

Yrittäjille saatavilla monenlaisia rahoituslähteitä investointeihin

S 4-5

Rauman yrittäjien hallituksen uusi jäsen Jussi Hyppölä esittäytyy

S 6-7

Eri yritysalueiden opasteet nousevat paikoilleen yrittäjien voimin

S 6-7

# OSAAVA RAUMA

Numero 1/2024 • RAUMAN YRITTÄJÄT RY

## Sujuva omistajanvaihdos varmistuu neuvonnalla

NIKLAS JA Katariina Vähä-Ettala ostivat jokin aika sitten Rauman Otanauki-on kupeessa pitkään toimimeen Neste Kiikola -huoltoaseman sen toisen polven yrittäjiltä Saku ja Jaana Kiikolalta.

Jos myyjällä ei ole vielä tiedossa ostajaa, omistajanvaihdosneuvonnan kautta ruvetaan yritystä tarjoamaan aktiivisesti myyntiin. Vähä-Ettalat toteavat, että he saivat kyllä hyviä neuvonja, mihin kannattaa kiinnit-

tää huomiota.

- Kyllä me suosittelemme yrityskaupoissa välittäjän käyttöä. Se selkeyttää monia asioita.

SIVUT 2-3

PINJA SARKKINEN



Niklas ja Katariina Vähä-Ettala saivat omistajanvaihdokseen tarpeellista apua ja neuvontaa.

### Kotihoiton turvin elämää omassa kodissa

Tarjoamme asiakkaillemme ammattitaitoista, laadukasta ja yksilöllistä kotipalvelua viikon jokaisena päivänä klo 7-22.

Tuttu henkilökunta ja päivittäinen apu tekevät kotona asumisesta turvallista ja mukavaa.

Kotihoiton palvelut tukevat asiakasta juuri niissä päivittäisissä toiminnoissa, joissa omat voimavarat eivät riitä.

Palveluihimme kuuluvat mm. avustaminen pukeutumisessa, ruokailussa, henkilökohtaisesta hygieniasta huolehtimisesta, kodin hoidossa ja kodin ulkopuolisissa asioinnissa sekä ulkoilussa. Myös lääkehoidollinen hoito, ylläpitävä kuntouttava hoitotyö ja sairaanhoidolliset palvelut ovat osaamistamme.

Ota rohkeasti yhteyttä niin tehdään arjesta juuri sinun näköisesi!

Hoitokoti Linnanneito Oy

Nallepolku 3,26200 Rauma  
puh. 040 558 5456

Linnanneidon Hoito- ja kotipalvelu

Uusi osoite 1.4. alkaen  
Satamakatu 15, 26100 Rauma

www.hoitokotilinnanneito.fi



Kesän juhlat lähestyvät!

## HYVÄÄ PAIKALLISTA RUOKAA



www.frescoravintolat.fi

## KONEVUOKRAUS JALONEN OY

0400 800 580, 028377 9925

### TALON RAKENTAMISEEN/HUOLTOON

- saxi/nivelpuominostimia, alumiini/haki-telineitä, hiomakoneita, porakoneita, naulaimia, sähkökeskuksia, imureita - vesi/pöly, betonivibrat ja paljon muita rakennuskoneita...

### PIHATÖIHIN KAIVURIT ym KALUSTOA

- klapikone, puunkaatotunkki, oksasilppuri, lehtipuhallin, pensasleikkuri, oksasahoja ja paljon muita.
- kantojyrsin, puutarhajyrsin, koneita.... Kysy!

### OUTLET myynnissä loppueriä piha- ja rakennustavaraa NOUTOMYYNTINÄ sepelit, murskeet, hiekka, multa, kuorikate

Aina kannattaa soittaa ja kysyä löytyykö sinun tarpeisiin laitetta - tule käymään paikan päällä!



### TEOLLISUUSKAASUT



Air Liquide  
creative oxygen

Tule tutustumaan käteviin kaasupulloihin, jotka helpottavat työtäsi! Meiltä myös vuokrapullo 20 ja 50 L. Venttiiliratkaisu nopeuttaa työtäsi!

Meiltä myös **EDULLISET NESTEKAASUT**

LOUNAISVÄYLÄ 3 • RAUMA

konevuokralle.fi

Avoinna ark. 7-16



## OMISTAJANVAIHDOS

# Yrityksen omistajanvaihdokseen saatavilla paljon apuja ja neuvoja

PINJA SARKKINEN

Neste Kiikolan ostaneet Vähä-Ettala toteavat, että hyvin suunniteltu on puoliksi tehty.

ARI ANTEROINEN

**NIKLAS JA** Katariina Vähä-Ettala ostivat jokin aika sitten Rauman Otanaukion kupeessa pitkään toimineen Neste Kiikola -huoltoaseman sen toisen polven yrittäjiltä **Saku ja Jaana Kiikolalta**.

Omistajanvaihdoksessa pitää niin ostajan kuin myyjänkin ottaa lukuisia asioita huomioon. Apuja ja neuvoja näissä tapauksissa saa esimerkiksi Suomen Yrittäjien hankinta- ja omistajanvaihdosneuvojilta.

**VÄHÄ-ETTALAT KERTOVAT**, mitä apua he saivat yrityksen ostaessaan.

– Satakunnan Yrittäjien **Pia Österlundin** kanssa palaverasimme pari kertaa ja varsinaisessa yrityskaupassa välittäjänä oli **Kari Varis**, Niklas Vähä-Ettala kertoi.

