

# OSAAVA RAUMA

Rauman Yrittäjät - tekoja raumalaisen yrittäjän puolesta jo vuodesta 1936

## 11.2. kokoonnuttiin Rauman torilla tärkeän asian puolesta

Meliha Arslan

EU:n yhteistä 112-päivää vietettiin 11.2. lauantaina Rauman torilla etenkin lapsiperheille suunnatun ohjelman merkeissä

Rakastunut Raumaan järjesti ensimmäistä kertaa Rauman kauppatorilla 112-päivän kunniaksi ohjelmaa 11.2. lauantaina. Mukaan saatiin Satakunnan pelastuslaitoksen ja Rauman VPK:n yhteistyönä paloauto ja säiliöauto sekä liuta aurinkoista pelastushenkilöstöä kertomaan palveluistaan.

Pelastusajoneuvot ja upea keli keräsivät paikalle runsaasti lapsiperheitä. Myös SPR osallistui tapahtumaan esittelemällä ensiaputoimintaansa torilla. Paikalla päästi tutustumaan niin defibrillaattorin käyttöön, kuin Anne-nuken elvytykseenkin.

112-päivää vietetään joka helmikuu 11.2. Euroopan yhteisenä hätänumeropäivänä, jonka tarkoituksena on tehdä tunnetuksi yleistä hätänumeroa sekä kiinnittää huomiota vahinkojen ja onnettomuuksien ennalta ehkäisemiseen. Yhtenä päivän tärkeimmistä viesteistä on opastaa ihmisiä toimimaan oikein hätätilanteissa.

Rakastunut Raumaan toimikunnasta kerrotaan suunnitteilla olevan tärkeän teemapäivän huomioimista entistä suuremmassa mittakaavassa ensi vuonna. Ensi vuoden 112-päivään on jo nyt saatu kovasti kiinnostuneita tahoja lisää ja innolla odotammekin jo seuraavaa kertaa. Lämmin kiitos Satakunnan pelastuslaitokselle, Rauman VPK:lle ja SPR:lle erityisestä ohjelmasta, jolla saatiin monet pienet raumalaiset hymyilemään.

Meliha Arslan



112-päivänä raumalaisia hemmoteltiin auringonpaisteella.

Silmäoptikot Palmu uusi yrittäjä s. 2-3

Varaosaliike Sarin 50 v s. 4

Elina Junnila & Yrittäjien hallitustoiminta s. 5

Heikki Nurmen ansiomerkki s. 6

Yrittäjien vaaliteemasta s. 7

# Maailman huippubrändejä, palkittua palvelua ja asiantuntevuutta sekä uusi yrittäjä Vanhan Rauman sydämessä

Vuonna 1981 perustettu Silmäoptikot Palmu Oy sai vuoden vaihteessa uuden yrittäjän. Astun sisään upeaan liikkeeseen,

joka häkellyttävän suuren kokonsa puolesta löyminut ällikällä. Vastassa ovat sekä uusi yrittäjä **Elina Paturi**, että edeltä-

jänsä **Pekka Palmu**. Elina kysyy olenko ennen käynyt heillä ja raumalaisena hävettää myöntää, että tämä on ensimmäinen ker-

tani. Onneksi minulla ei ole silmälaseja, niin voin yrittää sen piikkiin laittaa tämän.

Silmäoptikot Palmun

kuviot ovat varsin mielenkiintoiset, sillä Elina ja Pekka aikovat työskennellä yhdessä kirkkaamman tulevaisuuden ja raumalaisten näön eteen. Pekka kertoo jo pidempään haaveilleensa pääsevän yrittäjyydestä pystyäkseen keskittymään optikon toimimiseen ja palveluiden kehittämiseen. Elina taas kertoo haaveilleensa yrittäjyydestä. Kysyttäessä miten yhteistyö on vuoden alusta lähtenyt käyntiin, tyytyväisyys loistaa kummankin kasvoilta.

## Maailman huippubrändejä Vanhan Rauman sydämessä

Istumme toinen toistaan näyttävämpien ja tunteutumpien maailman merkien kehysten ympäröimänä ja ihastelen liikkeen kattavaa valikoimaa. "Ja silti meillä on ihan paikallisia raumalaisiakin, jotka eivät ole edes käyneet meillä" Pekka kuittaa minulle naurahtaen.

Silmäoptikot Palmun valikoima onkin sekä Suomen, että kansainvälisesäkin mittakaavassa kattavuudeltaan hyvin edustava. Suomessa on n. 650 optikkoliikettä, joista n. 7 myy Dioria, 10 Chanelia, 30 Tom Fordia ja 6 Oliver Peoplesia. Olisiko tullut ensimmäisenä mieleen, että ainoa liike, joka myy näitä kaikkia löytyy meiltä Raumalta Kuninkaan- kadulta?

Uutena lisäyksenä Palmun upeaan valikoimaan on juuri helmikuussa saapunut maailmalla maineikas merkki Fred, jota ei niin vain joka paikasta ostetakaan. Pohjoismaisissa Fredin tuotteita löytyy Tukholmasta, Kööpenhaminasta, Oslosta ja kylä vain, Raumalta. Limited edition kehyksille on oma asiakaskuntansa ja tuotteiden rajallinen saatavuus yllättää yksityiskohdillaan täysin. Silmäoptikot Palmulta tiedetään kertoa, että kun Tom Fordilta tuodaan uusi kehys markkinoille, maailmaan tehdään kehyksiä yhteensä n. 300. Sitten jos kehykset ottavat tulta allensa, niitä tehdään lisää. Kun taas Andy Wolff tuo uudet aurinkolasikehykset markkinoille, niitä tehdään 700 koko maailmaan ja yhtään lisää ei tule. Mahdollisuudet törmentä samoihin kehyksiin

maailmalla ovat siis erittäin pienet.

## Jokaiselle jotakin

Silmäoptikot Palmu ei kuitenkaan halua profiloitua yksinomaan luksusmerkkien myyjäksi, vaan sekä Paturi, että Palmu painottavat heiltä löytyvän jokaiselle jotakin. Edullisimmat kehykset alkavat 80 eurosta ja liikkeen toivotaan jokainen lämpimästi tervetulleeksi. Myös meidät, jotka emme silmälaseja edes tarvitse. Itselleni täysin uutena tietona tuli, että monenlaisiin vaikeisiin näkövaihkeuksien lisäksi voi löytyä apua osaavalta optometristilta. Silmäoptikot Palmu on tässäkin asiassa edukseen.

