppähitsaria.

– Tarvitsimme yhden hitsarin ja yhden kokoonpanijan lisäksi. Kokoonpanoon haluaisimme kouluttaa vaikka oppisopimuksella osaajan, joka pääsisi heti sisään meidän ajatteluamme, Tomi Arvo kuvailee.

MAX-veeneiden mallisto ulottuu 4,8 metristä 9,8 metriseen metrin välein. Suosituin runko on

“TUOTEKEHITYS LÄHTI SIITÄ PÄIVÄSTÄ KUN OSTIN YRITYKSEN. OLI PALJON ASIOITA, JOITA HALUTTIIN TEHDÄ ERI TAVALLA.”

– Tomi Arvo



ALPO PRO BOATS OY

- Valmistaa Raumalla alumiinisia katamaraanirunkoisia MAX-veneitä
- MAX-veneiden mallisto ulottuu 4,8 metristä 9,8 metriin
- Veneet varustetaan kahdella perämoottorilla
- Rungon yläpuoliset osat on valittavissa tilaajan toiveiden mukaisesti
- Malliston ulkopuolisia erikoistilauksia tehdään Alpo Pro Boats -merkillä

6,8-metrinen. Yrityskaupan alusta lähtien vajaan kolmessa vuodessa on koronan lomassa myyty 17 venettä. Tavoitteena on nostaa veneiden määrä noin 15 kappaleeseen vuodessa.

– 6,8 rungon kasaamiseen menee noin 200 tuntia. Jos veneeseen tulee hytti, sen varustelu vie aikaa paljon, siksi kehittelemme kevyttä, jotta valikoima olisi myös hinnan puolesta monipuolinen.

Kaikki perämootoreilla

MAX-veneet toimitetaan yleisimmin perämootoreilla varustettuna. Katamaraanirunko toimii parhaiten kahdella perämoottorilla. Silloin pohjan virtaukset ovat optimaalisia ja se myös helpottaa ohjattavuutta satamassa, kun vene pyörii lähes paikallaan.

– Meiltä on kysytty ison diesel-sisäkoneen versiota, mutta jos minulta kysytään niin ei laiteta. Sisä-

koneiden kanssa on paljon ongelmia ja niiden huoltaminen on kallista ja vaikeaa. Perämoottori on halvempi hankkia ja helpompi huoltaa. Kulutukset ovat nykyisin aika samoissa, Marius painottaa.

Messujen kiertäminen alkaa

Koronan aikana myös uudelle venevalmistajalle tärkeät venemessut ovat olleet tauolla. Nyt yrityksellä on tarkoitus osallistua kaikkille merkittävälle venemessuille ja tuoda omaa tekemistä esille.

– Meille tärkeimmät ovat sellaiset tapahtumat, joissa on koeajomahdollisuus. Ihmiset karsastavat katamaraaneja, mutta kun ovat olleet kyydissä ja varsinkin jos on aallokkoa, niin ovat ihan

myytyjä. Helsingin uivassa venenäyttelyssä venesuunnittelijat yrittivät olla pää veden alla katsomassa, mitä me olemme tehneet, Marius kuvailee.

MAX-veneiden kantokyky on ylivoimainen. Kysymys messu-osastolla kuuluu yleensä vieraille, että miten kovaa arvioitte tämän veneen kulkevan, kun kannella on henkilöauto ja miten kovaa tyhjänä?

– Vastaus on tyhjänä 40 solmua henkilöauto kyydissä 35 solmua. Itsekin yllätyin, kun näitä koeajoja tehtiin, sanoo Marius.

Seuraavaksi valtion hankkijaksi

Tuoreena yrityksenä Alpo Pro boats ei vielä ole päässyt mukaan valtion hankkijaksi, mutta seuraavalla kierroksella ollaan valmiina.

– Meillä on B-kategorian rungot, eli nämä kävisivät vaikka partioveneiksi ulkomerelle. Katsotaan, miten pääsemme tarjoamaan, mutta tässä kohtaa jo olemme Rauman toiseksi suurin laivanrakentaja, Tomi Arvo nauraa.