– Keskustelimme myös Rauman kaupungin yritysneuvoja **Kaisa Kalliovuon** kanssa. Kun asiat alkoivat rullaamaan, piti tietysti pankin ja Finnveran kanssa olla neuvotteluissa useamman



Niklas ja Katariina Vähä-Ettala ovat Rauman Otanaukion kupeessa pitkään toimineen Neste Kiikola -huoltoaseman uusia yrittäjiä.

kerran.

**VÄHÄ-ETTALAT TOTEAVAT**, että he saivat kyllä hyviä neuvoja, mihin kannattaa kiinnittää huomiota.

– Kyllä me suosittelemme

yrityskaupoissa välittäjän käyttöä. Se selkeyttää monia asioita.

– Meillä ei tosin ollut mitään erimielisyyksiä Sakun ja Jaanan kanssa. Tuli vaan monenlaisia seikkoja eteen,

mitä piti huomioida sopimuksessa. Niistä juuri välittäjä huomautti, että muistakaa kirjata nämäkin sopimukseen, Katariina Vähä-Ettala tarkentaa.

Hänen mukaansa itse

vaihdos meni kuitenkin hyvin.

– Kiitos siitä henkilökunnalle, jotka jatkoivat vanhoina työntekijöinä. He ottivat muutoksen hyvin vastaan ja pyörittivät tätä arkea.

**MITÄ NEUVOJA** omistajanvaihdosta harkitseville?

– Hyvin suunniteltu on puoliksi tehty. Meillä oli yrityskaupaksi nopea aikataulu, mutta kuitenkin suunniteltu, mitä tapahtuu seura-

**MYYTÄVÄNÄ**

**Rauman kaupungin ydinkeskustassa**

**68,5m<sup>2</sup> 2h+k+s velaton hinta 218000€**  
(myyntihinta 95000€, yhtiölaina 123000€)

**75m<sup>2</sup> 2k+k+s velaton hinta 233000€**  
(myyntihinta 99000€, yhtiölaina 134000€)

Asunnoissa vuokralaiset. Asunnot sopivat myös sijoituskohteeksi.

Myytävänä tai vuokrattavana parkkihallipaikkoja  
Myyntihinta 15000€/autopaiikka, vuokra 85€/kk

Tiedustelut p. 0500-591339

**WOODI**

**WOODI**

**WOODI**

• Päiväkoti-, koulu-, seniori- ja kiintokalustemallistot

• Toimistokalusteet • Työtuolit • Työpöydät

• Neuvottelutilat • Kahvio/ruokailutilat

• Akustiikka • Aulat • Eteistilat • Pukuhuoneet

**Ota yhteyttä projektimyyniin**  
marika.leppanen@woodi.fi • puh. 050 517 1088  
Kauppakatu 7, 26100 Rauma

**Vuokrataan toimitiloja, varastoja ja asuntoja.**

**Vapaana ydinkeskustassa**

**1h/kk, 21m<sup>2</sup>**

huoneistoon oma sisäänkäynti  
vuokra 430€/kk + sähkö

www.toimistorauma.fi  
puh. 0500 591 339.



on

# Neuvontaa Satakunnan Yrittäjistä

ARI ANTEROINEN

**SATAKUNNAN YRITTÄJÄT** järjestää Satakunnassa sukupolven- ja omistajanvaihdospalvelut yhteistyössä alueensa kuntien ja kehittämissyhtiöiden kanssa. Jarkko Koskinen toimii tällaisessa tehtävässä Satakunnan Yrittäjissä.

– Meillä on hyvin matalan kynnyksen omistajanvaihdosneuvontaa. Vaikka olisi vasta pieni ajatus, että haluaisia myydä yrityksen tai löytää jatkajaa, tai aloittaa sukupolvenvaihdos, kannattaa keskustelut aloittaa hyvissä ajoin. Nämä prosessit vievät yleensä paljon aikaa, Koskinen opastaa.

– Neuvomme täällä myyjäosapuolta, miten asioita kannattaa laittaa etukäteen yrityksessä kuntoon, että se olisi ”myyntikelpoinen”. Dokumentit ja sopimuskansiot pitää laittaa kuntoon ja tehdä niin sanottu yrityskansio.

Iso asia on yrityksen arvon määrittäminen.

– Me emme täällä tee mitään konkreettisia arvonnäilyksiä, mutta kerromme totta kai ne periaatteet, minkä mukaan yrityksen arvo määritellään ja mistä arvonnäilyspalveluja löytyy, Koskinen toteaa.

**JOS MYYJÄLLÄ** ei ole vielä tiedossa ostajaa, omistajanvaihdosneuvonnan kautta ruvetaan yritystä tarjoamaan aktiivisesti myyntiin.

– Sitä voi lähteä myös itse



Jarkko Koskinen

myymään esimerkiksi Yrityspörssissä tai Firmakaupassa tai muissa myyntiportaaleissa. Tai sitten laittaa ammattimaiselle yritysvälittäjälle myyntiin. Heillä on omat veloitusperusteet ja provisiot, Koskinen sanoo.

– Jälleen pystymme ohjaamaan täältä meiltä eteenpäin. Jos itse lähtee myymään, autamme ilmoituksen teossa.