## Palkittua palvelua ja asiantuntevaa osaamista parhaimmillaan

Yrittäjyydestä palveluiden kehittämiseen siirtynyt, viime vuonna Vuoden Näköasiantuntijaksi valittu optometristi Pekka Palmu kertoo innoissaan perehtyneensä viime aikoina migreenin lievitykseen migreenilääkityksen avulla. Maailmanlaajuisesti noin 10–15% ihmisistä kärsii yleisestä neurologisesta migreenistä. Yksi migreenin yleisimmistä sivuvaikutuksista on fotofobia – visuaalinen häiriön tunne, joka voi johtaa valituksiin, kuten: yliherkkyys normaalille kirkkaudelle, epämukavuus tai kipu, vähentynyt räpyttely, punoittavat silmät, silmien siristelemisen tai masennus. Migreeniin liittyvä silmien yliherkkyys normaalille valoaltitukselle tapahtuu 80–90 prosentissa kaikista migreenikohtauksista. Acunus mukavuuslinseillä pyritään suodattamaan epämiellyttäväksi koettu osa valosta. Palmu painottaa, ettei migreenin poistoa voida luvata, mutta osa on saanut lievitystä huomattavassakin mittakaavassa. Tällaisia uudempia, vasta läpimurtoaan tekeviäkin menetelmiä voi ajanhermolla olevassa Silmäoptikot Palmussa päästä testaamaan. "Näkeminen on muutakin kuin näetkö vai etkö näe. Jaksamista ja helpommin näkemistä", Pekka Palmu toteaa. Sekä hänestä, että Elina Paturista huokuu vahva ammat-

Essi Miettinen



Elina Paturi ja Pekka Palmu.



Pekka Palmu ja Elina Paturi.

titaito ja aito innostus alaansa kohtaan. He kertovat vuorotellen pitkän listan eri palveluita, joita heiltä saa. Näkemisen eri osa-alueisiin ja vaivojen hoidon osaamista löytyy niin heiltä itseltään, kuin liikkeen henkilökunnaltaakin. Esimerkkeinä mainitaan muun muassa silmälasilinsien reunahionta, erikoispiilolinssit ja kivi- siltien hoitaminen.

Paturi kertoo myös Ortho-K linsseistä, jotka laitetaan illalla silmään ja otetaan aamulla pois. Yön aikana ne muokkaavat sarveiskalvoa, jotta seuraavana päivänä voi nähdä hyvin ilman silmälaseja tai piilolinsejä. Ortho-K linssejä hyödynnetään

etenkin lapsilla paljon.

”Löydät kaiken näkemiseen liittyvän Palmusta. Meillä haetaan vastaukset. Kysy mitäs tykkäät ja saat vastauksen”, Pekka Palmu toteaa palveluista keskustelumme päätteeksi.

#### Mitkä sitten ovat Silmäoptikot Palmun kuumimmat trendivinkit keväälle?

Silmälasimuoti vaihtuu 4–5 vuoden välein, eli dramaattisia muutoksia suuntaan tai toiseen ei liene luvassa keväälle. ”Matallamat kehykset saattavat olla tekemässä tuloaan”, Pekka Palmu toteaa. Milanon ja Pariisin muotiviikoilta saadaan

tulevina viikkoina lisää osviittaa tulevasta. Tällä hetkellä saatavilla on kuitenkin jokaiselle jotakin. Kookkaita, voimakkaita, kevyitä tai värikkäitä kehyksiä. Ei kun ostoksille!

Kyselen Silmäoptikot Palmun toiveista Vanhaan Raumaan ja sen elävöittämiseen liittyen. Elina Paturi kertoo innolla odottavansa kevättä ja pääsevänsä hyödyntämään liikkeen upeaa sisäpihaa. Hän mainitsee Vanhassa Raumassa olevan oma tunnelmansa, jota ei löydy muualta. Pekka Palmu jatkaa elävöittämiseen liittyen toteamalla sen olevan kaikkien raumalaisten yhteinen asia. ”Tästä paikasta noin tun-

nin päässä on 300 000 asiakasta ja työntekijää. On kaikkien raumalaisten asia yrittää yhdessä saada heidät Raumalle”, Palmu kiteyttää. Näinhän se on. Yhteistyössä on voimaa.

Yrittäjien intohimo alaansa kohtaan on asia, joka saa minut kerta toisensa jälkeen suorastaan liikuttumaan ja näin kävi myös vieraillessani Silmäoptikot Palmussa. Ei ole mitään mielekkäämpää, kuin keskustelu osaamiselle vihkiytyneiden todellisten asiantuntijoiden kanssa.

Meliha Arslan



Essi Miettinen

Puheenjohtajan terveiset:

## Sisulla ja tarmolla kyllä pärjätään!

Vuosi on lähtenyt vauhdilla käyntiin. Yrittämisen ja yleisen talouden haasteet muuttuvat vuosi vuodelta entistä mutkikkaimmiksi ja ennustettavuus vaikeutuu. Maassamme käydään keväällä eduskuntavaalit, jotka omalta osaltaan linjaavat seuraavien vuosien yleisen ilmapiirin kasvualustan.

Yrittäminen, jos mikä on raju laji. Siinä tarvitaan rohkeutta, kekseliäisyyttä ja ennen kaikkea uskoa tulevaisuuteen. Tulevat edustajat ovat paljon vartijoita, jotka omalta osaltaan luovat juuri tuon tulevaisuuden uskon alustan. Kannustankin kaikkia aktiivisesti haastamaan ehdokkaita juuri tuon yleisen ilmapiirin rakentamisen vinkkelistä.

Suomi on hyvä maa yrittää ja luoda työtä, toimeentuloa sekä vaurastua kun alusta on kannustava kaikkia yrityksiä kohtaan tasapuolisesti. Julkiset kilpailutukset ovat olleet lähes päivittäin puheenaiheina. Siinä varmaan olisi peiliin katsomisen paikka monilla päättäjillä. Elinkeinoelämä, työmarkkinajärjestöt sekä julkisyhteisöt yhdessä ovat rakentaneet järjestelmän, jolla kilpailutukset suoritetaan. Ei niissä nyt mitään suuria valuvirheitä ole, jos vain osataan ne oikein laatia ja kriteerit rakentaa avoimesti. Ei myöskään pidä lähteä ampumaan omaan nilkkaan entisajan siltarumpupolitiikalla. Kyllä vapaa markkinatalous, joka tänne on luotu, pitää olla jokaisella takaraivossa. Ollaan tyytyväisiä, että kilpailua on ja yritykset tarjoavat palveluitaan laajemminkin. Ei se ole päättäjien tehtävä rakennella himmeleitä, jotka estävät yrityksiä tarjoamasta palveluitaan, joihin kykenevät. Kyllä yritykset osavat itse arvioida mihin pystyvät, kun vain täyttävät lain vaatimat kriteerit. Kyllä kaiken kokoisille yrityksille riittää julkisia tarjouspyyntöjä, jos vain tahtoa löytyy.