“HELINGIN UIVASSA VENENÄYTTELYSSÄ VENESUUNNITTELIJAT YRITTIVÄT OLLA PÄÄ VEDEN ALLA KATSOSSA, MITÄ ME OLEMME TEHNEET”
- Marius Saikku



Joonas Lauronen

Joonas Lauronen hakee Satakunnan Yrittäjät ry:n hallitukseen

Tervehdys! Olen 34-vuotias raumalainen ravintola-alan yrittäjä. Istun myös tällä hetkellä Rauman Yrittäjät ry:n hallituksessa, istunut vuoden alusta 2022, ja olen omalta osaltani tuonut nuorta näkökulmaa moneen yrittäjä koskettavaan asiaan.

Haen Satakunnan Yrittäjät ry:n hallitukseen tuodakseni tätä samaa nuorten näkemystä esille Satakunnan laajuisesti - sekä olla mukana vaikuttamassa, että me täällä Satakunnassa pistämme todella toimeksi, olemme äänessä ja näkyvillä.

Haluan olla mukana luomassa Satakuntaa yrittäjyyden ja elinkeinoelämän ykkösmaakunnaksi! Vien myös mielelläni viestiä Raumalta Valtatie 8 pitkin pohjoiseen, joten jos sinulla on ideoita tai edunvalvonnan kärkiä, ota rohkeasti yhteyttä.

Satakunnan Yrittäjät ry valitsee hallitukseensa uusia jäseniä syyskokouksessaan 9.11.

Minut löytää myös Bar Hehkun tiskin takaa, tervetuloa poikkeamaan!

Joonas Lauronen,
Mainiot Hörpyt Oy



MAX-veneiden kantokyky on ylivoimainen tavalliseen veneeseen verrattuna. Tuotekehityksen kautta myös nopeus esimerkiksi henkilöauto kannella on jopa 35 solmua.



Vahva ja vaikuttava – luanikas ja lumoava

Tietoa ja työkaluja uudelle yrittäjälle -luentosarja syksyllä 2022

Ryhtyisinkö yrittäjäksi? -webinaari
to 6.10. klo. 16.30–n. 19.00

Starttitietoa yrittäjyyteen
ke 12.10. klo. 16.30–n. 19.00

Turvastusta yrittäjyyteen
ke 19.10. klo. 16.30–n. 19.00

Kevytyrittäjyys vaihtoehtona? -webinaari
ti 9.11. klo. 16.30–n. 17.30 verkossa

Viestintä ja markkinointi osana yrityksen menestystä
ke 16.11. klo. 16.30–n. 20.00

Lisätietoja ja ilmoittautuminen: yritysasiantuntija Kaisa Kalliovuo, p. 040 1726142 tai kaisa.kalliovuo@rauma.fi. Osallistuminen on maksutonta, mutta edellyttää ennakoon ilmoittautumista viimeistään tapahtumapäivänä klo 12.00 mennessä. Webinaareihin saat linkin sähköpostitse ennen tilaisuuden alkua.

Tervetuloa mukaan!

rauma.fi

Energiakustannusten nousu ajaa yrittäjiä ahtaalle

Yrittäjät reagoivat energiakustannusten nousuun nostamalla hintojaan ja säästämällä energiaa.

– Yrittäjät reagoivat käytössään olevilla työkaluilla: nostetaan hintoja ja säästetään energiaa sekä muita kuluja. Lisäksi moni investoi energiatehokkuuteen, varsinkin teollisuudessa, jossa haetaan aktiivisesti myös uusia energialähteitä, sanoo toimitusjohtaja Mikael Pentikäinen Suomen Yrittäjistä.

Useimmin energiakustannusten nousu on joh-

tanut hintojen nostamiseen (36 %), energian säästämiseen (34 %) ja kannattavuuden heikkenemiseen (31 %), kertoo Yrittäjätgallup.

Lähes kolmannes yrityksistä kertoo, että kannattavuus heikkenee. Teollisuudessa lähes puolet kertoo kannattavuuden laskevan.

– Energiamarkkinan poikkeuksellisen vaikea tilanne heijastuu monin tavoin yrityksiin. On tärkeää lisätä sähkön tarjontaa ja huolehtia, että kuluttajille tehdyt verohel-

potukset eivät valu energiayhtiöiden taskuun vaan helpottavat asiakkaita, myös yrityksiä. Pitää olla valmius myös auttaa yrityksiä, jos tilanteesta tulee kohtuuton, Pentikäinen toteaa.