Omistajanvaihdosneuvojat pystyvät ostajaehdokkaille kertomaan asioita myytävästä yrityksestä.

– Kerromme myös rahoittajista ja siitä, minkälaisia selvityksiä on hyvä valmiiksi miettiä.

Lopuksi saa neuvoja myös kaupan maaliin viemiseksi.

– Kerromme ketkä osavat tehdä yrityssopimuksia.

Koskinen haluaa vielä korostaa, että omistajanvaihdospalveluja rahoittavat kunnat, eikä palvelujen hakeminen vaadi yrittäjäjärjestön jäsenyyttä. Palvelu on käyttäjälle maksutonta.

## KOLUMNI

### Kaupunki elää yrityksistä

**ELÄMME TOIMINTAYMPÄRISTÖSSÄ**, missä yrittäminen on osalle todellakin yrittämistä. Harvassa ovat ne yritykset, joilla liikevaihtoa kertyy samalla tavalla kuin aikaisemmin. Jokainen euro ja sentti vaatii entistä enemmän työtä, kun kuluttajan ostovoima on kovilla ja samaan aikaan yritysten kustannukset karkaavat käsistä. Henkilökunnasta on joillakin aloilla krooninen pula, johon ei rahakaan auta.

**JOKAINEN KAUPUNKI** elää yrityksistä. Yritysten verotuloilakin on merkitystä, mutta ilman yrityksiä ei ole työpaikkoja ja ilman työpaikkoja ei ole ollenkaan verotuloja. Siinä vaiheessa kun verotulot lähtevät alaspäin, joudutaan karsimaan palveluista. Jolloin taas ihmiset muuttavat muualle ja nekin yritykset jotka vielä toimisivat, joutuvat vaihtamaan paikkakuntaa koska ei ole työntekijöitä. Näin kierre on valmis ja kunta kuihtuu.

Rauma on upea kaupunki. Kaksi maailmanperintökohdetta, keskenään hyvin erilaisia. Molemmat henkivät historiaa, jota on hyvä arvostaa. Mutta Rauma ei ole vain historiaa. Vanha Rauma on historiansa lisäksi aktiivinen ulkoilmakauppakeskus, jollaista ei muualta Suomesta löydy.

Meillä on myös toimiva satama, laadukas leirintäalue ja viihtyisiä maauimala sekä muuta mukavaa toimintaa ihan meren rannalla ja saaristossa. On teollisuutta, koulutusta ja paljon hyviä palveluja.

**KUULEN USEIN** ettei Raumalta saa mitään ja on siksi mentävä muualle. Mutta katsohan mitä erilaisia vaatteita, kodin sisustus- tai muita tarvikkeita on saatavilla. Valikoima on laaja ja mukana on laadukkaita merkkejä. Kahviloita ja ravintoloita löytyy varmasti jokaisen makuun ja saapa täältä aurinkolaseja ja kehyksiä joita et saa kuin isoista kaupungeista, jos niistäkään.

Raumalaiset palvelualan yritykset ovat pienehköjä ja niiden henkilökunta on ystävällistä ja ammattitaitoista. Niissä on miellyttävä asioida.

Rauma on osaava – pidetään huolta että se säilyy osaavana ja elinvoimaisena. Ollaan ylpeitä kaupungistamme sekä sen yrityksistä kaikilla toimialoilla.

Positiivisin ajatuksin



RIIKKA LEHTINEN

RAUMAN YRITTÄJÄT RY  
VARAPUHEENJOHTAJA

Neste Kiikola on perinteinen huolto-asema Raumalla.

**Kyllä me suosittelemme yrityskaupoissa välittäjän käyttöä. Se selkeyttää monia asioita.**

vaksi, Katariina Vähä-Ettala vastaa.

Ensimmäisestä yhteydenotosta meni neljä ja puoli kuukautta kauppakirjojen laatimiseen.

– Perustimme siinä myös yhtiön, joka oli ostaja. Sekin otti oman aikansa.

Esisopimusten ja varsinaisen sopimuksen pitäisi olla mahdollisimman laaja ja tarkka, ettei yllätyksiä tule.

– Meilläkin lakimies katsoi vielä kaikki läpi, Niklas Vähä-Ettala lisää.

– Ja tietysti pankkiin men-

nessä pitää olla omat laskelmat ja visiot kunnossa.

Vähä-Ettalat toteavat myös, että mielellään sitä maksaa asiantuntijoille neuvoista ja palveluista, ettei putoa sudenkuoppiin, josta sitten joku kalliilla tulee nostamaan.

– Aina vot tulla eteen jostain, mitä ei kumpikaan osapuoli ole osannut ottaa huomioon, jatkaa Niklas Vähä-Ettala.

– Mitä suurempi kauppa, sitä suuremmat vastuukysymykset, Katariina Vähä-Ettala huomauttaa.