Hyvinvointialueet aloittivat toimintansa vuoden vaihteessa ja toimintoja kehitellään ja uusia toimintamalleja ajetaan sisään. Jokainen ymmärtää käynnistämisen alkukankeudet ja kuopat. Tuskin nekaan kuopat mitään vaikeita ovat ylittävät, kun tahtoa löytyy. Terveyspalveluiden kilpailutukset ovat usein keskiössä, kun tapaa alan toimijoita. Keskustelut kääntyvät kriteereihin sekä julkisten ja yksityisten toimijoiden vertailuun niin toiminnan laadussa kuin kustannuksissakin.

Tuskin sekään vastakkainasettelun keskustelu tyhjistä on tullut. Ei tämäkään mitään avaruustiedettä ole. Laitetaan asiat kuntoon ja selkeät mittarit, jotka ovat avoimesti saatavilla kaikille. Julkinen päätöksenteko ja kulurakenne pitää olla läpinäkyvä ja sen pitää tukea ja kannustaa kaikkia kehittämään toimintojaan entistä tuloksellisemmaksi.

Lopuksi kannustankin kaikkia aktiiviseen ja rakentavaan vuoropuheluun ja toivon intoa vaalikeltille kaikille ehdokkaille ja tukijoukoille. Kevättä odotellen - yhdessä kyllä pärjätään!

Antti Simula  
Rauman Yrittäjät ry:n puheenjohtaja

Seuraava  
**OSAAVA RAUMA**  
ilmestyy 16. 5. 2023

Kysy ilmoituksista  
01083361 / ilmoitusmyynti

**Yrittäjät**  
RAUMA

## Paikallisten yrittäjien saavutuksia

# Paljon onnea Varaosaliike Sarin 50 v!

Ensimmäinen Varaosaliike Sarin perustettiin Eurassa heinäkuussa 1972 **Jukka Sarinin** toimesta. Kahden vuoden kuluksaan avattiin Raumalle oma toimipisteensä Hallikadulle.

Nykyisessä paikassaan Valtakadulla liike on sijainnut jo vuodesta 1995. Astuessani sisään Fixus-tarrojen koristamaan varaosaliikkeeseen, ystävällinen ja rento tunnelma välittyi heti. Minut ohjataan toimitusjohtaja **Mikko Fagerströmin** toimistoon juttelemaan tästä minkä tahansa yrityksen mittapuulla merkittävistä saavutuksista.

50 vuotta mittarissa on yritykselle upea saavutus, mutta etenkin alati muuttuvassa autojen maailmassa vastaavain menestyminen ei ole mikään itsestään selvä. "50 vuoteen mahtuu paljon niin toimivia, kuin kaatuneitakin kilpailijoita. Mikä on saanut teidät pysymään alalla näin kauan?" tiedustelen. Mikko toteaa kysymyksen olevan hyvä ja kertoo miettineensä vaimonsa kanssa tähän vastaus useinkin. "Teemme selkeästi jotain oikein." hän toteaa.

### Appiukon ansiosta alalle

Mikko Fagerström on ollut Varaosaliike Sarinin matkassa vuodesta 2009 ja kysyttäessä mikä hänet sai aikanaan lähtemään alalle, hän vastaa leveästi hymyillen, että "jos ihan rehellisiä ollaan, niin appiukko". Työskenneltyään rakennusalalla vuoteen 2008 asti, Mikko lähti polvivamman jälkeen uudelleen kouluttautumaan ja kertoo ilmoittaneensa vahingossa saunassa, että pitäisi harjoittelupaikkaa etsiä. Jukka Sarin oli ilmoittanut, että eipä tarvitse etsiä enää.

Kaksikolla oli suunnitelmissa työskennellä yhdessä muutaman vuoden, jonka aikana Jukan oli tarkoitus opettaa Mikolle kaikki tarpeellinen. Kuitenkin kolmantena tai neljäntenä työpäivänään Mikko kysyi rohkeasti, miksi jotain asiaa tehdään tietyllä tavalla, eikä helpommin. Jukka paineli päättäväisenä toimistonsa ja pakkasi koko omaisuutensa kahteen Prisman muovipussiin ilmoittaen tyytyväisenä lähtevänsä

kotiin, kun häntä ei tarvita täällä enää. Töihin hän ei tuon jälkeen enää palannutkaan, vaikkakin piti lupauksensa alan opettamisesta Mikolle.

### Uskollisia asiakkaita ja upeita uratarinoita

Poikkeuksellista Varaosaliike Sarinissa ovat tänä päivänä ällistyttävän pitkät ja harvinaiset uratarinat. Sekä Rauman, että Euran liikkeistä löytyy tänä vuonna työntekijöitä, joilla tulee 35 vuotta Sarinilla täyteen. Raumalla juhlavuottaan viettää **Janne Päiviö**. Kysyttäessä, mikä on ollut hänen 35-vuotisen uransa kohokohta, hän vastaa hetkeäkään miettimättä naurahtaen "joka päivä. Jokainen päivä täällä on kohokohta ja jokaisessa päivässä on jotain erilaista".

Kysyttäessä Sarinin pitkän menestyksen saloista

Mikko vastaa uskovan näiden pitkien uratarinoiden ja upean, osaan henkilökuntansa rauhtaisen ammattitaidon voimaan. "Meillä palvellaan asiakkaita niin hyvin kuin voidaan, ja tehdään asiat omalla tavallamme" Mikko jatkaa. Henkilökunnan lisäksi Mikko kiittelee uskollista asiakaskuntaa ja kertoo osan asiakkaista asioineen heillä siitä päivästä lähtien, kun Hallikadulle avattiin Rauman toimipiste.