Liki viidennes yrityksistä (18 %) vähentää matkustamista. 16 prosenttia alentaa huonelämpötilaa, 12 prosenttia investoi energiatehokkuuteen ja 11 prosenttia tehostaa tilankäyttöään. Teollisuudessa joka neljäs investoi energiatehokkuuteen.

Viisi prosenttia yrityk-

sistä ilmoittaa vähentäneensä henkilöstöä ja siirtyneensä uusiutuvaan energiaan, kuusi prosenttia kertoo lisänneensä uusiutuvia energiamuotoja ja seitsemän prosenttia vaihtaneensa energialähteitä.

Yrittäjätgallupin toteutti Suomen Yrittäjien toimeksiannosta tutkimuslaitos Kantar. Tiedonkeruu tehtiin 18.8.–25.8.2022. Tutkimukseen vastasi 1 011 pk-yrityksen edustajaa. Tulosten luotettavuusväli on kokonaistuloksen osalta +/- 3,1 prosenttiyksikköä.

Hajautettu energiankäyttö auttaa selviämään

Kontion leipomot on hajauttanut energiankäyttönsä. Leivinuunit lämpeävät öljyllä, tilat kaukolämmöllä ja muut sähköllä.

– Hintojen nousu on kyllä vetänyt vakavaksi. Kesän aikana on tullut paljon hinnankorotuksia tavarantoimittajilta sekä pakkausmateriaaleihin

että raaka-aineisiin, Petri Laaksonen kertoo.

Hinnankorotukset saattavat vaikuttaa tuotevalikoimaan.

– Pitää tarkkaan laskea eri tuotteiden tekemistä. Voiko jonkun jättää pois valikoimista tai miten paljon kuluttajahintaa voi nostaa.

Laaksonen surkuttelee

monia pienituloisia kotitalouksia, joissa sähköhinnan nousu saattaa johtaa tuhansien eurojen kustannusten nousuun.

– Ja heijastuuko se meihin eli jääkö kahvi ja leivos ostamatta, kun peruskustannukset nouset korkealle. Toki tässä näkee erilaisia seurueita, joille kahvihetki on tärkeä sosi-

aalinen tapahtuma.

Laaksonen kertoo viimeisten kolmen vuoden olleen todella raskaita monelle yrittäjälle.

– Jatkuva epävarmuus tulevaisuudesta on vaikeinta. Mutta kyllä tästäkin selvitään, meille ei sentään tule pommeja niskaan.



Harri Pettersson

Polttoaineiden hinnannousu iskee kuljetusyrityksiin

Rauman Tilataksipalvelun yrittäjä Harri Pettersson on tuskailnut nousseiden polttoainekulujen kanssa. Polttoaineen litrahintaan tuli nopealla tahdilla yli 50 sentin korotus.

– Keväällä laskin, että noin 300 euroa per viikko tulee lisää polttoainekuluja. Hinnotteluissa on joitakin indeksisidonnaisuuksia, mutta ne tulevat puoli vuotta jäljessä, Pettersson kuvailee.

Kustannusten nousu ei rajoitu pelkästään polttoaineisiin, vaan kaikki öljytuotteet, varaosa ja korjaamotyön hinta on noussut.

– Sen mitä voi tehdä on entistä tarkemmin suunnitella ajoja. Valitaan sopivankokoinen kalusto kuljetukseen ja yritetään ajojärjestelyillä optimoida niin ettei tulisi tyhjää ajamista.

Rauman Tilataksipalvelulla on viisi autoa ajossa, joista yksi on täyssähköi-

nen tila-auto. Siitä ei vielä pitkää kokemusta ole, mutta alku näyttää Petterssonin mielestä lupaavalta.

– Sähköauto käyttökulut ovat noin kolmanneksen pienemmät dieselauton verrattuna. Toisaalta hankintahinta ja sitä kautta pääomakulut ovat suuremmat. Talvi näyttää, mitä se tekee kulutukselle ja sähkön hintakehitys tietysti tuo oman lisänsä.

Petterssonin mukaan kehitys sähköautoissa on nopeaa, mutta tuote ei ole vielä aivan valmis.