**25 VUOTTA**  
**VRP-Mäkelä Oy**  
VANNE- JA RENGASPALVELU

**Ammattitaidolla ja yrittäjän sydämellä**  
**renkaat ja vanteet maataloudelle, kuljetusliikkeille, autoon kuin autoon!**

**VRP-Mäkelä Oy**  
**VANNE- JA RENGASPALVELU**  
Köykäntie 3, EURAJOKI 02 868 3000  
[www.vrp-makela.fi](http://www.vrp-makela.fi)



**VRP-Mäkelä Oy**  
VANNE- JA RENGASPALVELU  
Köykäntie 3, EURAJOKI 02 868 3000  
[www.vrp-makela.fi](http://www.vrp-makela.fi)



## YRITYSTEN RAHOITUS

# Yrityksille monia tahoja auttama

SAMU VAHTERISTO

**YRITYKSELLE ON** monia rahoituskanavia ja niistä oikean valitseminen on hakemisen tärkein vaihe. Yritykset voivat määrätyn edellytyksin saada julkisista varoista maksettavia yritystukia, joiden perusteet vaihtelevat tuen myöntäjän ja käyttötarkoituksen mukaan. Yritystukien avulla yhteiskunta pyrkii edistämään yritystoimintaa, jolloin tavoitellaan esimerkiksi työllisyyden ja taloudellisen kehityksen paranemista tai positiivisia ympäristövaikutuksia.

– Ulkoisen tukirahoituksen hakemisessa on kaksi jakolinjaa siinä mielessä, että Business Finland ja Finnvera ovat erilaisia kuin ELY:n kehittämistuet. Hakemiseen vaikuttaa se, missä yritys sijaitsee ja onko kyseessä pieni vai isompi yritys, Rauman kaupungin yritysasiantuntija Heikki Nurmi kuvailee.

**ELINKEINO-, LIIKENNE-** ja ympäristökeskuksen myöntämä yrityksen kehittämisavustus on tarkoitettu yrityksen kehittämistoimenpiteiden ja investointien rahoittamiseen. Tuettavia kehittämistoimenpiteitä voivat olla esimerkiksi uusien tuotteiden tai tuotantomenetelmien kehittäminen. Kehittämisavustusta voidaan myöntää myös yritysten investointien rahoittamiseen.

Kehittämisavustusta on haettava ennen hankkeen aloittamista.

– Kaikkein tärkein juttu



Rauman kaupungin yritysasiantuntija Heikki Nurmi kertoo oven olevan auki kaikille rahoitusmahdollisuuksista kiinnostuneille yrittäjille.

on, ettei sopimusta tai hankintaa ennen kuin on laittanut hakemusta sisään rahoittajataholle. Mikäli investointi on ehditty jo tehdä,

ei avustusta voida myöntää. Sitten, kun hakemus on sisällä, voi omalla riskillä edetä, painottaa Nurmi.

Avustusta maksetaan jäl-

kikäteen erillisestä hakemuksesta hankkeen edistymisen mukaan.

**YRITYKSEN KANNATTAA** ol-

la yhteydessä etukäteen rahoittajatahon asiantuntijaan ennen avustuksen hakemista.

– Meille kaupungille voi

aina ottaa yhteyttä ja aloitamme yhdessä kartoittamaan millainen rahoitus olisi mahdollista. Yhteydenotot vaan hyvissä ajoin



Tarvitsetko apua kuulokojeen hankintaan ja käyttöön?

## Meiltä yksilölliset kuulonsuojaimet työhön ja vapaa-ajan harrastuksiin!

Valikoimassamme on eri laitevalmistajien uusimmat kuulokojeet ja kuulon apuvälineet.

Kuulonsuojaimet tehdään korvakäytäväsi mallin mukaan, jolloin ne suojaavat kuuloasi tehokkaasti. Muotoon valetut kuulonsuojaimet istuvat täydellisesti ja niitä on miellyttävä käyttää.

Meiltä löydät myös kuulokojeen hoitamiseen tarvittavat tarvikkeet, esim. paristot, vahasuojat ja tipit, uni-, uima- ja melutulpat ja muut kuulon apuvälineet.

Kaikki kuulolaitteen tarvikkeet ovat tilattavissa myös nettikaupastamme [www.satakuulo.fi](http://www.satakuulo.fi)

Meillä pääset myös nopeasti hoitoon, ilman pitkiä jonotuksia. Tavoitteenamme on saada sinulle laadukkaampi, parempi kuulemisen arki!

**Tervetuloa kuulontutkimuksiin ja tarkastukseen!**  
**Soita ja varaa aika**

**Sata-Kuulo**  
Itsenäisyydenkatu 33  
28100 PORI  
**02 641 3890**

**Rauman Kuulontutkimus**  
Sahankatu 2  
26100 RAUMA  
**02 822 6789**



# ssa investointien rahoituksessa

PINJA SARKKINEN

myös lisätietoja avustusten myöntämisperusteista, alueellisista rahoituslinjauksista ja hyväksyttävistä menoista.

**MAASEUDUN YRITYSRAHOITUSTA** voidaan myöntää maaseutualueiden yrityksille. Tarkoituksena on parantaa maaseudulla asuvien ihmisten toimeentulomahdollisuuksia. Leader-rahoituksia koordinoi Ravakka ja maaseudun hankkeissa apua saa myös Pro Agrialta.

Aloittavat ja laajentavat yritykset voivat saada investointitukea muun muassa tuotantotilojen hankkimiseen tai rakentamiseen ja koneiden hankintaan.

- Tuen myöntämisen edellytyksenä yleensä on, että yritys on joko investoinnissa johonkin uuteen, joka luo uutta liiketoimintaa tai kehittää yritykselle kasvua ja uudenlaista toimintaa. Maaseudun yritystukea on mahdollista saada myös käytetyn koneen hankintaan, sanoo Nurmi.