### Kaksin käsin kiinni osaavasta henkilökunnasta

Pitkien työntekijäsuhteiden ja tyytyväisen henkilökunnan taustalla vaikuttaisi olevan henkilökunnan arvostaminen ja heistä välittäminen, joka korostuu eri vaiheissa haastattelua toistuvasti. 50-vuotisjuhlien kun-

niaksi liikkeet olivat kiinni ja henkilökunnan kanssa juhlittiin pitkän kaavan kautta pihapelien, ruokien ja juomien siivittämänä Herran Kukkarossa. Paikalla olivat niin Rauman kuin Eurankin toimipisteiden työntekijät. Utelin myös heidän juhlasuunnitelmiaan 35 vuotta kestäneiden urasaavutusten kunniaksi ja Mikko kertoi työntekijöiden saavan itse päättää toiveistaan. "Jonakin edeltävänä vuonna joku oli halunnut uudet sukset", Mikko mainitsee. Korona-aikana Varaosaliike Sarin ei lomauttanut tai irtisano- nut yhtäkään työntekijää. Mikko kertoo osaavasta henkilökunnasta kiinnipitämisen olleen heille ensiarvoisen tärkeää. Sarinilla päätettiin kääntää jokainen kivi ennen kuin koronan tai maailman tilanteen vaikutukset nä-

kyisivät henkilökunnassa.

Entäpä mikä kuluneiden vuosien aikana on ollut odottamatonta? "Teknologian kehitys ja sen nopeus." Mikko vastaa. Hän kertoo Sarinin 40-vuotishaastattelussa kymmenen vuotta sitten seuraavan neljänkymmenen vuoden aikana varmasti myydään osia itseohjautuviin autoihin ja siinä ei käytännössä kestänyt kuin tämä 10 vuotta toteutua. "Kauhulla odotan mihin tämä vielä menee ja kuinka nopeasti" hän toteaa naurahtaen.

### Varaosien maailmassa perheen voimin

Mikko kertoo appiukon olleen edelläkävijä monessa asiassa. Jukka Sarin oli vahvasti mukana tietokoneajassa, teknologiassa ja nykyajassa. Se lienee osasyynä Sarinin menes-

tykseen alalla. Varaosaliike Sarin on koko aikansa pysynyt perheessä. Jukka Sarinin tyttäret omistavat liikkeen nykyään ja Jukan hyvän ystävän sanoja lainaten, vävyt hoitavat toimimalla toimitusjohtajina. Mikko Fagerström Raumalla ja Jari Forsström Eurassa. Perheyhteyksien arvot lienevät kiitellyn asiakaspalvelun ja arvostetun työntantajan roolin pohjalta. Tiedustelen, mitä Varaosaliike Sarinille on suunnitelmissa seuraavaksi 50 vuodeksi ja Mikko kertoo haaveilevansa pääsevänsä eläkkeelle Sarinilta. Poistun liikkeestä leveä hymy huulillani ja pohdin hetken, miten sitä varmasti itsekin viihtyisi varaosamyynä tuollaisessa poikkeuksellisen yhtenäisessä työympäristössä.

Meliha Arslan



Kuvassa vasemmalla Janne Päiviö ja oikealla Rauman Sarinin toimitusjohtaja Mikko Fagerström.

Meliha Arslan

# Uusia jäseniä Rauman Yrittäjien hallituksessa

Rauman Yrittäjien hallitus sai vuoden vaihteessa kaksi uutta jäsentä, **Ilkka Rantasen** Rauma Planilta ja **Elina Junnilan** Kotihoitopalvelu Sata Oy:ltä. Vuoden ensimmäiseen Osaava Rauma -lehteen saimme Elina Junnilan ajatuksia hallituskaudesta.

## Inspiroiva toiminnan nainen

Tavatessani aurinkoisen Junnilan, hän esittelee itsensä pirteästi kahden jo aikuisen lapsen äidiksi ja pian kolmen lapsenlapsen mammaksi. Hän kertoo toimineensa yrittäjänä 13 vuotta. Elina Junnila on inspiroiva toiminnan nainen. Rauman Yrittäjien hallitukseen kuulumisen lisäksi hän toimii Rauman Pelastakaa Lapset ry:n puheenjohtajana, yrittäjien edustajana elinkeino- ja järjestöneuvokunnassa. Lisäksi hän palaa kunnallispolitiikkaan maaliskuussa aluevaltuuston merkeissä. Kaiken ohella hän pyrkii käymään uimassa ja kuntosalilla viikoittain.

## Sydämen asiana edunvalvonta

Into edunvalvontaa kohtaan sai Junnilan lähtemään hallituksen toimintaan mukaan. Yrittäjien edunvalvominen etenkin hyvinvointialueudistuksen jälkeen on hänelle sydämen asia. Junnila kertoo saaneensa sotealan yrityksiltä hyvän vastaanoton ja kiitosta, kun asioihin yritetään vaikuttaa. Hän kuvailee yhteis-



Elina Junnila

työn alkua kivaksi ja palkitsevaksi.

Omasta yrityksestään Junnila kertoo työllistävänsä Raumalla ja Eurajolalla tällä hetkellä vakituisesti 16 ja kokonaisuudessaan 30 työntekijää. Yrityksen palvelut ovat laajenemassa Poriin keväällä, mutta tästä kuullaan lisää myöhemmin. Junnila kertoo pitävänsä ensiarvoisen tärkeänä, että työntekijät tuntevat itsensä tärkeiksi ja arvostetuiksi. Hän kertoo yrityksen panostavan työntekijöihinsä ja mainitsee työntekijöiden olevan yrityksen

sä tärkein elementti. Hän kertoo henkilöstökulujen olevan 75% yrityksensä liikevaihdosta. Yrityksensä arvoihin liittyen Junnila mainitsee, että kaikkea mietitään asiakaslähtöisesti ja että asiakkaat ovat laajia kokonaisuuksia. "Yksilöiden hyvinvointi ei ole aina niin mustavalikoista" hän toteaa.

Elina Junnila huokuu tarttuvaa energisyyttä ja innokkuutta puhuessaan yhteisöllisyydestä. Hän mainitsee verkostoituneensa tehokkaasti myös oman alansa yrittäjien kanssa. "Meillä on sellai-

nen kolmen hengen "työkaverit" -ryhmä kahden saman alan yrittäjän kanssa ja sparraillaan yhdessä ja annetaan toisillemme vertaistukea", Junnila toteaa leveästi hymyillen. Hän kertoo, että henkilöstöllisesti haastavana korona-aikana ryhmän kesken on myös paikkailtu henkilökuntaa ja autettu toisiaan. "Yhdessä kasvetaan paremmaksi", Junnila sanoo ja uskoo selkeästi yhteisöllisyyden voimaan.

Kysyttäessä hallituskautensa liittyviä toiveita, hän vastaa ennen kaikkea toivovansa paljon uu-

sia jäseniä Rauman Yrittäjiin. "Ei suinkaan vain uusien jäsenten keräämisen ilosta, vaan yhteisöllisyyden ja verkostoitumisen vuoksi" hän lisää.