– Tila-autossa tulee ongelmaksi auton paino. Tarvitaan isot akut ja ne painavat paljon. Vielä tarvitaan vähän kehitystä. Mutta jos miettii, että tällainen ammattikäytössä oleva auto hankitaan viideksi vuodeksi, niin sillä jaksolla kehitystä varmasti tapahtuu.



Kontion Leipomoiden Petri Laaksonen pitää pitkään jatkunutta epävarmuutta vaikeimpana.

Täysillä mukana ja vuoro seuraavalle

Raumalaisen VMP-interiorin yrittäjä **Veli-Matti Paulasaari** muistelee Rauman yrittäjien puheenjohtaja-aikaansa lämmöllä.

– Toiminta oli mukavaa ja palkitsevaa, siitä jäi hyvät muistot. Menin aika syvälle ja olin kyllä täysillä mukana, Paulasaari miettii.

Kun yrittäjäjärjestölle antaa kaikkensa, se saattaa viedä mukanaan.

– Sehän lähti multa ihan lapasesta se homma. Kun jätin järjestön vuodenvaihteessa, niin jäi 14 hallitus- tai ohjauspaikkaa pois. Kun antoi pikkusormen ja se vei koko käden, niin omaan yritystoimintaan liittyvät asiat jäivät vähän vaiheeseen. Oli niin paljon kaikkea, tuli vähän ähky.

Paulasaari kannustaa kuitenkin osallistumaan ja antamaan täysillä kaikkensa, sillä se myös palkitsee. Paikallisen Rauman yrittäjien hallitustoiminnan lisäksi Paulasaari oli Satakunnan yrittäjissä sekä valtakunnallisessa organisaatiossa.

– Aikansa kutakin. Sitteen on aika siirtyä seuraaviin asioihin. Se periaate pitäisi olla kaikilla. Kun hommiin menee, niin ei olla vasemmalla kädellä vaan täysillä sen ajan, kun pystyy antamaan ja sitten henkilöt vaihtoon. Kiertoa pitää olla. Aina pitäisi tulla uusia näkökulmia ja uusia ajatuksia, koska maailmakin menee eteenpäin.

Entiset PUHEENJOHTAJAT



Veli-Matti Paulasaari pitelee kädessään kirjaa, jonka hän on kirjoittanut oman alansa kaupalliseksi opaskirjaksi.

Tiiviisti mukana paikallisessa kehitystyössä Paulasaaren puheenjohtaja-aikana Rauman Yrittäjät, kaupunki ja Kaupakamari tekivät tiivistä yhteistyötä kehittämisasioissa.

– Oli keskustan kehitystä ja Lakarin vaiheita. Pääsimme olemaan mukana monessa asiassa. **Asko**

Aro-Heinilä oli kaupungin puolesta se moottori, joka sai asioita liikkeelle. Hän oli erinomainen kaveri täällä ja jatkaa maakunnassa erinomaisesti.

– Kun Lakarin vaiheita mietittiin, tapetilla oli iso tuulipuisto. Taisin olla sitä mieltä ettei siinä vaiheessa kannata lähteä siihen, koska se jäisi liian monen

VMP-INTERIOR OY

• VMP-interior Oy on Veli-Matti Paulasaaren vuonna 1996 perustama yritys, joka tekee sisustussuunnittelua ja projektinjohtourakointia. Aluksi yrityksessä keskityttiin apteekkien ja sairaaloiden sisustus- ja tilasuunnitteluun. Vähitellen osaamista on laajennettu koko terveydenhuoltoalalle, kuten sairaaloiden lääkehuoltotilojen suunnitteluun ja lääkelogistiikan ja -turvallisuuden kehittämiseen. Samalla on kehitetty uudenlaisia myymäläratkaisuja sisustusalan trendejä seuraten.

valituksen taakse. Vaikka tuulivoimaa kannatankin, mutta se olisi voinut hidastaa koko alueen kehitystä.

Erityisesti Paulasaari kiittelee yhteistyön henkeä. Kaikki puhalsivat yhteen ja tekeminen oli mukavaa.

– Siitä tuli hyvä olo, tekeminen oli positiivista eikä astuttu kenenkään varpalle. Sen takia sitä varmasti jaksokin niin paljon.