**BUSINESS FINLAND** tarjoaa yrityksille rahoitusta ja asiantuntijapalveluja kehittämiskelpoisten ideoiden muuttamiseksi liiketoiminnaksi. Tavoitteena on työllisyyden ja yhteiskunnan hyvinvoinnin edistäminen.

Business Finland rahoittaa sellaisia pieniä ja keskisuuria yrityksiä, joiden kehityshanke tähtää kasvuun ja kansainvälistymiseen. Rahoituksen avulla yritys voi mm. kehittää uusia tai uudistaa olemassa olevia tuotteita ja palveluja

sekä tuotantomenetelmiä ja liiketoimintamalleja. Yritys voi myös testata uuden ratkaisun toimintaa ja arvioida hyötyjä yhdessä asiakkaiden kanssa.

Business Finland rahoitus kattaa vain osan projektin kustannuksista, joten yrityksiltä vaaditaan myös omaa rahoitusta.

**FINNVERA ON** Suomen valtion omistama erityisrahoitusyhtiö, joka rahoittaa yrityksiä, joilla on edellytykset kannattavaan liiketoimintaan, mutta joilta puuttuvat riittävät vakuudet rahoituksen saamiseen muualta. Finnvera on rahoitusmarkkinoita täydentävä rahoittaja, joka ei kilpaile rahoituksen tarjoajana pankkien tai muiden kaupallisten rahoittajien kanssa.

Finnvera pystyy ottamaan yksityisiä rahoituslaitoksia enemmän luottoriskiksi, jolloin sen rahoitus voidaan myöntää ilman turvaavia vakuuksia. Finnvera voi myös jakaa luottoriskiksi muiden rahoittajien kanssa.

Yritykset voivat saada Finnverasta rahoitusta erilaisiin tarpeisiin, kuten esimerkiksi rakennus-, ko-

ne- ja laiteinvestointeihin, energia- ja ympäristöhankkeisiin ja käyttöpääoman rahoittamiseen. Rahoitusta voi saada myös olemassa olevan yrityksen ostoon.

**SEKÄ ELY:N** kehittämis- että maaseuturahoituksessa on hakujaksot, mikä tarkoittaa että haku on käytännössä koko ajan auki mutta jakson päätyttyä sen aikana tulleet hakemukset käsitellään.

- Hakemukset käsitellään ja pisteytetään. Jos on paljon hakemuksia sisällä, kisa on kovempi. Samaan hankkeeseen voi hakea uudelleenkin, mutta hakemus pitää silloin tehdä uudelleen, se ei siirry automaattisesti seuraavaan jaksoon, Nurmi selventää.

Jokaiselle jaksolle on varattu oma määrärahasa. Satakunnassa hakujaksoja on vuodessa viisi ja jokaisessa on oma erityistavoitteensa. Tänä vuonna erityistavoitteet ovat pk-yritysten kilpailukyky, energiatehokkuus, kiertotalous ja oikeudenmukainen siirtymä.

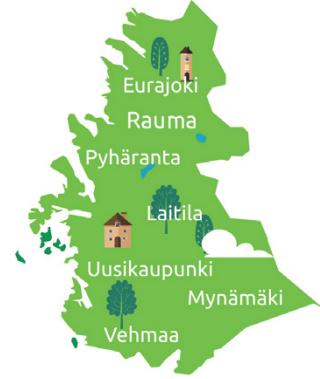
- Jos yrityksen hanke puhuttelee jotakin erityistavoitetta, on sillä parempi mahdollisuus menestyä.

## Rahoitus-teeman aamukahvit

Rauman kaupungin yrityspalvelut järjestävät yrittäjien aamukahvit 20.3.klo 8.30-10.30 tukirahoitusteemalla. Tilaisuudessa esitellään eri rahoituslähteitä, mutta tutustutaan myös hakujärjestelmien käyttöön. Paikalla on yritysrahoitusasiantuntijat Satakunnan ELY-keskuksesta, Leader Ravakasta ja ProAgriasta.

-Aamulla paikalla on hyvät luennoitsijat avaamassa rahoituslähteitä ja -tapoja. Tarkoitus on käydä esimerkkien avulla läpi, minkälaisia hankkeita on rahoitettu ja miten se ihan käytännössä tapahtuu, Heikki Nurmi kertoo.

LEADER RAVAKKA



## Tukihaku Ravakalle jatkuu vilkkaana

**RAVAKALLE ON** tullut kesäkuun haun aukeamisen jälkeen yli viisikymmentä tukihakemusta, joista 14 on yleishyödyllisiä hankkeita. Yritystukipuolella pienhankkeet (1000-7500 €) ovat olleet erityisen kysytyjä. Hakemusten julkisen tuen määrä on yli 350 000 euroa ja hankkeiden kokonaiskustannukset reilu 750 000 euroa.

Perinteiset yhteisölliset tilat, kodat, laavut ja monitoimikentät ovat edelleen suosittu. 5000 euron valmistelutukia on myös haettu yritysyhteistyö- ja kehittämis- ja älykäs kylä -hankkeiden valmisteluun.

Yritystukien puolella perinteisten investointien lisäksi on rahoitettu yritys-toiminnan käynnistämistä ja kehittämistä, omistajanvaihtoa ja maatalouden keuhkeiluja. Uutena tukimuotona on myös investointituet uusiutuvan energian käyttöönottoon ja lisäämiseen

harvaan asutulla ja ydinmaaseudulla.