Junnila kuuluu Rauman Yrittäjien hallituksen syysjuhlayhmään ja kertoo juhlien suunnittelun olevan jo täydessä vauhdissaan. "Meitä on todella kiva porukka tässä syysjuhlayhmässä ja hallituksessa kaiken kaikkiaan. Hienot juhlat tulossa!", Junnila kertoo innoissaan. Hän jatkaa toteamalla, että porukalla on suuri merkitys niin järjestötoiminnassa kuin työelämässäkin. Huumorintaju, tilannetaju, kyky lukea rivien välistä ja tahtotila ovat elementtejä, joita Junnila pitää tärkeinä yhteistyön sujuvuuden kannalta.

## Onnettomuudesta unelmien urapolulle

Tiedustellessani mikä innosti Junnilaa aikanaan sotealalle, hän toteaa ylälätkekseni, ettei kyseessä ollut mikään lapsuuden tai nuoruuden haave, vaan kiinnostus alaa kohtaan syntyi vasta myöhemmin. "Minusta piti tulla vaatesuunnittelija", Junnila toteaa naurahtaen. Hän mainitsee jopa piirtäneensä lukiossa lastenvaatemalliston. Junnila kertoo sattuneensa miehensä kanssa ensimmäisenä paikalle isoon onnettomuustilanteeseen ja uskoo tuon kokemuksen toimineen eräänlaisena käännekohdaksi, joka syytytti kipinän hoitoalaa kohtaan. Halu

auttaa oli tuolloin suuri ja tänä päivänä työelämässä yhtenä pääarvoista toiminnan taustalla.

Keskustelussamme yhteisöllisyyden ja verkostoitumisen tärkeys korostuvat useaan otteeseen ja kysyessäni Junnilalta Rauman Yrittäjiin kuulumisen hyödyistä, hän mainitsee tärkeimpänä ja suurimpana juurikin verkostoitumisen. "Muita hyödyllisiä etuja Yrittäjiin kuulumisessa ovat esimerkiksi maksuton lakineuvontapalvelu ja Yrittäjät Akatemian koulutukset, jotka ovat jäsenille ilmaisia ja joita järjestetään todella monipuolisesti ympäri Suomea", Junnila lisää. Hän kertoo itse käyvänsä tällä hetkellä "Hyväksytty hallituksen jäsen" -kursseja ja kehuu etenkin eri alojen yrityksiin tutustumista ja mielenkiintoisia kohtauksia.

Yrittäjiin liittymistä harkitseville Junnila sanoo kannustavasti, että kannattaa ehdottomasti lähteä mukaan ja tuoda oman alansa asioita ilmi. "Kehitytään yhdessä", Junnila jatkaa. Loistavia tilaisuuksia päästä sisälle toimintaan ovat etenkin erilaiset tapahtumat, kuten vaikka Yrittäjien Kesäpäivät. Tapahtumissa verkostoituminen pääsee aivan eri tavalla oikeuksiinsa. Junnila vinkkaa kuitenkin liittymään Yrittäjien jäseneksi hyvissä ajoin ennen syysjuhlia, niin pääsee sitten nauttimaan ilmaisista juhlista ja laittamaan jalalla koreasti!

Meliha Arslan

## TÄYDENNÄ OSAAMISTASI - OTA SUUNTA WINNOVAAN!

### » OSAAVA YRITTÄJÄ TEKEE TULOSTA

- Yrittäjyyden ammattitutkinto

Jatkuva haku

### » OSAAMISTA JOHTAMISEEN JA ESIHENKILÖTYÖHÖN

- Menestyksen metsästäjät  
- Työnjohtaja - Tuotannon esimiestyön erikoisammattitutkinto  
- Hyvinvointialan johtamisvalmennus  
- Perehdyttävä/Sparraaja

Jatkuva haku

Jatkuva haku

28.3.2023-30.9.2024

18.4.-12.12.2023

### » OSAAMISTA ASIAANTUNTIJOILLE

- Terveystieteiden sihteerit  
- Henkilöstöasiantuntija  
- Talousasiantuntija

19.9.2023-31.8.2024

28.2.2023-28.2.2025

28.2.2023-28.2.2025

Tiedustelut [maarit.nieminen@winnova.fi](mailto:maarit.nieminen@winnova.fi) p. 044 455 7424

Koko koulutustarjontamme ja hakeutuminen [WINNOVA.FI/LIIKETOIMINTA](https://winnova.fi/liiketoiminta)

**WINNOVA**



# Raumalaisten yrittäjien sekä yritysten tukena ja turvana pyöreitä vuosia

Monille raumalaisille yrittäjille tuttu kasvo, Rauman kaupungin yritysasiantuntija **Heikki Nurmi**, palkittiin hopeisella järjestöansiomerkillä kymmenestä vuodesta järjestö- tai luottamustehtävissä. Heikki Nurmi oli ensimmäinen Rauman kaupungin edustaja Rauman Yrittäjien hallituksessa. Hän toimi hallituksessa vuoden 2012 alusta ensimmäiset vuodet syyskokouksessa valittuna ja sittemmin asiantuntijana. Kymmenen vuoden hallitusurastaan hän kommentoi hymyillen, että ”äkkiä hän se aika kaiken kaikkiaan meni”.

## Sparraaja ja kehittämiskohteiden suunnan näyttäjä

Kysyn Nurmelta miten hän näkee oman roolinsa raumalaisten yritystoiminnan kehittämisessä. Nurmi kertoo, että kahdella tavalla. Positiivisessa tapauksessa hän toimii kasvun sparraajana ja auttaa yrityksiä keskittymään muutaman vuoden päähän tähtäviin tavoitteisiinsa. Vaikeimpiina aikoina hänen rooliinsa taas kuuluu etsiä ratkaisuja ongelmiin ja tukea kriisien selättämisessä. Kehittämiskohteiden suunnan näyttäjä kuvaa hänen tehtäviään myös.

Pitkään uraan yrittäjien parissa on mahtunut paljon. Heikki Nurmella tulee tänä vuonna 30 vuotta täyteen yritysten neuvonta- ja kehittämistehtävissä. Hän kertoo työnantajaorganisaatioiden nimien vaihtuneen useitakin kertoja matkan varrella, mutta työnkuvan pitäneen pitkälti samoja asioita sisällään. Tiedustellessani, mikä on näin pitkän uran aikana ollut haastavinta, Nurmi vastaa, että isot kriisitilanteet, joihin ei ole pystynyt itse vaikuttamaan. Hän listaa esimerkeiksi muun muassa 1990-luvun laman, vuosien 2007-2009 finanssikriisin, 2013 vuoden telakkakriisin ja viimeisimpänä koronan. ”Niillä eväillä mitä on, yritetään tehdä parhaamme” Nurmi kommentoi. Hän muistuttaa myös, että on kriiseissä jotain hyvääkin. Nimittäin se, että kriisit saavat meidät aina luomaan ja rakentamaan jotain uutta.