Maailmaa seurataan aktiivisesti

Poisjäämisen jälkeen Paulasaari ei juuri ole seurannut tai osallistunut yrittäjäjärjestön toimintaan tai edunvalvontaan.

– Olen etäältä katsonut, mutta en sen tarkemmin. Kun törmää tuttuihin yrittäjäjärjestöaktiiveihin, niin jäädään aina muutama sana vaihtamaan. Olen hengessä mukana, mutta en aktiivisesti.

Nykyisin edunvalvonnan ja lainsäädännön muutosten seuraaminen kohdistuu omalle alalle. Sosiaali- ja terveysministeriö ja Fimean lausuntoja ja lakiesityksiä luetaan säännöllisesti.

– Aamu ei lähde liikkeelle ennen kuin olen vähintään kolme lehteä luenut. Seuraan hyvin tiiviisti erityisesti oman alan kehitystä. Tieto ahmitaan, jotta pystytään hahmottamaan mihin maailma menee ja mitä se vaikuttaa yrityksen tulevaisuuteen.

Jäsenilta
Rauman Specsaversilla

ke 14.9. klo 18- **Työnäköä ja purtavaa!**

Mukana Rauman Yrittäjät ja Rauman Yrittäjänaiset.

Specsavers

TERVETULOA RAUMAN KAUPUNGIN ENSIMMÄISILLE YRITTÄJIEN AAMUKAHVEILLE

Aika: Tiistaina 13.9., kello 8-10
Paikka: Rauma-salin kahvio
Satamakatu 26, Rauma

Teemana rakennusvalvonta ja kaavoitus, josta kertomassa ovat kaupungin kaavoitusjohtaja Juha Eskolin ja rakennustarkastaja Timo Heinilä

Ilmoittaudu mukaan viimeistään 6.9!
Ilmoittautumislomakkeella mahdollisuus esittää ennakkoon kysymyksiä!

Jatkuvat joka kuukauden toinen tiistai!

Save the Date

Rauman Yrittäjät ry:n perinteinen

SYYSJUHLA

19.11. KLO 17

Virallinen kutsu lähetetään jäsenille ja sidosryhmille sähköpostitse.

YRITTÄJIEN
RAVI-ILTAAika: pe 30.9.2022
Paikka: Porin ravirata,
(os. Ravintie 1)Osta liput 23.9. mennessä www.lyyti.in/ygravit2022.
Kerää siis porukka kasaan ja tule viettämään jännittävää
ravi-iltaa parhaassa, yrittäjähenkisessä seurassa!

YHTEYSTIEDOT:

Puheenjohtaja
Antti Simula, Rauman RS-RakennusVarapuheenjohtajat
Jari Haarala, K-Supermarket Arena
Riikka Lehtinen,
Tilitoimisto Finansia KyJäsenet
Sami Haapanen,
Rauman Top Security Service
Seija Aronen, Fresco-ravintolat
Jari-Pekka Akkanen, J-P Computer
Tiina Karenmaa-Virtanen,
Hoitokoti Linnanheito
Risto Reivolahti,
Rauman Sähkö- ja Teleasennus
Johanna Pusa, Sinisaaren Autogrilli
Joonas Lauronen, Mainiot Hörpyt Oy
Jaakko Soukainen,
ProSecure Vartiointipalvelut Oy
Anna Mariasik, Specsavers Rauma OyAsiantuntijajäsen
Camilla Pihlman, Rauman kaupunki
Rauman Yrittäjät ry
www.raumanyrittajat.fi
Kalatori 1, 26100 Rauma, 26100 Rauma
Rakastunut Raumaan -kauppiat
www.rakastunutraumaan.fiOllaanko
KUMPPANEITA?

SINUN YRITYKSESI

- Videotuotanto
- Nettisivut
- Graafinen suunnittelu

- Valokuvaus
- Digimarkkinointi
- Sisällöntuotanto

www.mediakumppanit.fi

ME DIAKUMPPANIT

RAUMAN YRITTÄJÄT RY:N

Julkaisija: Rauman Yrittäjät ry
Päätöimittaja: Antti Simula
Toimituksellinen materiaali: Mediakumppanit
Ilmoitukset: Marva Media Oy
Taitto: Riitta Peltonen
Painopaikka: Salon Lehtitehdas