Vuonna 2024 Ravakalla on jaossa koko ohjelmavuoden suurin kehys. Ravakasta saa apua tarpeen mukaan koko hakuprosessin ajan. Seuraava valintajakso päättyy 31.3., johon mennessä saapuneet hakemukset käsitellään huhtikuun hallituksen kokouksessa 18.4.

**LEADER** Ravakka jalkautuu Raumalle kevään aikana. Pop-up toimistosta voitulla kysellä Ravakan rahoituksista. Toimistoon ei tarvita ajanvarausta.

Pop-up toimiston aikalaut

- To 14.3. klo 15:00-18:00  
Palvelupiste Pyyrman, (Valtakatu 2A)

- Ti 16.4. klo 13:00-16:30  
Lapin kirjaston lukusali, Kivisillantie 6

- Ti 7.5. klo 15:00-18:00  
Palvelupiste Pyyrman, (Valtakatu 2A)

ja matalalla kynnyksellä, Nurmi painottaa.

Yritysasiantuntijalta saa neuvoa hankkeen suunnitteluun ja avustushakemuksen tekoon ja häneltä saa



Aiheesta kertomassa  
MEP Mauri Pekkarinen.

Rauman Yrittäjät & Rauman Kauppakamari  
järjestävät keskustelutilaisuuden

**Miten Euroopan Unioni  
näkyvät yrityksien arjessa?  
Miksi EU-vaikuttamisen  
pitäisi kiinnostaa?**

**pe 5.4. klo 16-19 Etappi**

Tilaisuuteen ennakkoilmoittautuminen  
Lyytin kautta: [www.lyyti.in/EUiltaPekkarinen](http://www.lyyti.in/EUiltaPekkarinen).  
Ensimmäiset 50 henkilöä mahtuvat mukaan.

**Yrittäjät**  
RAUMA

**RAUMAN  
KAUPPAKAMARI**

**SEURAAVA  
OSAARA RAUMA  
ILMESTYY  
22.5.2024**

**Varaa  
ilmoitustilasi!**

**p. 050 5428 439**

**OSAARA RAUMA**



## ALUEOPASTEET



Työvaatetalon Elina Viinikkala alkoi puuhaamaan Papinhakaan yritysalueopasteita. Kylteille löytyi paikka Papinhaankadulta. Mukana olevien yritysten nimet saadaan paikoilleen kevään kuluessa.

# Papinhaka sai yritysalueopasteet

Elina Viinikkala houkutteli kymmenen alueen yritystä mukaan.

### ARI ANTEROINEN

**RAUMAN YRITTÄJÄT** ry myy ja hallinnoi Rauman alueen yritysalueopasteita. Näitä opastetauluja näkyy monissa paikoissa Rauman ja Lapin yritys- ja teollisuusalueilla. Sinisissä kehyksissä olevat opasteet valmistetaan yhteistyössä Sata-Seri Oy:n ja Rauman kaupungin nuorten työpajan kanssa.

Rauman Yrittäjien puheenjohtaja Antti Simula mukaan opasteita ei ole pitkiin aikoihin pystytetty, mut-

ta nyt tuli toivetta Papinhaan alueelta Työvaatetalon yrittäjä Elina Viinikkalalta.

– Hän alkoi kerätä muita alueen yrittäjiä mukaan. Hienoa, että hän innostui, Simula sanoo.

**ELINA VIINIKKALA** kertoo, että hän oli ensimmäistä kertaa yritysalueopasteista yhteyksissä Rauman Yrittäjiin, kun Työvaatetalo muutti Nummenkadulta Junamiehenkadulle.

– Kysyin onko Papinhaas-

sa tällaisia kehyksiä ja jos on, haluamme ehdottomasti olla mukana. Silloin asia vähän jäi kaikessa muuttohässäkässä. Myöhemmin tuli Rauman kaupungin yritysasiantuntija Heikki Nurmin kanssa asia puheeksi, että Papinhaasta puuttuu edelleen tällaiset opasteet, Viinikkala kertoo.

Viinikkala meni sen jälkeen sitten lupaamaan, että mikäli kehyksille löytyy paikka, hän hommaa kymmenen halukasta yritystä heti mu-

kaan.

– Homma lähti siitä aika nopeasti käyntiin.

**PAIKKA LÖYTYI** RTK-Palvelun ja entisen Länsiraudan välistä Papinhaankadun ja Viaporin portin risteyksestä.

– Sain kymmenen yritystä alkukierroksella mukaan. Esimerkiksi Tools, Rauman Juku, Vesi-Vasa ja muita, Viinikkala luettelee,

Oliko helppoa saada yritykset mukaan?

– Sai siinä vähän houkutel-

la. Moni ajatteli, että ei tässä myynnillisesti ole niin paljon merkitystä, onko mukana vai ei. Mutta toisaalta moni toteusi, että jos kaikki muutkin lähtevät, niin halutaan olla myös mukana. Koin tämän enemmän sellaisena paikallisyhdistyksen tukemisenä. Suurin osa mukaan läheneistä on Rauman Yrittäjien jäseniä.

Elina Viinikkalan mukaan nyt valikoitunut Papinhaan yritysalueopasteiden paikka on parempi, mitä hän it-

se ensin ajatteli.

– Tämä on keskeisellä paikalla.