Vilpittömät vinkit yrittäjille ja yrittäjäksi ryhtymisestä haaveileville

Nurmen monipuolinen työnkuva, jossa pääsee kattavasti ratkomaan erilaisia tilanteita eri alojen yritysten kanssa, on kerryttänyt merkittävän määrän tietoa. Kyselen tärkeimpiä neuvoja uusille yrittäjille. Nurmi kertoo sparrauksen olevan korvaamaton apu yrittäjälle siitkin huolimatta, että tietoa on saatavilla netistä pilvin pimein. Erilaista apua ja palveluita on saatavilla laajalti muun muassa kaupungilta, Finnveralta, yhdistyksiltä, yrityskummeilta ja ELY-keskukselta. Sparrauksessa on sitä jotain, mitä ei kannata jättää kokematta.

Entäpä mikä on tärkein ominaisuus yrittäjälle menestyäkseen? ”Kytettävissä melkein niin, että kyky ja halu uudistua”, Nurmi toteaa. Tervettä uteliaisuutta pysyvä ajan hermoilla hän kertoo pitävänsä avaintekijänä yrittäjälle pysyäkseen pinnalla. Yritystoiminnassa Nurmi neuvoo panostamaan toimialasta riippumatta avoimuuteen ja kykyyn kuunnella asiakkaiden tarpeita. Uran täydeltä tiivistä työskentelyä yrittäjien kanssa olematta kuitenkin itse yrittäjä. Nurmi kertoo kiinnostuneensa yrittäjyydestä sillä perusteella, että hänen esivanhempansa ovat olleet maanviljelijöitä ja yrittäjämäinen tapo toimia juontaa juurensa jo sieltä. Hän mainitsee jatkumon yhdistävän ja kertoo olevansa itsekin metsätaloudessa mukana. Uransa merkityksellisimpiä hetkiä pohtiesaan, Nurmi mainitsee heti ensimmäisenä omien asiakkaidensa menestymisen ja kehittymisen. ”Sitä voi ajatella olleensa mukana viemässä asioita eteenpäin, mikä toki tuo onnistumisen tunteita”, Nurmi kommentoi hymyillen. Yhtenä merkittävänä luottamuksen osoituksena hän pitää Rauman Yrittäjien hallituksen pääsemistä. Heikki Nurmi valittiin vuonna 2008 vuoden Uusyrityskeskusjohtajaksi, joka on myös merkittävä saavutus upealla uralla.

Kysyttäessä tulevaisuuden urahaaveista Nurmi toteaa, että hänellä on työ, josta pitää ja kertoo nauttivansa asiakkaiden kanssa työskentelystä. Vuosien varrella rakennetut vahvat verkostot ja pitkä historia tekevät työn helpoksi, mistä hän kertoo nauttivansa. Hän pitää yritysten syntymistarinoita mielenkiintoisina ja kertoo, että yrityksillä on monenlaisia alkuja. Toisilla yritys lähtee harrastuksesta ja toisinaan yrittäjyyteen ajaa ihan sattumakin. Yrittäjyyden parissa työskentely ei ainakaan vaikuta tylsältä, vaan erittäin monipuoliselta ja virkistävältä. Nurmesta huokuu aito

into yrittäjyyttä ja työtään kohtaan.

**Virtaa verkostoitumisesta**  
Kysyttäessä verkostoitumisen hyödyistä yrittäjälle, Nurmi mainitsee neljä asiaa. Ensimmäisenä hän mainitsee uusien ideoiden saamisen oman bisneksen kehittämiseen. Hän jatkaa, ettei suinkaan tarkoita vakoilua, vaan ihan verkoston tarpeiden ja keskustelujen kautta syntyviä ideoita. Tästä hän jatkaakin seuraavaan hyötyyn, joka on parhaassa tapauksessa asiakkaiden löytäminen verkostoista. Kolmantena hän mainitsee vertais-tuen, jonka tärkeyttä hän korostaa etenkin yksinyrittäjille. Verkostoista löytyy yhteisöllisyyttä, jota yksinyrittäjällä ei välttämättä työelämässään muuten olisi. Neljäntenä Nurmi kertoo yrittäjäyhdistyksenkin ansiokkaasti työskentelevän yrittäjien edunvalvonnan eteen. Hän lisää, että ryhmänä kuunnellaan paremmin ja porukassa on voimaa. Yhteisen edunvalvonnan nimissäkin verkostoituminen on yrittäjille äärimmäisen hyödyllistä.

Yhteistyössä on voimaa

Usein kuulee kyseenalaistettavan kilpailijoiden kanssa tehtävän yhteistyön tärkeyttä. Kysyn Nurmelta hänen ajatuksiinsa aiheesta. Hän vastaa asian riippuvan kilpailutilanteesta ja toimialasta, mutta toteaa tiettyjen asioiden edistämisen yhdessä olevan kannattavaa. Yhteisen edunvalvonnan tärkeys korostuu myös kilpailijoiden kanssa tehtävässä yhteistyössä. Toimialan äänen saa kuuluviin parhaiten yhdessä. ”Yksin on vaikea lähteä barrikadeille”, Nurmi toteaa. ”Yhteistyössä on voimaa ja matkan varrella kyllä selviää ketkä ovat niitä verisiä kilpailijoita ja keiden kanssa yhteistyö on oikeinkin hedelmällistä”, hän jatkaa.

Nurmelle lämpimät onnittelet ansaitusta ansiomerkillä ja paljon menestystarinoita tuleviin vuosiin yrittäjien parissa! Suosittelemme jokaista raumalaista yrittäjää hakeutumaan Heikki Nurmen palveluiden piiriin sparrattavaksi mahdollisuuksien mukaan.



Heikki Nurmi toimistollaan kaupungintalolla.

Meliha Arslan

Meliha Arslan

## ”Nostetaan rimaa” on Yrittäjien teema vuoden 2023 eduskuntavaaleissa

Riman nostamisella vedotaan kaikkiin: julkiseen sektoriin, päättäjiin, yrityksiin ja työntekijöihin. Suomen kasvu on meidän kaikkien yhteinen asia. Vaaliteemoissaan Yrittäjät pyrkivät tuomaan esiin asioita, joilla tätä kasvua edistetään.

”Suomen kasvu syntyy suomalaisten yritysten kasvusta. Kasvaakseen yrittäjä tarvitsee vakaan ja kilpailukykyisen verotuksen, osaavaa työvoimaa ja vähän byrokratiaa. Julkisen talouden on oltava kunnossa. Mitä korkeampi julkinen velka on, sitä suurempi osa verovarosta menee velan hoitoon”, sanoo Suomen Yrittäjien valtuuston puheenjohtaja **Mari Laaksonen**.

”Päättäjien on tehtävä kunnianhimoista kasvupolitiikkaa, joka vahvistaa Suomen talouden kestävää kasvua. Tässä on nostettava rimaa. Samalla on tehtävä menojen osalta priorisointeja ja sopeutuksia. Erityisesti on kyettävä leikkaamaan menoja, jotka jarruttavat yritysten kasvua ja hidastavat työllisyyskehitystä. Sosiaali- ja ansioturva on uudistettava siten, että se kannustaa työllistymään”, sanoo Suomen Yrittäjien hallituksen puheenjohtaja **Petri Salminen**.

Yrittäjillä on vaaleissa viisi keskeisintä viestiä kasvun luomiseksi:

1. Lopetetaan julkinen velkaantuminen. Aloitetaan julkisen talouden sopeuttaminen.
2. Alennetaan yrittämisen ja työn verotusta. Tehdään ennakoivaa ja vakaata veropolitiikkaa.
3. Toteutetaan tuottavuutta ja työllisyyttä vahvistavia uudistuksia, kuten työmarkkinareformeja.
4. Panostetaan osaamiseen: erityisesti tarjotaan mahdollisuuksia koulutautua uudelleen.
5. Kasvatetaan tutkimuksen ja kehittämisen investointeja pk-yrityksissä.

Yrittäjien vaaliteemoissa nousevat esiin sloganit, kuten ”yrittäjäkin voi parantaa”, ”kaikille samat säännöt”, ”tärkeintä on sujuva yrittäjyys ja reilu kilpailu” sekä ”sisulla ja sitkeydellä selvittää”.

Sotealaan liittyen Yrittäjät ovat pohdineet, että vaikka Suomi on hyvinvointiyhteiskunta, onko meillä hyvinvoivat ihmiset?

Keskustelua on herättänyt etenkin se, kuinka meillä enemmänkin kes-

Rauman seudun

## ELINKEINOELÄMÄN VAALIPANEELI

17.3. klo 14:30

Kulttuuritalo Poselli

Tilaisuuteen ovat tervetulleita kaikki eduskuntavaaliehdokkaat sekä elinkeinoelämän edustajat.

RAUMAN  
KAUPPAKAMARI

**NOSTETAAN RIMAA**

Yrittäjät

kustellaan sairastavuudesta kuin toteutetaan rohkeasti ehkäisevää terveydenhuoltoa. Ja jos sairastuu, lääkärin vastaanotolle ei pääse ajoissa.

Yrittäjien tavoitteena on tehdä yhdessä suomalaisille maailman parhaat hyvinvointipalvelut. Yritykset tarjoavat lisää resursseja ja osaamista suomalaisen terveydenhuoltoon. Yrittäjät toivovatkin hyvinvointialueiden hankkivan laajasti palveluita alan yrityksiltä hyödyntäen keinoina mm. ostopalveluita, palvelusetelitä ja kumppanuuksia. Ostopalvelut olisi tärkeää jakaa tarkoituksenmukaisiin osiin, jotta myös pienemmät sote-yrittäjät voivat jättää niihin tarjouksen. Palvelusetelin arvo on määriteltävä sellaiseksi, että se mahdollistaa käyttäjälleen palvelun

saamisen julkisen sektorin asiakasmaksulla.

Yrittäjien sotepalveluita koskevista ehdotuksissa mainitaan myös mm. että olisi hyvä selvittää, onko kuntoutuksen nykyiselle 65 vuoden yläikärajalle enää perusteita, koska työurien pidentyessä kuntoutus nousee entistä merkittävämpään rooliin. Hoitoon pääsyn velvoittavia määräaikoja tulisi lyhentää puolittamalla ne nykyisistä, jotta sairaudet eivät pääsisi pahenemaan ja paras hoitovaste toteutuisi.

Yhtenä tärkeänä aiheena Yrittäjien vaalikampanjassa on kilpailuohjelma, jossa pyritään reiluuteen ja sujuvuuteen.

Muutoksia pyritään saamaan aikaan koskien lainsäädäntöä, joka estää henkilöä työllistämästä itsensä yrittäjänä esimerkiksi

maksuhäiriömerkintöjen tai verottajan ennakkoprintärekisteriin pääsemättömyyden vuoksi.

Yrittäjien kampanjassa keskitytään myös epäkohtiin, kuten julkisen sektorin omistamien

yhtiöiden kilpailu yrittäjien kanssa. Julkisen sektorin tulisi ostaa palvelut ja tuotteet avoimesti markkinoilta ja yrityksistä, eikä kilpailuttaa kiertäen omilta yhtiöiltä. ”Pienten yritysten pitää voida osallistua kilpailutuksiin. Tämä onnistuu parhaiten, kun hankinnat jaetaan järkeviin osiin ja kilpailutuksista käydään markkinavuoropuheluita. Hankintalain vaatimusten on oltava pienyritysten sovellettavissa.”, Yrittäjät kiteyttävät.

Avain ajatuksena aiheessa olisi, että annetaan tilaa yrittäjyydelle ja kilpailulle.

Hankintalaki tulisi yksinkertaistaa ja sen tavoitteena olisi oltava aito ja reilu kilpailu sekä markkinoiden kehittämisen. Viranomaisvalvontaa tasapuolisen kilpailun varmistamiseksi tulisi tehostaa. Julkiset hankinnat tulisi toteuttaa siten, että pienet ja keskusuret yritykset pääsevät tasapuolisesti muiden tarjoajien kanssa osallistumaan tarjouskilpailuihin. Tämä edellyttäisi esimerkiksi hankintojen jakamista sopivankokoisiin osiin.

Vaalikampanjassaan Yrittäjät keskittyvät myös työntekijöihin laajasti. Eräänä sloganina kuu-

luukin ”avoin työpaikka ilman tekijää on kuin Tesla ilman töpseliä”.

Aiheen tiimoilta Yrittäjät esittävät muutostoi-veita niin, että sopiminen työpaikoilla olisi mahdollista kaikissa yrityksissä. Myös sellaisissa, jotka eivät ole työehtosopimuksen piirissä. On mahdollistettava se, että työpaikan osapuolet voivat kaikissa yrityksissä halutessaan sopia myös työehtosopimuksesta poikkeavista palkkaus- ja työaikajärjestelyistä.