**KEHYKSET OVAT** siis jo pystyssä ja Viinikkalan mukaan firmojen nimet ilmestyvät niihin kevään aikana.

Entä jos joku alueen yrityksistä haluaa tulla vielä mukaan?

– Kaikki tapahtuu Rauman Yrittäjien kautta. He hoitavat kaikki. Minä olen ollut vain tällainen alkusysäyksen antaja.

**Lounas 10,50 €**

**Eläkeläiset 10 €**

**Lapset 5,50 €**

**Opistoravintola**  
Lounas arkisin klo 10.30–13.00.  
Lounas sisältää runsaan salaattipöydän, leivät, juoman ja kahvin.

Järjestä juhlasii meillä tai tilaa pitopalvelumme kotiisi. Meiltä myös kattava valikoima tilaustuotteita.  
Kysy lisää 044 721 4184

**TÄÄLLÄ VOIT SYÖDÄ MAJOITTUA OPPIA**

### Majoituspalvelut

Meiltä majoituspalvelut monenlaisiin majoitustarpeisiin huokeaan hintaan.

Kysy lisää 040 519 7209

**1 hh/ 55 €**

**2 hh/ 70 €**

**EKO**

Eurajoen opisto / www.eko.fi

**SEURAAVA  
OSAARA RAUMA  
ILMESTYY 22.5.2024**

**Varaa ilmoitustilasi!**

**p. 050 5428 439**

**OSAARA RAUMA**



# Yhdessä olemme enemmän

40-vuotisen yrittäjätaipaleen juhluvuotta viettävälle monialayrittäjälle Jussi Hyppölälle yrittäjyys on yhdessä tekemistä. Samaa henkeä hän haluaa tuoda myös Rauman Yrittäjien toimintaan.

SANNA RANTANEN

**RAUMAN YRITTÄJIEN** syyskokouksessa yhdistyksen hallituksen uudeksi jäseneksi valittiin monialayrittäjä **Jussi Hyppölä**.

- Ehkä minulla voi tällä kokemuksella olla jotain annettavaa, toteaa yrittäjäkonkari Hyppölä vaatimattomasti.

Siitä voi olla varma. Tänä vuonna Hyppölä viettää 40-vuotishlahvuottaan yrittäjänä.

Yrityksiä on parhaillaanakin toiminnassa useampia, rakennusalalta kiinteistöbisneksen kautta verhoomoyritykseen, joukossa niin omaa kuin yhteistäkin yritystä.

**YRITTÄJYYDESSÄ HYPPÖLÄLE** on tärkeintä itse työ.

- Pidän työn touhusta. Nukun yöni hyvin vastuun kanssa, Hyppölä kertoo.

- Minulle yrittäjyyden haastavuus on ykkösasia.

Haasteiden ratkominen, uuden ideoiminen ja prosessin kehittäminen ovat Hyppölään yritysten kantava voima ja menestyksen salaisuus. Vastoinkäymisten tullen ei lyödä hankkoja tiskiin, vaan keskitytään tilanteen selvittämiseen.

**KAIKEN TYÖN** takana Hyppölälle on tärkeää, että haasteiden ja uusien asioiden äärelle myös pysähtytään.

- Kun otetaan haltuun uutta, sen opetteleminen saa kestää niin kauan kuin tarvitsee, hän painottaa.

- Kun homma on hallussa, keskitytään tekemiseen. Toki silloinkin mietitään, voisiko jotain tehdä paremmin.

Toiminnan kehittäminen ja tehostaminen edellyttävät Hyppölään mukaan läsnäoloa.

- Ollaan sitten harjan tai lapion varressa, ompelukoneen tai tietokoneen ääressä, niin tehokkuus lähtee rauhallisuudesta, Hyppölä huomioi.

- Kyse ei kuitenkaan ole yksinomaan yrityksen, vaan myös työntekijöiden hyvinvoinnista.

**HYPPÖLÄ ARVOSTAA** jokaisesta työntekijästä sekä huolehtii näiden jaksamisesta ja työtyytyväisyydestä.

Eikä hän karta harjanvartta tai siivoushommia itsekkään. Verhoomoyrityksessä Hyppölä hoitaa myös useat työvaiheet esimerkiksi patakintaiden valmistamisessa. Samalla tietyt toimet ja



Jussi Hyppölä haluaa tuoda Rauman Yrittäjien toimintaan omista yrityksistään tärkeitä menestyksen ja hyvinvoinnin periaatteita yhteistyöstä läsnäoloon ja keskusteluun. Hänelle on tärkeää, ettei yrittäjä jää yksin.



**Yksinyrittäjänkin on hyvä löytää yhteistyökumppaneita ja yhdessäoloa**

vastuut on delegoitu niiden parhaille osaajille. Jokaisen vahvuudet huomioidaan.

Yrityksen pyörittäminen onkin Hyppölälle ennen kaikkea yhteistyötä.

- Yhdessä olemme enemmän, hän korostaa.

**JOHTAJANA HYPPÖLÄ** pyrki siihen, että jokainen osallinen ymmärtää koko prosessin - myös toisten tontit ja oman työn vaikutuksen kokonaisuuteen.

Siksi keskusteleminen on hänen yrityksissään tärkeää. Siihen kuuluu myös kehitysideoiden pohtiminen yhteistuumin ja se, että jokainen kuuntelee toista.

- Se edellyttää matalaa organisaatiota, huomauttaa Hyppölä.

**SAMAA LINJAA** Hyppölä haluaa tuoda Rauman Yrittäjiin - pysähtymistä ja läsnäoloa, kuuntelemista ja keskustelua, yhteistyötä matalalla kynnyksellä.

Hyppölä kannattaa jon-

**Jussi Hyppölä**

- Perusti ensimmäisen yrityksensä vuonna 1984 Dallasissa, Yhdysvalloissa.

- Mukana useissa yrityksissä, esimerkiksi JH-Rakentajat Oy, VMO Finland Oy, Reeraus Oy, Viipurin Puiston Kiinteistöt Oy, jne.

- Kehittää aktiivisesti paitsi olemassaolevaa, myös uutta yritystoimintaa.

- Vuonna 2022 Rauman Yrittäjät palkitsi Hyppölään vuoden monialayrittäjänä.

- Aloitti Rauman Yrittäjien hallituksen jäsenenä syksyllä 2023.

kinlaisen kummipolitiikan tuomista Rauman Yrittäjien toimintaan.

- Haluan tuoda arjesa taapertaville yrittäjäkollegoilleni, jotka miettivät haasteitaan ja murheitaan, tukea ja apua, ideoi Hyppölä.

Hyppölä miettii, että yrittäjät voivat keskittyä ja pysähtyä läsnäoloon myös

keskenään. Siten avataan yrittäjyyden solmuja.

- Yksinyrittäjänkin on hyvä löytää yhteistyökumppaneita ja yhdessäoloa. Vain keskustelun ja kuuntelemisen kautta myös me yhdistyksenä voimme kehittää tuemme sellaiseksi, kuin tarvitaan, Hyppölä linjaa.

- Toivon, ettei yksikään yrittäjä jää yksin.

# UutisRauma

Kerran viikossa  
postiluukussa,

**24/7 nettilehtenä!**



## RAUMAN YRITTÄJÄT RY:N YHTEYSTIEDOT

### PUHEENJOHTAJA

Antti Simula, Rauman RS-Rakennus

### VARAPUHEENJOHTAJAT

Joonas Lauronen, Mainiot Hörpyt Oy  
Riikka Lehtinen, Tilitoimisto Finansia Ky

### JÄSENET

Ilkka Rantanen, Rauma Plan Oy  
Jari-Pekka Akkanen, J-P Computer  
Johanna Pusa, Jomapu Oy  
Risto Reivolahti, Rauman Sähkö- ja Teleasennus  
Seija Aronen, Fresco-ravintolat  
Tiina Karenmaa-Virtanen, Hoitokoti Linnanheito  
Jussi Hyppölä, VMO Finland Oy  
Harri Pettersson, Rauman Tilataksipalvelu Oy  
Joni Takala, Kollan Teräsrakenne Oy

### ASiantuntijajäsenet

Camilla Pihlman, Rauman kaupunki  
Nita Vallimäki, Rauman Yrittäjät & Satakunnan Yrittäjät

### RAUMAN YRITTÄJÄT RY

www.raumanyrittajat.fi  
Kalatori 1, 26100 Rauma  
Rakastunut Raumaan -kauppiat  
www.rakastunutraumaan.fi

## RAUMAN YRITTÄJÄT RY:N JÄSENEDET

- Ilmaisia koulutuksia, infotilaisuuksia ja tapahtumia ajankohtaisista teemoista
- Loistavia verkostoitumismahdollisuuksia
- Yrityskummitoiminta
- Edullinen ilmoitustila Rauman Yrittäjät ry:n Osaava Rauma -liitteessä
- Rakastunut Raumaan -kauppiaille kampanjahintaan ilmoitustilaa
- Alennuksia Fennian eri vakuutuksista
- Jäsenetuhintaan Lännen Omavoiman paikallisesti tuotettua sähköä
- Alennuksia liikuntapalveluista
- Lisää etuja [www.raumanyrittajat.fi](http://www.raumanyrittajat.fi)

### JÄSEN, KÄYTÄ EDUT HYVÄKSESI!

Neuvottelupalvelut, puh. 09 229 222

Lisää valtakunnallisia etuja: [www.yrittajat.fi/jasenedut](http://www.yrittajat.fi/jasenedut)

Lisää alueellisia etuja: [www.satakunnanyrittajat.fi](http://www.satakunnanyrittajat.fi)

### OSA AVARAUMA

Julkaisija: Rauman Yrittäjät ry  
Päätoimittaja: Antti Simula  
Toimituksellinen materiaali: UutisRauma  
Taitto: Mainostoimisto Fiilaamo



Feels like success.



Tilaa Business Rauman  
uutiskirje täältä!

- toimitilarekisteri
- yritys- ja palveluhakemisto
- yritysten kasvu- ja kehittämisen neuvonta
- invest in -palvelut
- yrityksen perustamisen neuvonta

Yhteystiedot ja palvelut tarkemmin  
osoitteessa [www.rauma.fi/businessrauma](http://www.rauma.fi/businessrauma)



## VMO Finland – SO MUCH MORE...

- Verhoilu
- Ompelu
- Katteet
- Tekstiilit
- Painatus
- Brodeeraus
- HotHand®
- Rengari®
- Liikelahjat

[www.vmofinland.fi](http://www.vmofinland.fi)



[info@vmofinland.fi](mailto:info@vmofinland.fi)