Suomi menestyy, jos Suomen yritykset menestyvät. Menestyvät yrittäjät luovat työtä ja kasvua. Suomen kasvu syntyy suomalaisten yritysten kasvun kautta. Kasvaakseen yrittäjä tarvitsee vakaan ja kilpailukykyisen verotuksen.

Jotta julkinen talous saadaan tasapainoon, tarvitaan vahvempaa kasvua, uskallusta leikata menoja ja rohkeutta tehdä rakenteellisia uudistuksia. Ratkaisulla on kiire, sillä Suomi ikääntyy ja huoltosuhde heikkenee. Työllisyyden vahvistaminen on tärkeä terveille julkiselle taloudelle ja hyvinvointiyhteiskunnan turvaamiselle.

Yrittäjien ratkaisuja verotukseen olisivat muun muassa, ettei yritysten verotusta kiristetä. Yhteisöveroaste ja yhteisöverojärjestelmä tulisi pitää kansainvälisesti kilpailukykyisenä. Listamattomien osakeyhtiöiden osinkoveromalli tulisi

muuttaa yrittäjäriskiä paremmin kompensoivaksi luopumalla nettovarasi-donnaisuudesta. Osingon yrittäjähuojennus säilytetään ja jatkossa veronalainen osuus verotetaan aina pääomatulona. Ansiotulona verotettavasta osingosta luovutaan. Yrittäjävähennys tulisi säilyttää. Pääomatuloveron progressiosta tulisi luopua ja jatkossa pääomatuloveroprosentin tulisi olla 30. Listattujen yhtiöiden osinkoverotus tulisi säilyä ennallaan. Perintö- ja lahjaverotusta tulisi keventää ja palata vuoden 2011 tasolle. Ansiotulojen verotusta tulisi keventää kaikissa tuloluokissa.

**Nostetaan rimaa - Yrittäjien vaalikiertue liikkuu ympäri Suomea**

Suomen Yrittäjien Nostetaan rimaa -vaalikiertue kestää helmikuun puolivälistä maaliskuun loppuun. Tapahtumia on ainakin 25 paikkakunnalla. Kiertueella nostetaan esiin yrittäjien vaaliteemoja erilaisissa tapahtumissa kuten vaalitentseissä, kauppakeskustapahtumissa ja yrittäjäkahviloissa.

Eduskuntavaalit pidetään sunnuntaina 2. huhtikuuta. Tarkemmin Yrittäjien vaalikampanjan sisältöön pääsee tutustumaan Yrittäjien nettisivuilta tai tulemalla Rauman Kulttuuritalo Poselliin 17.3. klo 14.15 alkaen keskustelemaan asioista.

Meliha Arslan

**NOSTETAAN RIMAA**

Yrittäjät

#nostetaanrimaa #eduskuntavaalit2023

## YHTEYSTIEDOT

### PUHEENJOHTAJA

Antti Simula, Rauman RS-Rakennus

### VARAPUHEENJOHTAJAT

Joonas Lauronen, Mainiot Hörpyt Oy

Riikka Lehtinen, Tilitoimisto Finansia Ky

Jaakko Soukainen, ProSecure Vartiointipalvelut Oy

### JÄSENET

Anna Mariasik, Specsavers Rauma Oy

Elina Junnila, Kotihoitopalvelu Sata Oy

Ilkka Rantanen, Rauma Plan Oy

Jari-Pekka Akkanen, J-P Computer

Johanna Pusa, Jomapu Oy

Risto Reivolahti, Rauman Sähkö- ja Teleasennus

Seija Aronen, Fresco-ravintolat

Tiina Karenmaa-Virtanen, Hoitokoti Linnanneito

### ASiantuntijajäsenet

Camilla Pihlman, Rauman kaupunki

Meliha Arslan, Rakastunut Raumaan koordinaattori

Rauman Yrittäjät ry

[www.raumanyrittajat.fi](http://www.raumanyrittajat.fi)

Kalatori 1, 26100 Rauma

Rakastunut Raumaan -kauppiaat

[www.rakastunutraumaan.fi](http://www.rakastunutraumaan.fi)



## RAUMAN YRITTÄJÄT RY:N JÄSENEDET

- Ilmaisia koulutuksia, infotilaisuuksia ja tapahtumia ajankohtaisista teemoista
- Yrittäjien aamukahvit ja muita loistavia verkostoitumismahdollisuuksia
- Yrityskummitoiminta
- Edullinen ilmoitustila Rauman Yrittäjät ry:n Osaava Rauma -liitteessä
- Rakastunut Raumaan -kauppiaille kampanjahintaan ilmoitustilaa
- Alennuksia Fennian eri vakuutuksista
- Jäsenetuhintaan Lännen Omavoiman paikallisesti tuotettua sähköä
- Alennuksia liikuntapalveluista
- Lisää etuja [www.raumanyrittajat.fi](http://www.raumanyrittajat.fi)

### JÄSEN, KÄYTÄ EDUT HYVÄKSESI!

Neuvottelupalvelut, puh. 09 229 222

Lisää valtakunnallisia etuja: [www.yrittajat.fi/jasenedut](http://www.yrittajat.fi/jasenedut)

Lisää alueellisia etuja: [www.satakunnanyrittajat.fi](http://www.satakunnanyrittajat.fi)



## RAUMAN YRITTÄJÄT RY:N

Julkaisija: Rauman Yrittäjät ry

Päätoimittaja: Antti Simula

Toimituksellinen materiaali: Meliha Arslan, Elandra Design

Ilmoitukset: Marva Media Oy

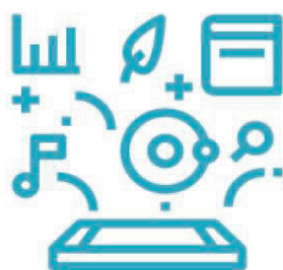
Taitto: Riitta Peltonen

Painopaikka: Salon Lehtitehdas

## SANOMALEHTI (PRINTTI+DIGI) ON TUOTTANUT

# 1

Eniten lisämyyntiä vuosien 2018-2022 aikana



# 2

Toiseksi eniten verkkosivuliikennettä hakukone-markkinoinnin jälkeen.

Sanomalehtimedia mainoskanavana on viimeisten vuosien aikana kasvattanut tuottokerrointa ja se on ollut keskimääräistä korkeampi. Sanomalehtimedian vaikuttavuus on erittäin hyvällä tasolla.

Dagmar Drive ROMI meta-analyysi 08/2022

**Länsi-Suomi**  
Kärkimedia